



杨楷◎编著

会赚钱

的抄底高手

生活中财富投资倍增技巧

要抄底，先有底：保持平常心，抵制诱惑、只做自己擅长的事、热闹时跳高，
冷清时抄底、耐心等待，捕捉机会、
掌握市场规律、专家的观点不可全信、切记在该出手时就出手。

会赚钱 抄底高手

生活中财富投资倍增技巧



杨楷◎编著

中国城市出版社
· 北京 ·

图书在版编目 (CIP) 数据

会赚钱的抄底高手/杨楷编著. —北京：中国城市出版社，2010.6

ISBN 978-7-5074-2299-3

I. ①会… II. ①杨… III. ①私人投资—基本知识
IV. ①F830.59

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第117176号

责任编辑	张惠平
封面设计	袁剑锋
责任技术编辑	张建军
出版发行	中国城市出版社
地 址	北京市海淀区太平路甲 40 号 (邮编 100039)
网 址	www.citypress.cn
发行部电话	(010) 63454857 63289949
发行部传真	(010) 63421417 63400635
发行部信箱	zgcsfx@sina.com
编辑部电话	(010) 52732085 52732055 63421488 (Fax)
投稿信箱	city_editor@sina.com
总编室电话	(010) 52732057
总编室信箱	citypress@sina.com
经 销	新华书店
印 刷	北京金秋豪印刷有限责任公司
字 数	139 千字 印张 15
开 本	787 × 1092 (毫米) 1/16
版 次	2010 年 8 月第 1 版
印 次	2010 年 8 月第 1 次印刷
定 价	27.00 元

版权所有，盗印必究。举报电话：(010) 52732057

抄底有风险，行事须谨慎

社会在不断进步，人们生活水平也在不断提高，越来越多的人意识到，将金钱放在银行里并不是上上之策，只有通过投资才能让自己的钱财翻番，使生活过得更好。

最好的投资，从某种意义上来说，其实就是——抄底。只是有些人善于抄底，从而通过投资达到了自己财富增长的目的；而有些人不善于抄底，投资失误，使生活变得更加糟糕。

抄底并不仅限于股市，生活中任何低价进入的投资行为都可以看成是抄底。事实上，抄底所涉及的问题并不复杂，当你具备一定的条件以后，最关键的是要有能力来实施抄底计划。

力学里只有几个公理，抄底也有“公理”，也有规律。你掌握了基本、简单的抄底规律，你对抄底的理解就越准确，运用起来就会非常自如。股神巴菲特有两句话，其实就是抄底的根本规律：第一是不输钱；第二，记住第一条。“不输钱”就是保障抄底成功的基础。不输钱是什么概念？就是赚钱！

当你深谙这些规律之后，就意味着你已经懂得了抄底的基本方法，并具备成功抄底的基本要素。

然而，真正在“最”低点进入是不可能的，也就是说“抄”真正的“底”是不可能的，我们只能不断地“接近”抄底。



的抄底高手

因此，抄底需要很高的技术系数，需要了解信息，摸透市场，做到心里先有底，冷静抄底，而不是意气用事、心跳加快地完成投资。

本书中提出“抄底需要一个平和的心态、女人是抄底高手、抄地板要想到有地下室”等许多观点，可以有效提高你的抄底能力，相信阅读之后会有巨大收获。

目 录

第一章

抄底并不复杂，小学水平就够了

大家的差别在于对信息的判断.....	3
抄底不是富人的权利	3
抄底与被抄底	6
坐等财富，不如抄底	8
不怕麻烦，让你的钱先动起来.....	10
要让钱活起来	11
钱生钱，并不难	13
金钱本身并不具备力量	15
让金钱为你工作	18
热闹时跳高，冷清时抄底.....	20
高抛低吸的抄底技巧	21
用少量的资本做成大事业	23
优先投资已知领域	25
寻找有潜力的投资项目	27



第二章

抄底需要一个平和的心态

不能有信心地抄底，就只有等待·····	33
保持平常心，抵制诱惑·····	33
抄底需要心态沉静·····	37
耐心等待，才能捕捉机会·····	39
坚持下来，就是赢家·····	42
严格按自己定下的铁律做·····	47
失败是最有价值的参考·····	47
失败其实并不可怕·····	51
专家的话不可全信·····	53
防止被已有的经验误导·····	56
抄底前要评估会不会输钱，而不是赚钱·····	59
第一不输钱，第二记住第一条·····	59
正确认识投资价值的风险·····	61
掌握集中投资策略·····	65
专注才是赢家·····	67
把重注放在高几率事件上·····	72

第三章 要抄底，先有底

抄底前扎实地做一些功课，才能成功·····	77
不打无准备之仗 ·····	77
正确预算是抄底的第一步 ·····	80
定好抄底策略 ·····	85
背后的功课要做足 ·····	88
只做自己完全明白的事·····	90
拒绝冒险精神，掌握有效信息 ·····	91
只抄在行业中处于第一位的优秀企业 ·····	93
只抄自己熟悉的事 ·····	95
不要对回报的期望值太高 ·····	98
只抄自己能看透的好公司·····	100
了解市场的主流是盈利的根本 ·····	100
灵活处理价格波动 ·····	103
抄底前要有适合自己的目标 ·····	104
只有赢家与输家，没有专家 ·····	108
抄底中的风险管理·····	110
抄底未动，风险先行 ·····	110
别让风险变成了一种负担 ·····	113



的抄底高手

风险不可避免，但可以降低	116
以积极心态应对坏消息	119
过分自信与风险	121

第四章

女人是抄底高手

到超市抄底是女人的拿手好戏	127
女人是天生的理财圣手	127
热衷成为会员，办理会员卡	130
坚持、专注、了解是女人的抄底绝招	133
坚持就是等待机会	133
专注每一个项目	137
了解情况之后再下手	140
感觉、敏锐、果断是女人的抄底智慧	144
感觉：专注了、了解了就会有感觉	144
敏锐：要有敏锐的抄底嗅觉	147
果断：就是该出手时就出手	150

第五章 抄底就是善于抓住机遇

利用市场进行有规律的抄底	155
判断市场处于哪个阶段	155
善用时机进行抄底	159
活用一切条件，为自己创造财富	162
掌握有效信息，顺势而为	165
抓住机遇果断抄底	170
怎样在常态下抓住抄底机遇	174
投资理念才是更重要的武器	174
有捡便宜货的独到眼光	177
滚石不生苔，短线不生财	184
挑选极个别最有价值的信息进行抄底	186
对抄底资源要进行甄别论证	190

第六章 抄地板要想到有地下室

抄底的误区	195
误区一：缺乏充分准备，盲目进行投资	195
误区二：缺乏风险意识，投资只赚不赔	199

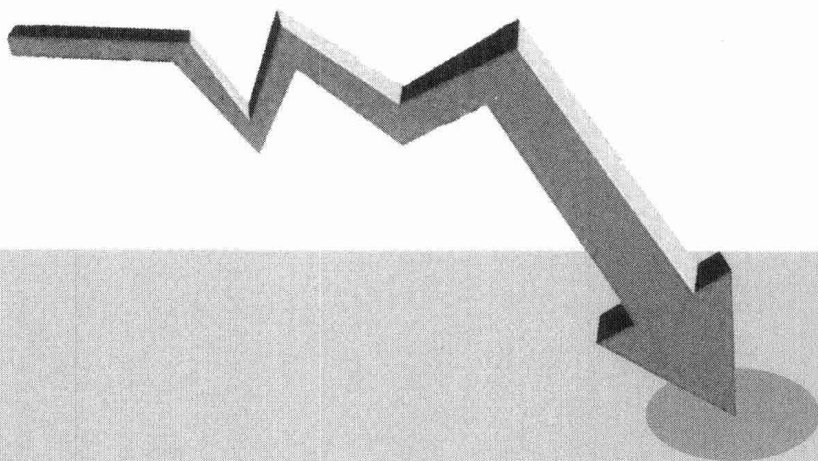


的抄底高手

误区三：人云亦云，盲目跟风	202
误区四：急功近利，频繁操作	205
比以前便宜不能成为抄底的理由	207
凸现价值投资高境界	207
坚持价值投资	211
防止地板下面还有地下室	213
有抄底机会时更应该理性对待	215
享受“快乐抄底”的人生乐趣	218
抄底应化繁为简	219
花最少的钱获得更多享受	221
做一个快乐并挣钱的抄底者	224

第一章

**抄底并不复杂，
小学水平就够了**



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>



大家的差别在于对信息的判断

实际上，并不是高智商的人就一定是抄底高手，也不是智商低的人，就永远成不了抄底高手。只有投入足够的智商与情商，才能以最小的成本获得最大的利益，从而达到成功抄底的目的。

抄底不是富人的权利

美林证券公司在2007年10月17号公布了2006年的“亚太财富报告”，显示大陆的富豪超过100万美元金融资产的人数已达到34.5万之多。这些富豪的资产如果平均起来，每人都超过了500亿



美元，折合人民币近 4000 万元。并且，在这些大陆富豪中间，还有几千人是超级富豪，占国内富豪的 1.44%，高于全球超级富豪的 1% 的比例。

在这样一种情况下，银行的眼光开始重点关注这些富豪的口袋，想利用这些富豪带动银行运营。为此，银行推出来的很多金融产品都是针对这些富豪而设计的。比如理财俱乐部是这些富豪们经常去的地方，银行举行的理财讲座也会专程邀请一些富人参加。

以上的现象导致一大部分人认为：理财就是那些有钱人的专利，与我们没有关系。这样，富人通过理财，更加富有；一般人因为不善于或者没有涉足理财，导致生活没有太大改变。这些人因此自暴自弃，认为自己手中没有这么大的资金，无法改变自己的现状，结果甘于贫困。

事实上，在这些富人中，有很多都是白手起家的人，他们以前也很普通。后来之所以越来越富有，是因为他们会利用手中的钱进行投资，懂得如何理财并且勇于实践的结果。任何时候，你不理财，财也不会理你，下面这两位家庭主妇的例子就充分说明了这个道理。

在 2007 年初，李女士与张女士两人手中都同样存有两万元钱，这两家人在这个经济高速发展的社会里，已经算是很穷了。李女士认为自己家中没钱，为了以防不时之需，她把这仅有的两万元钱存入了银行，每年挣点利息。

而张女士开始也感到自己没钱，不适合理财。但一天在报纸

上意外地看到一篇关于抄底的文章，大意是说穷人只有学会投资，才有可能迈向富人行列。于是，张女士把理财目标定为两年后资产翻上一番，变成4万元。

为了达到这样一个目标，张女士开始积极地关注理财方面的各种信息，到处寻找那些适合抄底的投資目标。经过研究，她发现房地产项目是“潜力股”，现在正适合抄底进入。于是，在2007年“五一”节期间，张女士看中了一项期房的投資项目，决定通过用购买期房的方式，来使自己的两万元钱迅速增值。

但是，她经过打听后才知道，如果要购买期房，开始最少要投資五万元。张女士没有退缩，她找到另外两个穷人，并说服她们与自己一起购买期房。半年不到，张女士投資的期房涨了三倍，于是张女士转手卖掉，结果她赚得2.2万元。

同样的一年时间，因为李女士没有进行投資，只收入还不到300百元钱的利息，而张女士却超额实现了自己的理财目标，使自己2万元的资产在一年的时间内变成了4.2万元。后来，张女士又给自己制定了一个更高的理财目标……

我国正在努力构建和谐社会，其中最主要的一个任务，就是使每一个人都能获得平等的致富机会和最基本的生活尊严。从此任务来看，国家是想给普通人多提供一些发财致富的机会，国家若是有这样的政策，我们更需要把这个机会紧紧地抓在手里，不放过任何能使自己走向富裕的机会。

但事实上，我们如果想致富，完全不需要依靠国家采取特别保护措施，只要有强大的精神动力，有着强烈的致富愿望，就一



的抄底高手

定能够实现。

1972年，新加坡旅游局曾经给李光耀总理打报告，说新加坡那个地方，一年四季除了直射的阳光，任何名胜古迹都没有，要想在那里发展旅游业，犹如巧妇难为无米之炊。李光耀总理看后十分气愤，他在报告中批示：你还想上帝给我们多少东西？仅有的阳光就已经足够了。

新加坡旅游局接到这样的批示后，开始积极地想办法利用充足的阳光来发展旅游业，他们种花、植草，在很短的时间内，就把新加坡装点成了世界闻名的“花园城市”，吸引了很多游客前往参观、游玩。新加坡旅游业从开始没有发展前途，到现在旅游业的收入占到亚洲第三位，不禁让人敬佩精神动力的巨大作用。

因此，一个人、一个地域或者国家，要想富裕起来，都需要立刻行动起来，理财不是富人的专利，抄底也不是多么高深的学问，只要你行动起来，很快就会走进富人的行列。

抄底与被抄底

实际上，并不是高智商的人就一定是抄底高手，也不是智商低的人，就永远成不了抄底高手。只有投入足够的智商与情商，才能以最小的成本获得最大的利益，从而达到成功抄底的目的。

沃尔玛的创办人山姆·奥尔顿，就给我们做了一个很好的榜样。

山姆·奥尔顿开创沃尔玛时，就是要以最低价赢得顾客的信赖，让顾客在自己的卖场中购物始终有抄底之感，以此使自己永远立

于不败之地。为了达到这个目的，山姆·奥尔顿专门派人去打探各家商店物品的售价情况，如果发现有比自己还低的价格，就会马上降低自己商品的售价，以取得在竞争中的优势。就这样，山姆·奥尔顿一直向顾客展示一个超低价的销售王国，赢得了新老顾客的信任，最终使沃尔玛连锁店遍布世界各地。

零售市场上风云变幻，价格忽高忽低，一般零售商家为了规避风险，往往采用代销的经营方式，把市场价格突变的风险转移给厂家承担，这样做虽然对自己有利，但同时也提高了进货成本，使他们不得不提高商品价格，如此一来就会失去一大批顾客。

而山姆·奥尔顿之所以能够一直以最低的价格出售商品，是因为他的进货方式与其他商家不同，采取的经营方式也不一样。山姆·奥尔顿实行的是买断进货，并在固定的时间采用现金支付货款，决不延期，并且沃尔玛还有着别的商家无法比拟的庞大销售网络，能够帮助供货商打入世界市场，这些条件使得山姆·奥尔顿与供应商在价格谈判上占据了绝对优势。

虽然如此，由于利益驱动，山姆·奥尔顿与供货商之间的谈判也不是每次都很容易，为了压低商品价格，山姆·奥尔顿使出浑身的解数，对供货商进行软磨硬泡，有时候经过一次艰苦卓绝的谈判，山姆·奥尔顿只能把供货商的价格压下几分钱，但山姆·奥尔顿却认为，哪怕是少一分钱，就会决定着顾客是选择沃尔玛，而不是别的商家。

山姆·奥尔顿一直对顾客秉承着超低价的宗旨，与供应商保持着密切的联系，最终使得沃尔玛成长为零售业巨头，山姆·奥尔顿



也因此也因此成了超级富豪。

山姆·奥尔顿正是不怕别人说他难缠、小气，始终拿到供货商的最低价格（抄供货商的底），并让利于消费者（让消费者抄底），最终才积累巨大的财富。很多像山姆·奥尔顿这样的成功者给我们诠释了这样一个道理：每个人都可以成为抄底高手，拥有无数财富，但前提是，在智力、技术参与的同时，也需要情商的投入。看一看获得巨大成功的人，技术专家只占极少数，情商高的人才是最终的赢家。

坐等财富，不如抄底

曲女士从小就对数学不感兴趣，后来虽然上了大学，但对数字依旧不敏感，甚至连银行的利息都算不清楚。

2006年，曲女士工作积累了一些钱，她想买一套房子，于是就把58万元钱全部拿了出来，买了一套90平方米左右的二手房。

结果到了2007年的7月份，买的房子，每平方米的房价已经净增值4000元。对数字从来不敏感的曲女士，这一下吃惊不小，她没有想到买房竟然增值如此之快。此后，曲女士便开始关注周边的投资信息，想着如何能够赚取更多的钱财。

2007年，正是股市大热的时候，很多人炒股都发了财。看到这样的情况，曲女士也动心了，把自己58万元买的房子100万元卖了出去，然后把这100万元钱分别购买看好的股票与基金。结果一个月之后，曲女士购买的基金收益率是20%，而股票的收益

率则达到了 50%，这个数字远远大于出租房获得的利益。

任何时候只想不做，无异于白日做梦。所以，有了想法与目标之后，就要着手行动，进行抄底，这样才会使自己尽快地摆脱贫困。

李君就是一个很好的例子，他在 15 岁就拥有了 2 亿港币的身价。李君之所以这么小的年龄就如此富有，与他有想法就实施的作风是分不开的。他的第一笔买卖，是在读初一时做成的。

李君自小喜欢看书，经常去旧书店与收购店看书，这个好习惯一直延续到他上初一。这年暑假的一天，李君又去收购店看书，无意间发现从这里买书很便宜，而去旧书店里买书就贵得多。于是，一个挣钱的主意在李君脑中渐渐形成。

于是他急忙回家，给妈妈要了 10 港币，去旧书店买了一堆书回来，然后把这些书擦干净，仔仔细细地看了一遍之后，转手把它卖给了旧书店，结果还净赚了 8 港币。这样，李君不仅满足了看书的欲望，而且还从中获得了利润。

从中尝到甜头的李君，又开始动起脑子做起了别的投资，结果钱财积聚得越来越多，小小年纪就成为一名富豪。



不怕麻烦，让你的钱先动起来

大部分人手中的余钱并不是很多。但是，不管手中的余钱是多是少，都要让钱财流动起来。大钱有大钱投资的方向，小钱有

小钱抄底的地方。只要看准了项目，瞅准了时机，就要勇敢地把钱拿出来投入进去。否则，一旦犹豫不决，就会让别人占尽先机。

要让钱活起来

如果有钱放在那里不动，那么就成了死钱，不仅不会增值，甚至还可能贬值。下面的这位老汉，就是这样一个典型的例证。

张老汉是一位农民，一辈子省吃俭用，积攒了一些钱，把它放在家中一个自认为比较安全的地方，准备防老之用。但不幸的是，张老汉突然得病身亡，来不及向儿女交待自己藏钱之处，就撒手而去。

过了若干年后，他的儿子在挪动家具时，无意间在一个角落的墙洞里，发现了父亲埋藏的 7000 元钱，但所有的钱已经被老鼠咬成了碎片，成了一堆废纸。九泉之下的张老汉无论怎么也不会想到，自己辛苦挣了一辈子的钱，在防范如此安全的情况下，却成了老鼠口中的美餐，实在让人痛惜。

钱放在家里不妥，存在银行里也不是一个好办法，因为现在银行的利率降到了最低，一万元钱存在银行里一年，去除税费，剩下的利息不到 300 元钱，这种做法大大降低了金钱的价值，如果不让钱活动起来，只能是坐吃山空。

山东的一位王先生，手里有点钱就存到银行，十几年积聚下来，户头上也存有了十来万。他看到身边的人拿钱炒股票、买基金、



投资房地产等，在很短的时间里就使手中的钱成倍增长，他虽然眼红，但最终还是觉得把钱放在银行里比较稳妥，并且想当然地认为，这十来万元钱，足够自己养老所用，因此从没有参与任何方面的投资。

随着王先生年龄逐渐增大，不能再出去挣钱，他就用银行里的钱来养老，但天有不测风云，结果一场大病下来，银行里那点积蓄很快就花光了，去找儿女要钱生活，个个不仅不给钱，还给他脸色看，王先生此时才后悔当时没有拿手中的钱去投资，否则也不会落一个因没钱儿女嫌弃的下场。

当然，抄底是一门学问，如果钱财投入的不是地方，不仅不会赚取钱财，有可能还会血本无归。只有通过精确的论证，有独到的眼光，才会把钱投准方向，使金钱成倍增长。

麦当劳是众所周知的餐饮连锁店，它以独特的经营方式，占据了餐饮行业一席之地，一直都是顾客盈门，生意十分好。很多人都认为麦当劳创始人雷·克罗克是餐饮行业的大亨，是做汉堡包生意的，但实质上，他最大的财富却来自于房地产。

在 20 世纪 80 年代末，麦当劳在中国开设了第一家连锁店。他们通过调研论证，选中了东单与长安街接口处的黄金地段，买下并建造了麦当劳。后来王府井拆迁、改造，不算经营麦当劳的收入，仅仅拆迁补偿金一项，就狠狠地赚了一大笔。

如今的麦当劳总部，主要的精力与时间都是花费在论证将来哪一个城市与地段会变成最繁华的地方，或者最有投资价值，然后进行抄底。它预先以便宜的价钱买下地皮，建起餐饮店，然后

寻找经营伙伴，把店面交给合作伙伴经营，并向他们收取特许经营费与商业旺铺的租金。

由麦当劳创造人的经营之道可以看出，要抄底就必须要有独到眼光，只有这样才会财源滚滚。

当然，像麦当劳创始人这样的大手笔只是极少数，大部分人手中的余钱并不是很多。但是，不管手中的余钱是多是少，都要让钱财流动起来。大钱有大钱投资的方向，小钱有小钱抄底的地方。只要看准了项目，瞅准了时机，就要勇敢地把钱拿出来投入进去。否则，一旦犹豫不决，就会让别人占尽先机。

钱生钱，并不难

钱生钱，并不难，如果学会了运用复利挣钱，那么你的钱财就会随着时间的推移越来越多。下面的这个寓言故事，就很好地说明了这个道理。

秋季收庄稼时，一个农夫丢了一袋子玉米，野猪与猴子一起到农田里觅食，刚好看见这袋玉米，于是它们各自分了半袋玉米，高兴地把它扛回了家。

第二年秋天，野猪与猴子又见面了。猴子对野猪说：“今年如果再能拾到一袋玉米，那么今年我们又不愁过冬了！”野猪听到吃惊地问：“你把去年分到的那半袋子玉米都吃完了？”猴子听野猪这样说，便十分不解地反问：“难道一个冬天，你连那半袋玉米都没有吃完吗？”



野猪摇摇头说：“如果要吃的话，再多一个半袋玉米我也能吃
完。只是我省下了一些，把它种在了地里，今年收了不少玉米呢。
我打算以后每年都留下一些玉米作种，这样越种越多，以后我年
纪大了，不能出去觅食了，也能够安享晚年了。倒是你，今年还
得出去觅食啊，如果今后还不留下一些玉米子来年种上，以后老
了走不动了也得出去找吃的，所以你要早做好打算啊！”

猴子听野猪说完，感觉讲得有道理，于是决定今年再拾到玉米，
不管有多少，也会留下一些玉米播种，学习野猪的生存之道。

其实，野猪留下玉米播种的方式，也是理财的最佳手段，是
通过复利效应的方式，使自己的玉米数量无限增多。因此，如果
能够运用好复利这种投资方式，在一段时间之后，你就会惊奇地
发现自己的钱财翻了几番。

复利与单利的巨大差别，通过下面一个例子的计算方式，可
以使我们明白两者的明显区别。而且随着时间的推移，这种差距
将会更大。

比如，一个人把一万元投资到一个每年回报率是 10% 的项目，
投资 20 年。

按照单利的计算公式： $10000 \times (1 + 10\% \times 20) = 30000$ ，

而如果按照复利公式计算： $10000 \times (1 + 10\%)^{20} = 220000$ 。
这中间的差额，为会随着时间的推移而增加。

正常的单利计算方式，都是以本金取息，所得的利息不作为
本金计息。而复利是本金与每年所获得的利息都累加在一起，作
为计息金额。所以，如果选择投资复利计算回报率的项目，持续

足够的时间，将会获得比单利高很多倍的丰厚报酬。

彼得·林奇是世界上著名的理财与投资专家，专注于复利增长的长期投资。在他担任麦哲伦基金经理职务的 13 年时间内，使得麦哲伦基金由原来的 2000 万美元增长到 140 亿美元，13 年的复利率高达 29%。麦哲伦基金也因此成为富达公司的旗舰基金，在当时的投资绩效中名列第一。

因此，只要手中有闲散资金，就要让它流动起来赚钱。因为赚钱的方式，不仅只有依靠工作获得薪水一项途径，如果能够运用好已有的资金，寻找到以复利计息的回报项目作为长期投资，那么，这将会比工作换回的报酬要多得多。因此说，钱生钱，并不难。

金钱本身并不具备力量

苏茜是美国著名的理财顾问，身价已达亿万美元。但苏茜小时候家境并不富裕，之所以后来能够成为一个亿万富豪，与她时刻把钱活动起来分不开。

苏茜出生在一个普通家庭，父亲开了一家很小的鸡肉食品作坊。在她 13 岁那年，父亲的作坊不小心起了火，他慌忙逃了出来，几分钟后，整个作坊都变成了一片火海。

但过了一会，苏茜的父亲想到家里所有的钱都在作坊里，于是不顾生命危险冲进了火海……等到苏茜看到浑身是火的父亲把钱箱扔到地上时，她惊骇地看到，箱上竟然粘着父亲胸部与胳膊



上的皮肤。那时起，苏茜明白了钱财的价值，从此发誓要挣很多钱——挣钱成为了她最直接的内在驱动力。

于是，她选择了理财这一行业，专门研究金钱的规律，学习运用手中的钱去进行抄底投资。在此过程中，苏茜不仅使自己的钱财迅速增长，同时明白自己应该成为钱财的主人，而不是被钱财所奴役，因此她能有一个良好的心态，坦然地面对各类抄底的得失，并最终走向成功。

实际上，金钱本身都没有什么力量，而真正起作用的是持有金钱的主人。有些人拥有很多金钱，但却把它存在银行，那么金钱的就没有力量可言，不会给我们带来多大效益。但有些人，却能用金钱进行抄底，把金钱的巨大能量充分挖掘出来，那么，这时的金钱具备了无穷的力量，给持有者带来巨大收益。

学会抄底，首先就需要学会合理利用小资金投资赚钱。“合理”的首要含义就是小风险，或者说没有风险。如果在刚开始，你只有为数不多的资金，想进行投资但又不想有风险，你可以选择风险最小的方法——把这些资金都放到银行里，其实这是一个不错的方法，我们不妨来看看。

利用小资金投资赚钱，一个合理而有效的方法，就是把总收入的10%拿出来投资。当然这也必须视情况来定。如果一个人需要支付数目较大的养老金或者需要在较短的期限里偿还所有的住房贷款，那他们可能不需要储蓄太多的钱。而一个单身贵族或者没有孩子的双薪家庭的开支比那些拖家带口的家庭要少很多，因而他们一般会有较强的投资能力。

在澳大利亚出生的小帆，从16周岁开始工作时周薪是59.68澳元。如果他决定从这时开始，用薪水的10%来投资到银行进行储蓄，那么这种小资金投资将会出现什么样的效果呢？

第一年结束之后，小帆将会有325澳元的储蓄。我们从如此小的数目中几乎看不出来他有多少钱。在接下来的一年，他的薪水涨到了每周75.05澳元的数目，小帆每周储蓄7.05澳元。到了第二年结束后，再加上前一年325澳元的利息。小帆的账户上就会拥有750澳元。以此计算，到他25岁的时候，他的周薪可能涨到300澳元，并且银行里的存款也会变为12000澳元了。

需要注意的一个问题是，到小帆25岁时，他每周储蓄30澳元，而他银行的积蓄每周的利息是31澳元。10年后，小帆的利息所增加的金钱就会比他的本金更快！这就是复利所创造出的奇迹。

我们假设10年以后，小帆认识了一个跟他有着相同储蓄习惯、并且在银行里有1500澳元存款的女孩，他们决定结婚。商量之后，小帆决定利用所有的30000澳元贷款购买一套价值100000澳元的房子。他们清楚地知道，如果他们打算要孩子的话，接下来就需要靠一个人的薪水过活。如果她每周可以有400澳元用来偿还70000澳元的贷款，那他们四年后就能从债务的枷锁中解放出来。这两个原本一贫如洗的人，在没有接受任何外界帮助的情况下，在30岁的时候却实现了拥有属于自己房子的目标。

怎样合理利用小资金投资赚钱？最简单的方法就是利用复利去赚钱，这就好比是滚雪球，利息只会越滚越大。这就是理财的作用，要做一位抄底高手，在考虑投资的时候就要把眼光放远一些，



要知道“今天有饭吃”和“以后一直有饭吃”是两个完全不同的概念。

让金钱为你工作

不管你拥有多少资金，首先必须要有让这些资金为你“打工”的意识。只有让钱为你去工作，你才会不断锻炼自己投资的眼光，才能有机会成功抄底，从而获得巨大成功。

霍华德·休斯在18岁时继承了父母留下的巨额遗产。如果霍华德·休斯从那时起什么都不做，而是任意挥霍浪费，那么，不管这笔钱财有多少，也会在几十年甚至几年内挥霍殆尽。但是霍华德·休斯懂得如何让这笔钱为自己工作。他带着万贯家财，去了一直向往好莱坞，投身于自己热爱的电影事业。

20岁时，霍华德·休斯花钱买下了125家戏院，又投入很大的资金拍摄了空战史诗电影《地狱大使》，获得极大的成功。33岁时，他又进军经营不善的环球航空公司，在很短的时间里，就领导着公司扭亏转盈。后来，霍华德·休斯又对设计飞机表现出极大的兴趣，亲自设计出“休斯一号”飞机，并且亲自坐在飞机上驾驶着飞了五次，创下了当时是最好的成绩，他本人对此也十分满意。

二战后，霍华德·休斯虽然年龄越来越大，但是他依然不服老，勇敢地向新兴的电子领域里拓展自己的事业，旗下掌管这方面的公司，业绩突出，对卫星技术的发展做出了重大贡献……霍华德·休斯通过让自己的钱不断地为自己工作，因此取得了重大的成功，也获得了更多的财富。

洛克菲勒被人们称作“石油大王”，他不仅懂得如何让手中的钱为自己工作，更是一个抄底高手。一直以来，抄底是洛克菲勒最感兴趣与擅长的事情。

有一天，洛克菲勒在郊外走动，看到一块荒废的地皮，认为它将来的发展空间十分大，因此就找到这块地的主人，说愿意掏出 10 万美元买下来。主人兴高采烈地把这块地皮卖了给了洛克菲勒，心里还在想今天碰到了一个傻子，在如此偏僻地段的一块地方，竟然愿意花 10 万元美金买下它。

转眼一年过去了，市政府宣布在郊外扩建环路，洛克菲勒预先以 10 万美金买下的这块地皮，迅速地增值了 150 倍，那位嘲笑洛克菲勒是傻子的地皮原主人因此后悔不已，但已经无计可施。

有一位房地产投资商想在郊外建造别墅群，于是就找到洛克菲勒，说愿意花 2000 万美元买下他的地皮，这已经很高的价位了。但洛克菲勒却笑着对那位房地产投资商说：“我还要再等等，依我看这个块地皮还有升值的空间。”

结果不出洛克菲勒所料，三年之后，他以 2500 万美元的价格把这块地皮卖了出去。洛克菲勒 10 万美元买下的这块地皮，在短短的几年内，没有再对它做任何投资，竟然卖到了 2500 美元。这使得洛克菲勒的同行们都羡慕不已，不明白为什么洛克菲勒在几年前就知道这块地皮的升值，甚至怀疑他是否与政府方面的官员有来往。但事实上，洛克菲勒不认识政府中的官员，也没有得到过任何扩建的消息，只是他的判断准确，并且愿意让钱为自己工作而已。



那些有钱人可以让钱为自己工作，选取投资大的项目去赚取更多的钱财。我们普通的上班族，在留下必要的生活开销之后，也可以让余下的钱为自己来工作，去寻找合适的项目进行抄底，有时候这些钱赚来的钱，甚至会比自己的薪水还要高。

所以，不管我们手中的资金是多是少，都要改变观念，不要认为让钱为自己工作都是那些有钱人才能做的事情。我们同样可以让钱为自己工作，只是抄底的规模大小不同而已。

当然，并不是所有让钱为自己工作的人都能使钱财越积越多，有些人可能会因为抄底失误而把老本都赔了进去，这就是没有事先摸准看透自己抄底项目的结果。这就需要我们多观察、多思考，做出准确判断，避免盲目跟风，这样才能把抄底的风险减到最小。

热闹时跳高，冷清时抄底

“高抛低吸”本来是炒股词汇，当然也可以用于一切投资领域。“高抛低吸”的“高”，相对低来说，是指高位，即顶部；“抛”是讲卖出股票的动作；“低”是指价格在低位的意思；“吸”是一种买入的动作，因为底部人气低迷，交投惨淡，成交量一般很小，所以用吸。



高抛低吸的抄底技巧

“高抛低吸”本来是炒股词汇，当然也可以用于一切投资领域。“高抛低吸”的“高”，相对低来说，是指高位，即顶部；“抛”是讲卖出股票的动作；“低”是指价格在低位的意思；“吸”是一种买入的动作，因为底部人气低迷，交投惨淡，成交量一般很小，所以用吸。

一般来说，投资时高抛低吸要注意以下事项：

1. 任何时候都不要奢望用最低点的投入，而获得最高价的回报。有人总想用最低的投入而获得最高的回报，其实那是不可能的，有这种想法的人不是一个抄底高手，因为没有人能完全控制

资本市场的走势。很多人都曾奢望达到这种境界，但是现在这种观念需要转变。对那些大约离底部有 10% 左右升幅的项目进行投资，这就已经是卓有成效的抄底了。

2. 抓住暴跌的机会。暴跌，分为整体暴跌和局部暴跌。暴跌往往是重大机会出现的时机。拿股票来说，暴跌往往是重大利空或者偶然事件造成的，在整体相对高点时出现的暴跌要谨慎对待，但是对于主跌浪或者阴跌很久后出现的暴跌，就可以注意选择抄底了，因为很多有巨大升值潜力的机会就会涌现出来。

3. 注意止损和止赢。止赢和止损的设置对于一个抄底者来说尤为重要，有很多人会设立止损，但是不会止赢。止损的设立就是设定一个固定的亏损率，到达位置严格执行。但是止赢也是如此，而且同样重要。

4. 在证券市场，有很多人很善于利用资金进行追涨杀跌的短线操作，有时候会获得很高的收益，但是对于非职业投资者来说，很难每天花费大量时间关注，也很难每天作出准确的判断。所以，在投资过程中，不仅要有上升趋势的项目进行投资，还要学会空仓。在感觉市场上的投资项目很难操作，热点难以把握，绝大多数项目都出现大幅下跌时，就需要考虑空仓了，有时候空仓要几天，有时候要达到几周，有时候要几个月。虽然空仓会失去一些机会，但是很适合非职业的投资者。

5. 观察市场情况。就是要根据资本市场的某个反应，仔细观察市场情况，获得短线收益。一般主流的投资项目往往被那些非专业投资者迅速抬高价值（比如房地产、股票等），这时候，仔细

观察市场情况往往能给你意外的高抛机会。

6. 保住抄底的收获。很多人在短期的投资中往往会获利，但是在资本市场震荡的局势中往往又会把所获得的胜利果实吐回去，白忙一场。怎样能保住胜利果实呢？除了要设立止赢和止损点外，对大势的准确把握和适时观望也很重要。要根据市场情况不断的尝试虚拟买卖，不妄图以历史最低价进行投资，等到升势确立再入场进行投资。

用少量的资本做成大事业

世界上有钱的人终究是少数，这些有钱人中，很大一部分人也是依靠抄底来完成自己的原始资本积累。

汤姆·达克组建的“丑小鸭”汽车租赁有限公司规模宏大，效益非常好。汤姆·达克的成功，就是从用少量的资本开始逐步做大的。

1997年，汤姆·达克通过调研，了解了出租车的市场行情之后，毅然拿出自己储蓄多年的1万元美金，在旧车厂挑选了9辆性能良好、外观漂亮的车子，再加上他以前买的一辆新车，总共10辆汽车，组成了一支小规模的车队，汤姆·达克从此做起了出租车的生意。出租的金额以5美分作为起价，一天只收取4.95美元。

经营伊始，汤姆·达克的出租车生意十分兴旺，天天顾客不断，这辆车还没有回来，又有顾客前来租车。之所以出现了这种良好的状况，是因为当时美国的出租车行业都由一些富人把持，他们



出租的都是新车，针对的是那些有钱的或者可以报销车费的一些人群，每天的租金是 15 美元、20 美元，有一些好车收费甚至达到了每天 25 美元，一般中等收入的人群很难承担这个价位。

但是，美国更多的还是那些中低收入的人群，他们有这个需求，但是却没有钱买车，也租不起这样昂贵的出租车。所以，当汤姆·达克出租旧车的业务刚开张就顾客盈门。一些人看到汤姆·达克这样做利润丰厚，而且潜力很大，于是纷纷要求联营。结果在 1977 年底，汤姆·达克出售了 7 份特许联营权，一年后，汤姆·达克组建了“丑小鸭”汽车出租公司。

随着汤姆·达克出租旧车业务增大，一些外地企业家也开始看好汤姆·达克这种出租旧车的业务，希望得到汤姆·达克许可，在其他地区开展出租旧车这样类似的业务，于是汤姆·达克开始涉足特许经营的行业，在他创业还不到 10 年的时间内，就已经拥有了 600 个左右特许联号，取了骄人的成绩，当然财富也随之滚滚而来。

少量的资本也可以做成大事业。但是，社会中有很大一部分人的收入很一般，但他们的闲散资金超过 1 万美元的比比皆是，结果他们却什么事情也没有做成，他们没有用心去找适合于抄底的投资项目，时间在感叹与犹豫中逐渐消失殆尽。

薛先生就是此类人中的一个。薛先生人很聪明，学的是计算机专业。1998 年，他考上了一北方所重点大学，2002 年大学毕业后，薛先生找了个计算机编程的工作，当时每个月薪水 2000 元左右，随着工龄的增长，他的工资也在不断增长。

几年下来，薛先生的存款有了12万元左右。他十分高兴，认为这已经不少了，准备留着自己结婚用，所以没有去关注别的投资项目。

渐渐地，薛先生发现周围人有的开始买保险，有的去炒股，还有的拿钱投资到房地产等等，结果都从中获利丰厚，薛先生不免也有些心动。

然而，动心归动心，薛先生还是认为做那些投资风险太大，害怕自己辛苦挣来的钱打了水漂，于是一直观望。然而一年后，房价飞涨，股市也一路飙升，薛先生被“物极必反”的简单思维所左右，更不敢把钱拿出来冒险，结果眼睁睁看着别人大把赚钱，自己手中的那点存款却连一套房子都买不起。

如今，男人没有房子连女朋友都不好找。薛先生现在三十多岁了，还是没有结婚。薛先生感叹女孩现实的同时，也不得不反思自己行为。

优先投资已知领域

《今日美国报》曾对美国资深的理财顾问苏茜这样评价——“个人理财权威”。可见，苏茜在理财投资方面的实力非同一般。苏茜曾这样做说过：“想进行抄底投资，使自己的资产迅速增值，就一定要先考虑自己熟悉的行业，只有这样赚取的利润才会更大；否则，看着别人做什么赚钱，自己却盲目跟风，很可能就会连本钱都赔进去，所以，对于自己不熟悉的行业要谨慎投资。”



因此，如果你想进行抄底投资，应该先从自己熟知的行业做起，因为这样的预见才会比较准确，才能有更多的胜算。

张先生做的是服装生意，几年下来，手中已有了几十万元的存款。他看周围的人炒股赚了不少钱，于是他也花十万元买了一支股票试试。两天下来，张先生买的股票上涨，他把这十万元的股票全部抛了出去，结果赚了四万多元。

尝到甜头的张先生胆子大了起来，他把所有资金买了另外一支股票，结果刚买完就被套牢，张存根一看情况不妙，只好忍痛割肉，结果损失了七万多元。谁知几天过后，这支股票又连续涨停，张先生为此后悔不已。从此，张先生再也不敢再涉足股市。

其实，生活中像张先生这样跟风的人很多，本身对一些行业并不熟悉，但看到别人赚钱，于是盲目地跟着别人去做，结果往往吃亏，甚至不敢再踏入曾经使自己赔本的投资领域里。其实，这种做法也不可取。如果因为涉足陌生投资领域赔了本，可以通过学习，掌握该行业的一些基本知识后再入手，这样就能够减少赔本的几率。

周先生的好朋友爱好炒股，并且因此赚了不少钱，于是也怂恿着他炒股。周先生是个收藏家，能够识别很多古玩的真假，还可以辨别翡翠、珠宝的优劣。因此，他虽然看到好朋友炒股获得了丰厚的收益，但并不眼馋，他认为从自己熟悉的这个行业去赚钱，应该比炒股轻松得多，而且赚钱的机会也更多。

所以，从那时开始，周先生经常转悠古玩市场，由于古玩行业刚刚兴起，周先生经常捡漏。在短短的几年内，周先生就赚了

几百万，成了远近闻名的古玩行家。

很多想搞古玩收藏的人，并不能辨别真假，如果拿出去鉴定，费用又太高，他们打听到周先生是这方面的行家，于是都来找他进行辨别、定价等，周先生就收取一定的鉴定费用，结果周先生又赚个满满当当。

开始让周先生炒股的好朋友，见他比自己炒股挣钱来得还要快，反过来也想做古玩生意。周先生告诫朋友说：“你对股市比较了解，才能从中发财；我对古玩在行，因此才能在这个项目中获利。如果你干我这一行，或者我做你那一行，赚钱的机会少，赔本的几率就大了。”

的确，抄底者尽量要从自己熟悉的项目优先进行抄底投资，这样才能尽量避免损失。

寻找有潜力的投资项目

抄底能否成功，取决于很多因素，有时候看似两个不相上下的抄底项目，可能因为自己的一念之差，结果却天壤之别。这就需要在进行抄底投资时，不仅要看事情的表面，还要有能力看到其本质，投资实力最强大的项目，才能使自己成为最终的赢家。

有一位成名已久的驯马师曾经对徒弟讲起这样一个故事。他说：“我之所以成名，其中最关键的一步，是因为我成功选择与驯养了一匹最出色的顶级赛马，它的名字叫‘岩石’，在比赛中一直



都是第一的好成绩，只有一匹叫‘老鹰’的马能够与它相媲美，但老鹰每次只能屈居第二。目前‘岩石’在马场上的价值，已经达到了1000万英镑，以后退役后如果配种成功，身价将升值到7500万英镑。而老鹰现今在马场的价值只有几十万英镑，有可能退役后，就没有人在它身上进行投资了。”

驯马师说到此，看了徒弟一眼，又接着说：“其实，当初我差一点就选择了那匹叫‘老鹰’的赛马，它与岩石一起进的马场，而且在很多比赛中都曾是第一的好成绩，当时的‘岩石’表现总是差强人意，一直落在‘老鹰’的后面。所以，不仅我当时看好‘老



鹰’，很多有经验的驯马师也都认为‘老鹰’才是最佳的选择。”

“那么，你为什么最终选择了‘岩石’呢？”徒弟听到此不解地问。

驯马师回答说：“其实这两匹马，无论从体形、毛色、血统、身体素质等方面来说，都相差无几，并且因为老鹰曾经在比赛中获得第一的好成绩，因此人们都看好老鹰，我也差点被误导。”

徒弟有些着急了，打断师傅的讲话，直接问道：“‘岩石’的哪些表现让你选择了它呢？”

驯马师轻轻地敲了一下徒弟的脑袋，说：“你还挺着急，听我慢慢说。在一次有‘老鹰’与‘岩石’参加的比赛中，经过我仔细观察，发现‘岩石’在比赛开始时总是漫不经心，比赛过了一半的路程才开始加速度，结果还能拿第五名左右的成绩。因此，我感觉‘岩石’的潜力很大，经过我的严格训练，应该能够超过‘老鹰’！”

不再等徒弟追问，驯马师接着说：“事实与我预料的差不多，在我精心喂养与严格训练之下，‘岩石’有了很大的进步，很快进入了一线队参加比赛。此时，‘岩石’的竞争对手，还是‘老鹰’。但经过我的训练之后，不管哪一次比赛，只要有‘老鹰’与‘岩石’参加，看比赛时两匹马是并驾齐驱，但到了终点时，‘岩石’要么比‘老鹰’超过一头，要么半拉身子先触及终点线，总是拿第一的名次，而‘老鹰’每次都只能是第二的成绩。”

其实，我们在选择抄底项目时，也与驯马师选择赛马一样，要寻找有潜力的投资项目。两个项目，一个能够挣钱，大家都争相购买，虽然现在能挣钱，但随着时间推移，这个项目一天天在

贬值，而另一个项目，虽然目前表现不是良好，但潜力很大，如果进行投资，随着时间的推移，财富也会一直增值。

因此，要想抄底成功，不管选择什么样的项目，都要仔细研究，通过现象看本质，细心分析，寻找有潜力的投资项目，看准吃透，否则可能就会因为一念之差，使自己与成功无缘。

第二章

抄底需要一个平和的心态



不能有信心地抄底，就只有等待

“万物静中得”。一个人只有在自己心境最沉静的时候，作出的判断才是最准确的。因此，每个人在准备进行抄底投资时，最忌讳心浮气躁，只有冷静客观地分析各种信息，不被估算的收益冲昏头脑，才能不于受别人的言论或者行为的影响，正确挑选适合自己的抄底投资项目。

保持平常心，抵制诱惑

生意场上没有常胜将军，进行抄底投资更是如此。因此，想要成长为一个成功的抄底高手，首先必须具备一个平和的心态。看到好的投资项目，如果自己没有足够的信心与能力去投资，那要做的就只有等待。只有及时调整自己，抵制诱惑，以一种平和的心态面对，才能做到理智投资。

大家都很知道“吃不到葡萄说葡萄的酸”的心理，有点类似鲁迅书中的“阿Q精神”，虽然缺少积极的意味，但是这种心态与思维模式如果运用得当，却有利于人们调整不理智的急躁心态，



这一点对于没有足够的信心与能力的抄底者来说，却是一种重要的止损手段。因为市场中有很多诱惑投资者的项目，如果不及及时调整心态抵制诱惑，有可能就会使自己失去理性，从而导致自己



血本无归。

因此，投资者在项目价值下跌的初期就应该尽早止损出局，而不是一味梦想抄底反弹。许多人投资项目价值一跌就马上想到抄底摊薄成本。这么做，反而是白白错过了逃离的机会，不断强化了自己错误的思路。所以抄底永远要在止损之后，一旦遇到不好的行情，就要老实认赔，千万别犯“老手套反弹”的毛病。

如果真的被套牢，心态上也要稳定。在投资市场萎靡不振的时候，一定要戒急戒躁，如果心态不稳定，投资时往往会自乱阵脚，既不能分清趋势发展方向，也不能识别项目强弱优劣。如果被套，投资者更加不能慌乱，要仔细分析造成套牢的原因，冷静分析大势方向，研究解套的策略和步骤，不要在整体局势稍有起色时就迫不及待的以为大行情来临了，忙着追加投资。否则，很容易遭受套牢之苦。

设立止损计划和止损标准，一旦投资下跌破位，就要坚决止损。即使判断失误，止损所造成的损失也往往较小，但是，不止损的后果往往是深度套牢，甚至是巨大亏损。而投资者不能及时果断止损的原因，往往是在进行投资时，总是满腔热情的憧憬着如何赚钱，却很少愿意去想如果出现亏损怎么办？更没有做好应付失败的准备，一旦出现亏损，就手足无措。等意识到该止损时，最佳的止损时机却已经错过了。

在整体局势没有真正走稳以前，不要轻易抄底，更不要随意的增加投资额或更换投资项目。在投资市场萎靡不振的时候，当行情正处于下跌趋势中时，应该采取果断退出。当行情处于趋势



不明朗的整理走势时，应该采取以静制动策略。只有在整个投资环境稳定时，才能考虑增加投资额或更换投资项目。

所以，一个人要想成功，必须要保持平常心，经得住短期诱惑，这样才能获得更丰厚的利益。1995年，杨致远与其合伙人在美国硅谷成立了雅虎公司。当时公司还没有上市，著名的网景公司听说了雅虎，详细了解雅虎的情况之后，认为雅虎将来的发展潜力很大，于是想出近千万美元的高价收购雅虎。这对于杨致远与其同伙人来说，都是一个巨大的诱惑。

但是，他们放弃了这个高价收购的机会。后来雅虎上市，雅虎的股价就从3美元开始，一路飙升，疯涨到33美元，雅虎股票总价值竟然高达8.4亿美元，比当时网景公司的收购价多出许多倍。这不仅是杨致远与其合伙人抵制诱惑的回报，也是对他们十足的信心与准确的预见能力的一种肯定。

量子基金创始人之一的罗杰斯曾经这样说过：“钱，只有像扔在地上等着你去捡那样简单时，才是最佳出手的时机，这时候既省劲，又能赚到大钱。”罗杰斯之所以说出此话，是对自己第一次在投资股市失败教训的总结。

罗杰斯第一次炒股时，因为没有经验，贸然而行，结果以失败告终。他曾经对此次投资失败发出这样的感慨：“如果我对某行不了解，对自己没有足够的信心，那么，不管某个项目多么赚钱，为了避免损失，最好的方法就是什么也不要做。除非我掌握了所有的信息，有十足的把握，这样我才会出钱投资。即便我没有看准，那么损失也不会很大。”

因此，面对外界众多诱惑，要保持着一颗平常心，抵制诱惑，必要时，也可以运用一些“酸葡萄”的思维模式来进行自我安慰，这样才能把风险降到最小。

抄底需要心态沉静

“万物静中得”。一个人只有在自己心境最沉静的时候，作出的判断才是最准确的。因此，每个人在准备进行抄底投资时，最忌讳心浮气躁，只有冷静客观地分析各种信息，不被估算的收益冲昏头脑，才能不于受别人的言论或者行为的影响，正确挑选适合自己的抄底投资项目。

其实不仅是抄底，任何人做任何事情，如果心浮气躁，都很难成功。只有那些遇事能够冷静思考、不受他人言论影响、一心按照自己所想去做的人，才能成就大事。达摩面壁的故事，相信会给大家一些启发。

在中国南朝梁代时期，天竺高僧菩提达摩为了传授佛教禅宗，不远万里飘洋过海来到中国，直接去了中岳嵩山少林寺。虽然菩提达摩历尽艰难来到寺中，但当时寺中的主持对他却很冷淡，可是菩提达摩传授禅宗的决心并没有因此受到影响。

菩提达摩在山后中找到一个天然石洞，放下蒲团，就坐在上面面壁修习禅定。开始，寺庙里的和尚都感到好奇，每天都在洞口观看、喧哗，但菩提达摩像没有听见一样，不受任何影响，依然一动不动地坐在那里修炼。



就这样，菩提达摩一坐就是十年，终于将衣钵传授给了禅宗二祖慧可。从此，禅宗在中国的大地上生根发芽、开花结果。而菩提达摩也就成为中国禅宗的始祖，成就了传授禅宗的大业。

细想一下，生活中那些成功之人的例子，大多都是他们静心思考的结果。比如牛顿，就是在看见一个苹果从树上掉下来，通过冷静思考，联系掌握的知识，受到启发后，才得以发现万有引力定律。

而那些心浮气躁之人，遇到什么事情，听别人一忽悠，就会受别人的影响。

张三就是这样一个人，一天，他正在街上闲逛，突然听到身边的一个人喊道：“看！你脚下是什么东西？”

张三低头一看，竟然是一枚金黄的大戒指，上面还系着一个标签，标签上标价 1290 元。张三左右看了一下，就把这个戒指往兜里装。

此时，那位叫张三的人走了上来对他说：“这戒指虽然是你捡的，但却是我发现的，你总不能独吞了吧？你也应该分给我一份。”

张三无奈，只好同意，但一个戒指如何去分？

那个人看了张三一眼，说：“这么着吧，我给你三百元钱，这个戒指就归我了，如何？”张三一听，认为自己吃了亏，不干。

那人又犹豫了一下对张三说：“要不这样吧，你给我 300 钱，这戒指你拿走，我就吃点亏！如何？”

张三心里一阵窃喜，迅速地从口袋里掏出 300 元钱给他。

张三回到家之后，心里慢慢地平静了下来，他开始想这件事

情的前后经过，结果越想越感觉不对劲，于是拿着戒指让行家一看，果然受骗了，这只是一个几元钱的假戒指。

现实生活中，之所以有张三这类人经常上当受骗，就是因为他们贪图小利，心浮气躁，心灵陷入了一种混浊状态，没有达到静、空的境界，因此不能冷静客观地分析所遇到的问题，从而屡屡做出错误判断。

上面所说的静、空，实质上是指人心态的两个层次。静，主要是指遇事冷静，一般人比较容易做到，只要达到了这个层次，基本上就能客观的分析与看待问题了，不至于因心浮气躁而使事情变得糟糕。

空，不是指佛教中的四大皆空，而是说人们不管面对任何问题，能够客观看待，不存任何偏见，也不要心生任何杂念，更不要受自己的喜怒哀乐的情绪影响。这个层次一般人很难达到，但如果做到了这一点，一个人不管做什么事情，都能做出准确判断。

所以，抄底高手往往都不会心浮气躁，他们投资时心态已经达到了静、空的境界，不受不良情绪的干扰，不受别人言论行为的影响。因此，他们对于所投资的项目，基本上都能做到客观分析，准确判断，因此也就比较容易获得收益。

耐心等待，才能捕捉机会

无论我们做任何事情，只有耐心等待，才有捕捉到最佳的机会。抄底高手知道，要想成功投资，不是一朝一夕的事情，它需要有



足够的耐心去等待，只有量积累到一定的程度，它才会发生质的变化。

有一位著名的推销大师，他无论推销什么产品，都会做得很出色。因而，他在许多行业中都创造了辉煌的销售业绩。就在他将要退出自己职业生涯时，在人们一次次的盛情邀请之下，他才答应为大家做一场关于如何才能成功的演说。

演说开始了，会场上早已是座无虚席，人们焦急地等待着，盼望着，希望尽早看到推销大师的风采，也想从他那里尽快学到成功的诀窍。

讲台的大幕在人们焦急的视线中徐徐拉开，首先映入人们眼帘的，是舞台的正中央立着一个高大的铁架，在铁架上吊着一只巨大的铁球。

这让所有来听报告的人都感到十分惊奇，不知道这些东西有什么用处。这时候，一位身穿运动服的老推销大师在人们热烈的掌声中走了出来，站在铁架的旁边。

台下的人都好奇地看着这位推销大师，因为他没有太多的言语，人们也不知道他究竟想做什么。此时，工作人员拿来一把大铁锤，把他放在推销大师的面前。主持人则在台下请了两位身体强壮的小伙子上台，推销大师让两位小伙子抬起大铁锤，然后去敲打那个大铁球，直到那个大铁球震荡起来为止。

两位小伙子按照推销大师的指示，抬起大铁锤用力朝那个吊着的大铁球砸去，震耳欲聋的声音传来，但那个大铁球却纹丝不动。两个小伙子感觉大铁锤有些沉，但他们不甘示弱，又一次用尽全

力地把大铁锤向铁球砸去，结果大铁球依然纹丝不动。两位小伙子都累得气喘吁吁，退下了讲台。

所有会场上的人都不明白这是怎么回事，他们满腹狐疑，但没有人问为什么，只是静静地看着。

这时，推销大师从自己衣服的口袋里掏出了一个小锤子，他开始用手中的小铁锤连续敲打那个大铁球，一下、两下、三下……铁球传出“咚、咚……”的响声，推销大师就这样不紧不慢地敲打着大铁球，人们开始时虽然感觉奇怪，但还是比较认真地看着。

然而，老人只是全神贯注地认真敲着那个球，也不说话，会场上只有持续不断的“咚咚”声。就这样，10分钟过去了，20分钟也过去了……会场上有些人已失去了耐性，他们开始骚动起来，有的开始聊天，有的对大师的行为表示抗议。但老人就好像没有听见一样，还是用小锤子一下接一下去敲打着铁球，许多人实在忍耐不住了，他们不再抗议，而是愤愤地离开了会场。

40分钟过去了，有个坐在前排一直注意看着大师的人忽然叫道：“铁球动了！”这时候喧闹的会场又一下子寂静下来，人们不约而同地把目光紧紧盯在了那个铁球上。那个铁球已经缓缓摆动，但幅度不大，如果不细看的话是很难察觉的。推销大师仍然保持着开始时的那个姿势，他还在一下一下敲打着铁球。

随着时间的推移，铁球摆动幅度已经很大，并且越来越高，甚至把那个铁架子都拉动地“哐哐”作响，这样的声音震撼了在场的每一个人，他们想不到两个小伙子用大铁锤都没能打动的大铁球，却能在大师一小锤子一小锤子不紧不慢地敲打中荡起了秋



千！终于，会场上有些人似乎明白什么了，他们爆发出热烈的掌声。

此时，推销大师收好小锤子，他看着已走了不少人的会场，只说了一句话：“不管你是什么人，是做什么事情，每个人在成功的道路上都是一样，如果你没有足够的耐心去做，去等待，那么，你无法获得成功。”

聚沙成丘，积腋成裘。在抄底投资的过程中，耐心是你实现赢利的必备因素，是你前进行囊中必备的行李。如果你没有耐心去准备行李，那么，你就容易身陷漩涡，不仅收获不到任何东西，有可能还会尽失本钱。

坚持下来，就是赢家

香港商业大亨霍英东曾说：“不管是谁，所做的是什么生意，都是机遇与风险各占一半。你需要凭借着自己的经验抓住每一次赚钱的机会，而且还要勇敢扛着随时到来的风险，这样一直坚持下去，最终才能取得成功。”

“永不放弃”是二战时期英国著名领袖丘吉尔的必胜宣言，也就是因为心中有这句话的激励，才使得他们最后走向胜利。丘吉尔的名言也因此成了很多人的座右铭。做任何事情，只是浅尝辄止，那就永远失去了成功的机会。

有一家园艺所，登了一则重金征购纯白金盏花的启事，因为征购的金额巨大，在当地一时引起不小的轰动。许多人都跃跃欲试，纷纷打听和寻找白金盏花。

但是，在千姿百态的自然界中，却找不到白金盏花的影子，金盏花的品种除了金色的就是棕色的。当然也可以采取人工培植的方法，但那是一件要花费很长时间和精力的事情，并且还不能确定是否能够成功。所以，许多人在热血沸腾了一阵之后，就不不了了之，很快把那则征购启事抛到九霄云外去了。

重金征购白金盏花的启事一晃过去了20年，那家园艺所自己也把这则启事给忘记了。

突然有一天，园艺所忽然收到了一封热情的应征信和1粒纯白金盏花的种子，这让他们感到意外的同时又很吃惊，不敢相信眼前的事实——他们难以相信20年后还有人记得这则启事，更想不到的是，还有人真的为这一粒种子花费了20年时间和功夫去培育。当天，这粒种子的事就不胫而走，在社会上引起了轩然大波。

人们都在想象邮寄种子的人，究竟是一个什么样的人呢？但人们可能想不到，她已经是一个年迈古稀的老人。这位老人十分爱花，20年前偶然看到那则启事，令她怦然心动，并且打定主意要自己亲自培育出白金盏花的品种。她的八个儿女联合起来一致反对她如此做，但反对无效，她义无反顾地干了下去。

第一年，她撒下了一些最普通的金盏花的种子，精心侍弄并培育着它们。金盏花开后，她就从那些花中挑选出一朵颜色最浅的金盏花，让它与其他花分开，精心看护，让其自然枯萎凋落，这样就能取得最好的种子，然后把种子收藏起来。第二年，她又把那朵颜色最浅的金盏花的种子种下去，如第一年一样，再从那些花中挑选出颜色更淡的花，收获种子。第三年再种……



的抄底高手

就这样，年年如此。20年过去了，她终于在自己那片花园中看到了一朵如银如雪一样的白金盏花，她的心血没有白费，她终于成功了。

老太太因为勇敢地坚持了下来，结果取得了令世人瞩目的成绩。其实，很多人都是如此，不是因为做的事情有多么复杂，而是由于能够一直坚持下来，才赢得了最后的胜利。

站在篮球下向上投一次篮，当然不难。但如果长年累月每天要你练习投篮500次，你能做到吗？有一个球队做到了，这就是美国UCLA篮球队，教练名字叫约翰·任顿，他要求每位球员每天站在篮下5米处练习500次基本投篮动作，他曾带领这支球队连续拿过10次全美比赛冠军。

对准高尔夫球挥起一杆，当然也不难。但如果要你坚持50年，每天早上起来挥杆1000次，你能做到吗？有一个人做到了，他就是美国高尔夫球场上的名将盖瑞·布雷尔。看似不可能的事，只要坚持不懈做下去，就有可能获得成功。

投一次篮，挥一次杆，这都是很简单的事情，任何人都以做到。但把这样简单的事一遍又一遍不厌其烦地做下去，坚持10年、20年、30年的，在世界中又能找出几人呢？当然，最后的成功者也就是这凤毛麟角的几个人。

1981年，美国普利策小说奖获奖的是《傻子们的同盟》，作者约翰·肯尼迪·图尔。这是经过所有评选委员慎重考虑和几番讨论之后最终确定的，因此有很高的权威性，说明了小说的高水平。但是，小说的作者约翰·肯尼迪·图尔此时却已经长眠于地下，他没能亲

眼看到这个结果，也没有想到自己的小说后来可以出版，更没有想到自己的作品能获得如此高的奖项。

《傻子们的同盟》的完稿时间是在 1969 年，开始，约翰·肯尼迪·图尔对自己的小说充满信心，完稿后就拿到出版社。第一家出版社大略看了几眼，就一口回绝了。约翰·肯尼迪·图尔又陆续找出出版社与书商，所有人看过稿子后都拒绝出版。

这样的结果对约翰·肯尼迪·图尔打击很大，他开始怀疑自己的能力，也对用心血写就的小说失去了信心。因为难以面对这种结果，约翰·肯尼迪·图尔饮弹自尽，年仅 32 岁。临死之前，约翰·肯尼迪·图尔写下这样的话语，表明他当时绝望的心态：“我是个自信的人，但结果却让我失望。我不仅对自己失望，而且对自己所写得作品失望，对这个冷酷的现实世界更加失望。我的希望破灭了，我不再是一个有希望的人，这样的人只有一条路可走，那就是尽快脱离这个世界，好让自己的灵魂早日解脱。”

约翰·肯尼迪·图尔死后，年迈的母亲深信儿子作品的质量，相信一定会有人会看到它的价值。因此，她拿着儿子的手稿一次次地去叩开出版社的大门。每进一家出版社，约翰·肯尼迪·图尔的母亲都用笨拙的语言，试图说服出版社的编辑能够仔细看一下儿子的手稿，能够认识到儿子书稿的价值。

她说：“这本书你应该用心看一下，然后才能知道它存在的巨大价值。如果你们看都不看，虽然我会受到损失，受损失最大却是你们。因为这本小说的确是极少见的优秀作品，你们总有一天会有看到这本小说的价值而出版，到那时候它的伟大就会得到证



实。”

但是，不管约翰·肯尼迪·图尔的母亲如何说，她同儿子遇到的情形一样，一些出版商连看都没看就直接拒绝了，但是她并没有因此气馁，而是不顾自己体弱年迈，鼓足勇气继续寻找出版商。

直到儿子去世第10个年头，在约翰·肯尼迪·图尔母亲的一直坚持下，《傻子们的同盟》才引起一个人的关注，他就是当时的著名小说家沃西·珀西。他大略地看了一下《傻子们的同盟》手稿，感觉这部小说很有创意，就把它推荐给了路易斯安娜出版社。

因为当时沃西·珀西已经是著名的小说家，他推荐的稿子受到了极大的重视，路易斯安娜出版社的主编亲自审阅了《傻子们的同盟》，从头至尾仔细地看了一遍，立即就被作者那滑稽的语言和独特的构思所折服，当即决定出版《傻子们的同盟》。

时间走到了1980年，《傻子们的同盟》得以出版。刚一上市，这部书就在社会上引起了巨大轰动，很多读者们争相购买。第二年，《傻子们的同盟》在经历无数坎坷之后，终于得到许多文学大师的认可，并荣获美国文学界的大奖——普利策小说奖。

《傻子们的同盟》这本伟大的小说之所以能最终出版、获奖，与约翰·肯尼迪·图尔的母亲坚定的信念有着巨大的关系，若不是她一直坚持下去，一件伟大的作品将被永远埋没。而约翰·肯尼迪·图尔本人，却因为自己失望过早，缺乏自信与坚持的精神，没能看到自己的作品获奖，令人遗憾的同时，也给人沉重的反思。

由此可见，在做什么事情还没有成功之时，或者在征途中遇到了挫折，这并不能代表就会失败，不要因此就怀疑自己的能力，

或者以为成功与自己无缘而采取消极的做法，那样只能导致失败。

因为成功的路上需要有自信相伴，需要有持之以恒的精神相陪伴。

每一位抄底高手的成功，最终都是坚持不懈的结果。因此，明确了自己想做的事情，不管遇到了任何困难、阻碍，都要全力以赴地坚持下去，汲取以往失败的投资教训，改变自己的投资困境，最终必定取得成功。

严格按自己定下的铁律做

对于抄底者来说，“失败”的确是一笔财富。投资不可能是一帆风顺的，不可能轻松自在地“玩”。投资的风险本来就很大，一不小心就会陷入迷茫，找不到出路。但有一点你自始至终都要相信，总会有一扇门向我们敞开。虽然不是你刚开始想到的那扇“成功”门，可是它却是一扇对你有益的“失败”门。

失败是最有价值的参考

不管做哪一种行业都会有失败者，我们如果从失败者身上汲取教训，就可以避免很多弯路。松下幸之助先生曾经说过：“我不会对从来没有过失败体验之人委以重任，我担心任命后他就开始



第一次失败，那么我就成为了他第一次失败的受害者。”

无独有偶，斯坦福商学院的著名教授伯纳德科克也曾讲过类似的话：“一个 35 岁的人，如果他说在此之前经历过无数失败，那么我深信，这个人将来走向成功的可能性很高。而如果一个已经长到 35 岁的人却说自己从来没有失败过，那么我认为，此人将来成功的几率为零。”

失败并不可怕，曾经的投资失败是我们最有价值的投资参考。

以下是几个抄底失败的案例。

上海一家基金管理公司的总经理曾经从中国台湾地区股市 1000 多点时进入股市，后来股市涨到 10000 点，50 万的投入资金已经涨到了 8000 万，其实她在股市涨到 10000 点的时候，因为担心股市过于疯狂，所以就把股票全部抛了，手上握有的全是现金。没想到台湾股市上冲到 12000 点之上，三年多时间增值了 160 倍，但最后台湾股市还是由 12000 点跌到了 7000 点，此时她想既然已经跌去 5000 多点了，按道理也该反弹了。于是她又投入了大量资金“抄底”，结果股市又下跌到了 5000 点，她不得不全部认赔清仓，所有的财富都化为乌有。

徐兴博是南京市一家药材公司的普通职工。1992 年，正当我国证券交易市场刚刚起步时，许多人都从这里淘到了第一桶金，徐兴博也是如此。凭着丰富的投资经验，不管股市如何涨跌，他总能准确做出决策，让自己的投资稳定增长。没想到到了 2001 年 10 月，形势就急转直下，而他自认为这次还能像以前那样安然度过低谷，于是就把 100 万元的委托资金全部投进去了。2005 年 6 月，沪指跌破 1000 点大关，一夜间跌回了 13 年前，徐兴博和朋友委托给他的所有资金都在这次大跌中损失殆尽。

任何一个投资者都会告诉你应该顺势而为，但是在实际操作中，却有无数人希望能抄底，也就是希望用低价买到“便宜货”。而这又往往导致他们一次又一次的失败，由此可见他们的交易逻辑其实是比较混乱的。

首先，有部分抄底者其实仍然认为项目的价值在下跌，但是



在连续大幅下跌的短期内，一定会有猛烈的反弹，他们抱着赚一笔就走的心态投资，这种赌博的心态使他们很难有客观的分析。

其次，对于那些认为底部真正来临的抄底者而言，原本是打算长期投资的，可是一旦市场稍微有所波动，就会马上动摇长期持有的信心，结果在不恰当的时候退出，反而没有得到利润。

最后，一些抄底者明明已经意识到了在这种极端状况下所存在的风险，但是在期望的收益诱惑下，投入许多资金，而一旦出现与预期相反的走势，就会出现巨大的浮动亏损。

投资时，趋势的力量非常巨大，一旦形成某种趋势后，顺势带来的收益也会非常可观。如果底部真的出现，那投资者也完全可以在放弃最初 10% 的盈利，而获得随后 40% 的盈利。如果投资者盲目抄底，就很可能为那期望中的 5% 盈利，付出 40% 亏损的代价。

虽然众多投资咨询公司靠推销成功的经验盈利，但失败的经历并不可怕，反而有可能是最有价值的参考。上海一家投资咨询公司展开了一次逆向思维的活动——在全国率先推出收购“失败”文章的举措。消息一经公布，在短短几天的时间内就吸引了数十名“失败者”的响应。

对于抄底者来说，“失败”的确是一笔财富。投资不可能是一帆风顺的，不可能轻松自在地“玩”。投资的风险本来就很大，一不小心就会陷入迷茫，找不到出路。但有一点你自始至终都要相信，总会有一扇门向我们敞开。虽然不是你刚开始想到的那扇“成功”门，可是它却是一扇对你有益的“失败”门。

失败其实并不可怕

1989年时，史玉柱还只是个热衷于玩一款叫做“挖金子”的电脑小游戏的一个默默无闻的小玩家。而今天，他已经是征途网络的董事长，网络游戏行业的一匹黑马。在不到20年的时间里，他从5000元起家，到如今，已经身家过百亿了。

一开始接触到网络游戏，史玉柱就隐约感觉到自己会将这当做一生的爱好，而这也很有可能会是自己的下一个机会。

史玉柱用自己的经历告诉世人，正确的选择对于成败来说，有多么的重要。

史玉柱出生于安徽怀远一个叫龙亢的小镇。后来他从浙江大学数学系、深圳大学软科学系学习。1989年，他辞去公职，承包了天津大学深圳科技工贸公司电脑部，正式开始创业。

他开始做汉字字处理软件，后来成立了自己的巨人公司，他把软件命名为巨人“汉卡”。几年间，巨人汉卡带给了史玉柱巨大的财富。随后，史玉柱搬到珠海。他发现了保健品的新地图。12种保健品，为他赚取了丰足的利润。他开始将触角伸到更多的领域，包括房地产。

1993年左右，由于产业扩张比较顺利，史玉柱的声望值迅速攀升，他错误地决策了一个当时不可能完成的任务：在珠海建造70层的巨人大厦。然而这一次，他失败了。银行停止借款，投资失败。

1997年，史玉柱的财富值被清零。中国商界都以为史玉柱没



戏可唱了。

然而，史玉柱痛定思痛，几个月后，他在江苏无锡开始重起炉灶。这一次他还是选择了保健品，不过，这一次是脑白金。他的新公司名叫“健特生物”。

保健品这个区域充满竞争，大部分人呆不了几年就会被踢出局，但史玉柱却呆了十年。在他重新成为媒体焦点之前，公众对他在各种媒体上疯狂投放形式相当庸俗的广告而深感困惑。不过，事实证明，史玉柱的怪招起效果了。

史玉柱的保健品生意越做越大，越做越稳。他又一次积累起了巨额财富。善于总结的他给自己制定了一个原则，宁可错过机会，也不能乱投资。事实证明，他带着保健品积累下来的资金，确实在银行领域做出了几个明智的投资：2002年至2003年，相继购入民生银行6.98亿股流通股和华夏银行的1.012亿股流通股。但用史玉柱的说法，这些投资都是带有帮忙性质的。不过这些投资在今天已经实现了利润翻番，据粗略估算，他所持有的银行股市值超过百亿元。

回顾史玉柱的财富经历，堪称是失败后成功的典范：经历过一次失败，一切回到原起点，不过凭借经验和能力，他重新站立起来，而且比失败前更成功！

专家的话不可全信

一个类似笑话的真实例子，提醒我们不能完全拿专家的话当成行动指南：

有一下年轻人准备把自己积蓄拿一部分出来投资到股市，但是他心里又没底。年轻人的舅舅是位股票分析师，于是就给他打电话，问他哪一支股票将会上涨，短时间内会有哪些有发展前途的新股票上市等。

分析师接到外甥这样询问的电话，无可奈何地说：“我看你还是自己了解一下行情，确定购买哪一支股票吧。如果你舅舅我能知道哪支股票涨钱，我也不会在这里继续做分析了！”

如果我对某一行业不懂，可以向此行的专家进行请教相关的知识，可以把专家的建议作为参考，但既然是自己进行投资行动，最主要的还是根据自己的经济实力以及自己掌握的信息等，综合考虑后再去做决定，这样才有一定的成功几率。

有三个人都不同程度地涉足股市，面对股市上的急跌，三人反应不一。赵先生捶胸顿足地说：“哎呀，我刚进去的啊，这一跌，我可损失惨了。这可怎么办啊？”黄先生更郁闷，“专家说是正常的调整，可都调整三四天了，怎么还调啊？”只有刘先生很冷静，“反正我的钱也不急着用。我就不信它没有反弹，先放着再说。”

股市上涨时，有的人恨不得掏空身上的最后一文钱到股市里抢钱，当大跌时，他们又充满了焦虑，不知道是该加足马力勇往



直前，还是该悬崖勒马尽快抽身。

其实，股市里最难看清的恰恰是明天的走向，虽然只有上涨、下跌两种可能，可大千世界，有谁能把它看个明白？哪怕是专家的说法，也只能当个参考。

面对急跌，要么逢低加仓，摊薄成本，要么设定止损线，及时离场，而不是长吁短叹，哭天喊地，无所适从，惶惶不可终日。股神巴菲特就认为，投资者要能控制自己不受悲观情绪的干扰。这就要求投资者应该有自己的主见，不能人云亦云，否则必定会乱了方寸。

有的人说，自己在短炒过程中往往能够游刃有余，而进行长

线交易则亏损严重。他们曾经可以在一天内交易数十个来回，虽然手续费交了上千元，但自己也能盈利几万元。可现如今看另一哥们长线持股盈利颇丰后，改玩长期投资，结果买了就跌，损失惨重。

其实，对于这类人，还是应该坚



持自己擅长的投资方法，做短线交易，赚取自己熟练的利润，完全没必要非要用自己的短处去学习别人的长处。其实投资证券市场只要有一个能够盈利的方法就可以了，关键是要熟悉和精通。

这些人有着自己独特的短线交易技巧，不管是权证还是商品期货，往往能够根据盘面的走势变化来发现短线交易机会。这种能力并非人人具有，如果你有意效仿，很可能以亏损告终。后来自己总结发现，不能学习别人的招式，因为没有内功的招式往往缺乏效力，很可能会让自己陷入无尽的深渊。

说到投资技巧，往往有很多人乐于把自己的交易方式介绍给别人。论用心，绝对是很够意思的倾囊相授，但说到效果，学习者往往会弄巧成拙。究其原因，一个人通过自己多年来的投资经验，总结出一套适合自己的操作方法，这里面蕴含了其大量的小脑反应和直觉，而简单地把模式化理念转交给别人，而这种小脑的快速反应和直觉却无法传授，最终的结果可想而知。

抄底者都有适合自己的投资方法，不管是短线还是长线、死捂或是波段，只要能够精通一种方法，便能够终身受用不尽，完全没有必要样样精通，也不可能样样精通。

作为一个普通抄底者，与其费尽心思研究别人的盈利模式，还不如认真分析自己过往的投资记录，看看自己什么样的操作更容易盈利，然后坚持这种投资方法，这才更有把握。

当然，我们在进行投资之前，可以通过专家了解一下金融方面或某行业的基础知识，请教一下当时的经济动态，征求一下建设性意见，然后拿此做参考，再通过自己对某行业所掌握的有效



信息进行分析判断，最后再做出投资决定，这样才能把风险降到最低。

防止被已有的经验误导

进行抄底投资，经验很重要。但是任何人的经验，在遇到特殊情况时，都有可能失去效用，有时候还容易起误导的作用。所以，无论是做任何事情，我们都需要亲自尝试的过程中，总结与更新经验，这样才能才不至于被经验所累。

王灵是某公司的一名职员，一次与同事十来个人一起，被公司派往美国的一个海湾做调查，不料想在中途忽然遇上十分恶劣的天气。在这危难时刻，船上十个人奋力逃到了一个孤岛，但此时他们已经迷失了方向，无法通知人来救援，只好在岛上艰难度日。

这是一个荒岛，岛上全是石头，野生的植物很少，找不到任何东西可以充饥，他们随身携带的食物很快就吃完了。最要命的是，岛上的天气非常干燥，几天的工夫，大家的喉咙都像是着火了，而周围都是海水，可海水是咸的，不能喝，于是陆陆续续开始有人因为缺水而昏倒。

王灵看到这样情况，非常着急，自己也快支撑不住了，他想着不能坐以待毙，于是艰难地站起身，开始四处寻找水源。一个不小心，王灵从山坡上滚了下来，掉到了海里，海水浸入他的嘴里，他不得已咽下了几口海水。

令王灵没有想到的是，这水竟不是咸的！他高兴坏了，连忙

装了很多水回去救援，并告诉大家这个秘密，就这样，他们依靠海水支撑着，最后十个人全都安然无恙地摆脱了困境，离开了小岛。

“海水是咸的，不能喝”，这是人人皆知的基本常识，人们不会去怀疑，但仅凭经验而不去怀疑不敢大胆尝试，就差点断送了十个人的生命。

可见，束缚自己的思想，毫不怀疑已有的经验，往往会断送自己手中的机会。

在许多人看来，短时间内大幅下跌时买入，预期股价会很快反弹的操作策略就是抄底最明显的一种方法。以最便宜的股价入市是所有投资者都向往的投资机遇。但是，究竟什么样的价格就是“底”呢？这其实并没有什么明确的标准。抄底往往是对已经发生的在最低点买入的描述，但很难对未来什么样的点位是底部作出判断。此外，有些股票价格快速下跌并不是因为低估，而往往有可能是因为公司基本面确实发生了问题，如果在这个时候买入，股价不仅得不到反弹，相反，在基本面没有明了之前还有可能进一步下跌。投资大师彼得·林奇有句名言——“不要抄底”。意思就是，如果投资者确信在公司基本面没有出现大的问题时，股价下跌到合理估值水平之下，就可以考虑购买了，而没有必要试图去预期真正的底部。

南京某事业单位的员工刘先生为人十分低调，可是熟悉他的人都知道：他炒股很有一手：2008年底的1800多点、2005年的900多点，他都以绝对的态度成功抄底，次次都获得了每轮行情跑赢大盘的显赫战果。在一次让人恐慌的大跌中，他再次出手抄底。



的抄底高手

不妨让我们一起听听刘先生对自己抄底经验的自述。

林先生炒股很多年了，每回牛市来了，他基本上都能跑赢大盘。林先生虽然看顶不是太准，但看底可就十拿九稳了。到 1700~1800 点时，林先生就建议同事入市。而林先生自己把这轮的大部分资金都投放到了港股，重仓阿里巴巴。阿里巴巴从 2007 年的 41 元左右，最低跌到了 3 元，跌去 9 成。林先生从它 4 元多钱时就开始关注，到 6 元多时抄底，一直持有到现在，前阵子涨到了 20 元，他打算等涨到 25~26 元时就卖出。

林先生觉得抄底非常重要。具体到今天，林先生的判断几乎没有失败过。他并非全靠经验，他主要从悲观指数、政策面、技术面作出准确判断的。

比如 2008 年底，再比如 2005 年的 900 多点时，当时的量已经萎缩得股价一天就波动 1 分钱，股市陷入了前所未有的恐慌，专家纷纷宣称股市要“推倒重来”，林先生马上意识到底就到了。再看政策面，每次抄底，林先生都有一个最基本的判断，那就是股市一定要是向好的。这次也是如此，只要政策稍微有所调整，实体经济一复苏，股市很快就会红火起来，如果提早抄底，就会错失时机。再就是看技术面，必须关注每波行情的几个关键点位，尤其是关键点位破了的时候。尽管这些都是林先生个人的观点，不过多次的实验证明，他真的抄对了。

抄底前要评估会不会输钱，而不是赚钱

那些有着丰富抄底经验的人，大都有这样的经验：要想成功抄底，最主要的一条原则就是：永远保住资本。结果，他们不仅保住了资本，还成就了他们的事业。而抄底失败的投资者，也有他们赔钱的最大原因，那就是他们投资最主要的一条原则就是：赚大钱，结果却连本钱都没能保住。

第一不输钱，第二记住第一条

那些有着丰富抄底经验的人，大都有这样的经验：要想成功抄底，最主要的一条原则就是：永远保住资本，结果的他们不仅保住了资本，还成就了他们的事业。而抄底失败的投资者，也有他们赔钱的最大原因，那就是他们投资最主要的一条原则就是：赚大钱，结果却连本钱都没能保住。

股神巴菲特有两句成为投资规则的话，也是他投资得以成功的“公理”。他说：投资第一要做到不输钱；第二，一定要记住第一条。

很多刚刚涉足投资领域的人，认为有“不输钱”这个前提，



的抄底高手

会限制投资的选择，从而错失赚钱的机会。结果他们不仅没有抓住机会，却在众多所谓的“机会”中把自己搞得身心疲惫，甚至血本无归。

还有一些投资者，比如股市中的一些人，他们热衷于做短线，结果在频繁的买进卖出的过程中，手续费扣除不少，也没能把握住最佳赚钱时机，结果交的手续费比自己赚的钱还要多。一不小心甚至还会被套牢。

而那些抄底高手则不一样，他们往往把资产投资到自己了解的、有高回报几率的行业，他们冷静分析，勤于学习，因此能够预测到此行业将来的发展趋势，他们更侧重于长期投资。因此，他们不会因为自己投资的项目，在市场上有微小的价格波动而撤出，从而一直笑到最后。

抄底高手追求的不输钱规则，早已烂熟于胸，已经潜移默化成为不自觉追求的本能，不需要时时留心。抄底高手在考虑一笔投资时不会自问：我怎样才能保住我的资本？事实上，在做出投资决策的那一刻，他甚至可能不会想到这个问题。

就像一个人开车从A地到B地，他想得只是如何从A地能够到B地，而不是想怎样才能保住命。但是，保命这一目标却是开车的基础。例如，我们总会与前面的车保持一定距离，距离多长视车速而定等。在这一规则下，在必要时可能会急刹车，避免撞到前面的车，避开对生命和肢体的威胁。遵从这一原则就意味着生存，但在我们开车时，我们根本不会想这些东西，只是保持车距罢了。

同样，抄底高手不需要去考虑如何保住资本。在这种投资规则下，他自然能保住资本，就像保持车距来避免车祸一样自然。

抄底高手虽然风格多样，但所遵循的重要方法却都是投资于巴菲特所说的“高概率”事件，他们不会投资于其他任何没有把握的项目。因为投资“高概率”事件，一般都能够盈利，即便有些小风险，这些风险的损失也微不足道。

对于抄底高手来说，投资不是副业，而是他的生命——因此如果他赔了钱，他就失去了生命的一部分。如果一个人损失了投资资本的 50%，那么必须将自己的资金翻倍才能回到最初的起点。如果一个人每年平均的回报率是 12%，那么他需要花 6 年时间才能复原。对年平均回报率为 24.7% 的巴菲特来说，也需要要花 3 年零 2 个月；而回报率为 28.6% 的索罗斯，也得花去 2 年零 9 个月时间才能使本钱赚回来。

这样看来，如果赔了本再去挣钱，那就会多浪费很多时间。如果最初学会避免损失，就会赢得更多的时间去进行投资。所以，每位抄底者都应该记住，避免赔钱远比赚钱更重要。这是抄底最基本也最重要的一条规则。

正确认识投资价值的风险

“风险”一词，《现代汉语词典》中的解释是“可能发生的危险”，把风险归为危险的一种。而人们在日常对“风险”的认识，也与危险差不多，类似于遭受损失或者失败之类，总之认为是不好的



事情。因此，有人就根据这种理解，把风险定义为：“风险是指在投资时钱财可能受到的损失”。钱财损失的几率越大，说明风险越高；钱财损失的几率越小，表明风险越低。主要就是强调投资时可能会受到的损失。

随着人们对投资的深入理解，对风险也进一步作了研究，发现风险不仅能够带来超出预期的钱财损失，同时也可以带来超出预期的收益。于是有人就风险进一步作了定义：“风险是预期结果的不确定性”，它不仅包括钱财受损失多少的不确定，也涵盖了钱财收益多少的不确定性。

这个新的风险定义，更加正式与科学，意义也更加广泛，涵盖了危险。危险代表着风险的负面效应，也就是遭受损失的可能，需要人们去识别、防范。同时，风险还有一个正面效应，也就是获得收益的可能，可以把它称之为“机会”，面对有可能赚钱的机会，需要人们识别并及时抓住。风险的新定义，表明了人们对资本现象认识的进一步加深，同时使人们明白了投资抄底是危险与机会并存。

不过，这里所说的风险，与投资对象本身固有的风险不相同，同时也与抄底者所担的风险不一样。投资对象的风险具有客观与固定性，它是一项资产，通常称作“证券”。不同的投资对象所具有的风险也不一样，比如股票的风险大，国债的风险小。这些风险的大小，不以抄底者的意志为转移，它是投资对象客观存在的一种风险。

抄底者所承担的风险，是投资带给自己的风险，不同的投资方式风险也不一样，比如有的喜欢集中投资，所以资金都投资到

一个项目中去，可能这种投资的风险就会大的一些；有些人爱好分散投资，把资金分开多投资几个项目，这可能就会使风险降低一些。总之，抄底者可以自由选择不同风险的投资项目，同时也可以自由决定如何投资，这些决定带给抄底者的风险，就是投资所承担的风险。

通常，人们把影响投资价值的风险分为 8 类。

1. 本钱有可能损失的风险：这类风险普遍存在，不管是因为市场的因素，还是由于投资经营的失误，只要有可能使本钱受到损失，就称为本金损失风险。

2. 收益有可能受到损失的风险：投资的收益的结果，与投资人的预期不一样，或者取得了收益，但由于别的原因，收益到不了投资人手中等情况，使投资人的收益遭受损失的可能。

3. 通货膨胀可能带来的风险：这种可能出现的风险，也被称之为“购买力风险”。虽然投资得到了预期的收益，但因为通货膨胀的影响，钱的价值被大大贬值，结果原来可以买 100 斤大米的钱，现在只能买 20 斤大米，这种情况导致的风险，就称之为“购买力风险”。

4. 错失时机导致的风险：抄底者最了解这种风险。因为他们正是通过掌握最佳的时机，在股票最低价格买进、在最高价格抛出才得以获得巨大利润。如果购买与抛售错过了最佳的时机，有可能就会减少收益甚至赔本，这就是错失时机导致的风险。比如房地产、债券等，这种风险也比较高。

5. 流动性受阻导致的风险：这种风险指的是在需要现金之时，



投资却迟迟得不到回报，所以导致现金流动不畅带给投资人的风险。一般短期投资，像银行存款、短期债券等，因为资产能够很快变现，因此流动性风险比较小。像投资房地产或者做收藏投资，因为投资进去需要很长时间才能得到变现，所以流动性风险比较大。

6. 利率升降可能带来的风险：这种风险是对于贷款投资人，或者是靠存款利息来维持生计的退休人员而言的。如果利率上升，借贷投资人的利率风险就会增高，随着时间的延长，要还的利息增长。如果利率降低，依靠存款利息的生活的老人们生活就会受到影响。

7. 纳税给投资人带来的风险：一个人投资收益多少钱财，并不实际的收益，还需要扣除一定的税费。这项费用对于轻税收的国家投资人来说，因为收得少，所以对实际获益的影响不大，若是重税的国家的获益人，就需要考虑这项支出，因为它会大减少自己的实际收益。

8. 管理投资带来的风险：这种风险是指对投资产品进行管理因而花费的时间和精力的风险，一般很少有人注意，但这种风险却很高。比如有人购买股票后，天天把时间都耗在证券公司，即便是人没有在那里，也一直考虑着此事，无法安心去做别的事情，这就的管理投资带来的高风险。

因为有这么多风险存在，所以抄底者应该有风险意识，尽可能地考虑到投资对象以及过程中会出现的种种风险，看有没有赚钱的可能，然后再确定是否抄底，这样才能减少风险带给自己的损失，增加投资收益的几率。

掌握集中投资策略

1990年，获得诺贝尔经济学奖的马克维茨，曾经就金融投资问题提出了一个有关鸡蛋与篮子的经典理论：他把财产比作一篮子鸡蛋，说应该把这些鸡蛋分别放在不同的篮子里，这样万一不小打碎了其中一个篮子里的鸡蛋，财产也不至于全部损失，他认为分散投资能够有效避免风险。

而著名的理财大师巴菲特，却提出了与此截然相反的意见，他说所有的投资者，都应该把鸡蛋集中放在一个篮子里，然后集中精力小心地看护着它，不让它被打碎，这样更有利于财产的保存与升值，他提倡集中投资，并且自己也是如此做的，结果成为了世界级的大富豪。

其实有关金融方面的投资，这两种截然不同的观点一直存在，究竟应该如何投资，是人们争论的焦点。现实中，有分散投资失败的例子，也有集中投资赚钱的事件。比如下面的甄先生，就是因为投资时铺得摊子太大，结果导致生意失败，血本无归。

甄先生对电烤箱行业有一定了解，认为它将来发展的空间很大，会给自己带来丰厚的收益，所以决定投资这个项目。但甄先生手里的资金有限，不过他通过关系，很轻松地就从银行里贷到一笔巨款，这使甄先生信心倍增。

当时，电烤箱这个项目已经有人在做，但都是小规模，甄先生一心想扩大规模，不惜负债累累把各环节的规模都做得都很大。



的抄底高手

有人曾经提醒他风险太大，但甄先生并不以为然，他认为只要公司运作起来，很快就能产生巨大效益。

但事实并非如此，甄先生在创建初期，一些小规模投资电烤箱企业已经投入生产，并高价进入市场，结果都赚了不多钱。等甄先生生产的电烤箱投入市场时，小规模企业就压低价格，导致甄先生的电烤箱卖不出去，出现了巨大的亏损。

有很多抄底者都像甄先生一样，因为过于自信，无视风险的存在，对未来的前景过于乐观，一开始就把摊子铺得很大，把所有的资金全都砸了进去，结果形成了泡沫企业，稍有风吹草动，就岌岌可危，陷入困境之中。

不管采取何种投资方式，投资者都需要把风险与收益平衡作为投资的导向，从这两个角度出发，去选择适合自己投资的项目，并且要根据所面临的风险情况，来确定自己的投资规模，避免把资金一次性投入。以防情况变化时，手中能有余钱周旋，不至于像甄先生那样一败涂地。

究竟是把鸡蛋放在一个篮子里集中管理，还是把它分在多个篮子里避免全部受到损失，一直都是投资家们争论的焦点，并且将一直持续下去。其实，这两种投资策略都有优缺点存在。

把财产集中进行投资，投资者可以一心一意地只关注自己投资的项目，这样占用的资源与时间有限，需要决策的次数少，成功的可能性大。然而，万一没有决策失误，将会损失惨重。如果采用分散投资的策略，就必须一心多用，花费大量的精力与时间，决策的次数多，但优势也很明显，哪一个项目如果投资失败，不

会伤及到根本。

集中投资决策的次数少，分散投资决策的次数多，在时间与资源有限的情况下，进行集中投资，成功率自然就会比决策次数多的分散投资要高，就像独生子女比多子女家庭得到更多的关爱、享受更多得照顾和待遇一样。

所以，最终采用什么样的投资方式，需要投资者根据自己的实际情况而定。如果个人精力充沛，时间充足，有信心选择分散投资方式，也未尝不可。

专注才是赢家

抄底需要付出足够的时间，投入足够的精力，只有如此，才能在某一方面术有专攻，取得超人的成就。专注于某些项目，可以不断地积累抄底经验，就可以敏锐地搜寻到各种有价值的信息，从而做出正确分析、准确预测，只有这样，才有可能长期获得稳妥收益。

美国著名高空走钢索表演者瓦伦达，技艺十分高超，动作非常娴熟，几乎在钢丝表演中从来没有失过手。但是，有一瓦伦达参加一项十分重要的表演，却意外失足身亡。人们都不明白，为什么如此一个高技术的钢丝表演者，在其他无数的表演中都会完成得十分圆满，而在此次表演时，为什么失了手，送了性命。

事后，瓦伦达的妻子对外界所说的一席话，揭开了瓦伦达此次表演失败的原因。她说：“在比赛还没有开始之前，我就预感到瓦伦达这次表演可能要出事，因为还没有到表演时间，他就总是



坐立不安，嘴里还不停地唠叨说着‘这次表演太重要了，我一定要表演成功，千万不能失败’。而以前瓦伦达每次表演前，从来不想这些东西，只是一门心思地想着如何走好钢索。”

后来，心理学家根据瓦伦达这次事件，把人们不能专注做事，因而影响水平的发挥，或者因为考虑过多的事情，心里有了杂念，总是患得患失，称之为“瓦伦达心态”。

由此可见，做事情需要专注，特别是一些危险度很高的项目，更需要全神贯注，不能有一点分心。所以，抄底投资切忌三心二意，如果看什么热门就去做什么样的投资，今天购股票，明到买基金，后天又去炒外汇……结果可能是竹篮打水一场空。

不管哪一种投资工具与投资项目，只有那些用心专注的人，才能成为抄底高手。他们专注于自己的投资产品，以自己的经验去判断，从不轻信别人的传言而改变自己的投资方式，也不会因为专家的一句话就放弃自己的投资计划。他们深信自己选择投资项目的正确性，即便市场上出现价格波动，他们也不会惊慌失措，急忙撤出投资。因为专注，他们比一般人更了解自己的投资产品，因此能够准确地预测将来的收益，并最终获利良多。

虽然部分理财专家建议人们分散投资，避免集中投资。但是这样的观点是为了规避风险，并不是说一定要把资金分放在不同的投资渠道之中，或者不停地变换投资产品。如果非要进行这种“多元化”的投资，只能分散自己的精力，反而会丢掉很多抄底机会。

股神巴菲特认为，把资金分散开来，进行多元化的投资，表面上是为了规避了风险，实际是增大了投资的风险。因为不能专

注精力，无法把握每一种理财产品的发展方向与趋势，所以就不能占据先机，因此会错失抄底良机。同时，自己看好的项目也不能立即投入大量资金，做起事来缩手缩脚。

巴菲特建议人们，一生中最多投资四五支自己看好的股票，这样才能真正长期获利。他不仅这样说，也是如此做的。比如巴菲特长期以来重仓持有华盛顿邮报公司、可口可乐等，结果巴菲特就是在这些投资项目上赚足了财富。

事实上，长期投资还会降低亏损的几率，比如说，一个人投资于标准普尔 500 指数，一天时间亏损的几率是 46%，如果资金不撤出，还继续投资下去，那么随着时间的延长，亏损的几率也会逐渐降低。由此可见，那些总是想进行短期投机获取巨大利润的追涨杀跌的投资者，只有少数人赚钱，而大多数投机者都损失惨重的现象，也就不足为奇了。

所以，若想在某个项目上成功抄底，必须做到专注，只有专注才能成为最终的赢家。

琼斯是一位企业家，年轻时努力上进，把企业办得红红火火，因此赚了不少钱。后来年纪大了，就主动退了下来，在一个风景秀丽、有山有水的地方买了幢别墅。别墅周围环境幽雅，附近草木葱茏，有许多各种各样的鸟类在这里鸣唱、嬉闹，这也就是琼斯选此处别墅的目的。

琼斯年轻时就喜欢鸟类，想观察各种鸟的起居生活，但那时候没有时间，现在退了下来，正好可以做自己爱好的事情。因此，琼斯入住后不久，就制作了一个喂鸟器皿，每天都把鸟食放在树林里，



然后就在一边隐蔽起来，等待着小鸟来吃，以此观察小鸟的习性。

第一天，琼斯把小鸟的食物放好后，就到一边观察，但等了很久也没有见小鸟来吃，他就回别墅休息了。等到日暮时，琼斯想小鸟现在应该去吃食了，于是就悄悄地走近放小鸟器皿地方，却发现器皿被推倒在地，里面的食物却不见踪影。原来在琼斯刚走不久，一群小松鼠就来到这里，把器皿中的食物吃掉了。

琼斯看到这种情形，就积极地开动脑筋，制作了一个更加牢固的食具。结果和上次一样，这些食物又被那些小松鼠偷吃了，琼斯又没观察到小鸟是如何吃食。

面对这种情况，琼斯只好去了五金店，想看一下那里是否有特制防松鼠的喂鸟器皿。找了几家，最终琼斯在一家五金店里看了一种与众不同的喂鸟器皿，那个器皿看起来十分牢固，外边还围有铁丝网，并且有一个响当当的名字——“防松鼠喂鸟器”。

琼斯看到后十分高兴，心想：这回小松鼠再也没有办法来吃食了！他把防松鼠喂鸟器买回家，兴冲冲地放上食物，等待着鸟儿来吃。

琼斯在一旁边等了很长时间，才有一些鸟儿试探着走到喂鸟器旁边，琼斯十分激动，正在这时候，一群松鼠大摇大摆地走了过来，把那些鸟儿都吓跑了。琼斯只好出来驱赶松鼠，知道小鸟受到了惊吓，一时半会儿不会再来。于是就把防松鼠喂鸟器放在原地，想着松鼠反正吃不到嘴里，所以就转身回去休息了。

谁知道，天将黑时，松鼠又一次来到了防松鼠喂鸟器前，并想办法吃到了食物，这个场景正好被琼斯看到，他十分生气，把

防松鼠喂鸟器拆了下来，提着它就去找五金店的老板，质问老板为什么防松鼠喂鸟器不能预防松鼠偷吃，并要求立即退货。

五金店的老板看着大发雷霆地琼斯说：“老先生，请你别生气，我这就给你退货。但同时你应该知道，这个世界上根本不存在真正的‘防松鼠喂鸟器’。”琼斯听此话，既惊奇又不解地问：“你讲此话是什么意思？为自己没起效果的防松鼠喂鸟器找借口，还是说我们人类不够聪明，斗不过那些低等小动物？”

老板听后笑了笑说：“老先生，我不是为我卖的防松鼠喂鸟器找借口，也不是说我们人类不聪明。我们国家拥有那么多优秀的尖端科学家，他们可以把人送到太空，也能够从人身上提细胞，造出一个克隆人……”

琼斯听老板如此说，有些不解地问：“那么你的意思是……”

老板笑着说：“要想知道我的意思，你必须先回答我两个问题。”

“你问吧。”琼斯迫不及待地想知道答案。

“首先，你每天要花费多少时间去防松鼠偷吃？”

琼斯根据这几天的情况回答说：“大概1到2个小时吧。”

“那么，你知道松鼠每天利用多少时间找食吗？”

琼斯摇了摇头说：“这个真不知道。”

五金店的老板说：“根据科学家对松鼠的研究发现，只要松鼠醒着，它会把98%的时间都用于寻找食物。”

听到这里，琼斯恍然大悟，原来人类败在松鼠面前的原因，就是缺少专注的精神，而松鼠之所以能赢，就是因为它们几乎把所有的时间都用在了找寻食物上。



的抄底高手

专注才是赢家。

把重注放在高几率事件上

成就一件事情，就需要做好充足的准备，不仅要了解事情的全面情况，而且还要看自己是否有能力做到，然后再下手去做，这样成功的几率才大。否则，不摸清情况就贸然去做，十之八九会失败。

著名的经济学家费舍就劝告那些抄底者，投资要注意那些有高成功几率的项目，并且自己也是如此去做的。他在投资任何项目之前，都会花大量时间与精力，对自己将要投资的项目从多方面进行考证，并且仔细分析，做出精准的判断。

如果通过分析预测到某公司有发展前途，不管目前其公司市场经济情况如何，也不管别人是否看好该公司，费舍都不会受到任何影响，他深信自己的判断，并且毅然地投入大量资金，不放过这个抄底的最佳机会。

巴菲特也说，如果通过仔细考察，认为哪些项目能够赚钱，就应该勇敢进行投资。同时他建议投资者，不管手中有多少钱，最多投资的项目不能超过 10 个，尽量把资金集中投资在高几率的项目上，这样不会赔本，赚钱的几率也会更大。

在这 10 个项目上，并不是平摊资金，而是根据风险的大小，来按比例分配。风险大的项目，投资小部分资金，这样即便赔钱，也不至于损失太大。而另外的大量资金，就投资到高几率的项目上。

当很多投资者认为“不能把所有鸡蛋放在同一个篮子里”的时候，巴菲特却认为，投资者应该把所有鸡蛋放在同一个篮子里，然后小心地看好它，因为他觉得：在时间和资源有限的情况下，决策次数少的成功率自然比投资决策多的要高，就好像独生子女总比多子女家庭所受的照顾多一些，长得也壮一些一样。“股神”尚且认为由于自身精力和知识的局限，很难对很多的投资对象有专业深入的研究，更何况是普通投资者呢？

《财富》杂志曾经写道：分散投资获得巨大财富，这是投资谎言之一。从来没有人因为分散化投资策略进入亿万富翁俱乐部。

投资大师会首先从赚钱的角度考虑，如果你错过这个机会，你将少赚多少钱。

实际上，除了在面临系统性风险时难以规避资产缩水，分散投资的另一个不足在于，这种投资策略在一定程度上，降低了资产组合的利润提升能力。举个简单的例子：同样为 10 元的初始资金，股票价格均为 1 元，组合 A 由 10 只股票组成，每样股票买一股；组合 B 由 5 只股票组成，每样股票买两股。

假设这些股票中，组合 B 的五只股票，组合 A 也都购买了。其后这五只股票价格翻番，而其他的价格没有变化，则组合 A、组合 B 的收益率分别为 50% 和 100%。很显然，由于组合 A 投资过于分散，那些没有上涨的股票，拉低了整个投资组合的收益水平。

斯坦利·德鲁肯米勒是接替索罗斯的量子基金管理人。有一次，斯坦利以德国马克做空美元，当这笔投资出现盈利时，索罗斯问：你的头寸有多少？“10 亿美元。”斯坦利回答。



“这也能称得上头寸？”索罗斯说，“当你的一笔交易有信心时，你必须全力出击。持有大头寸需要勇气，或者说用巨额杠杆挖掘利润需要勇气，但是如果你对某件事情判断正确，你拥有多少都不算多。”

还有一个更加可靠的理由支持：如果你的钱并不多，分散它有意义吗？

林先生是股民大军中新加入的一员，虽然是个新手，但他十分有主见，并不喜欢听专家的意见，他认为根据市场的行情及时买入卖出，就能够有收获。

有一次，林先生看到自己的股票连续几天上涨，十分兴奋，但又害怕开始回落，急忙就把它抛了出去，赚了一万多元钱。谁知，接下来两天股价还在一直上涨，林先生感觉自己卖亏了，于是又在高点买进，期望自己能够抛高，但当他多花几万元钱把刚抛出去的股票买到手后，此股就开始狂跌。

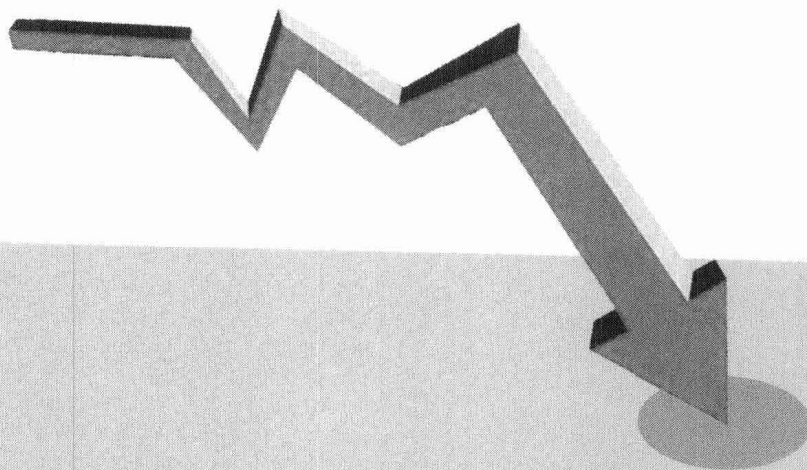
就这样短短一个周的时间，林先生因为不恰当的短线操作被深度套牢，他后悔不已，发誓以后买进什么股票，不管出现什么样的情况，都只做长线。

周转率过于频繁，收益会受到影响。同时，持股人也不能像林先生那样，陷入另一个只做长线的极端。

有专家建议，应该把资金的周转率定在 10% ~ 20% 之间最佳，10% 的资金周转率，就意味着控股 10 年，而 20% 的周转率，则是持股 5 年。在这个时间段内，既能抓住挣钱的机会，也不会受市场价格波动的影响做出错误的抛出行为，因此能使资本最大限制地增值。

第三章

要抄底，先有底



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

抄底前扎实地做一些功课，才能成功

既然进行抄底投资，随时都会用到钱，资金就像打仗时需要提前准备的弹药。如果没有足够的资金做后盾，再高昂的激情，再积极的心态都无济于事。不仅如此，作为一个抄底高手，还需要掌握足够的信息，计划好每一步的投资策略，一步一个脚印地严格按照计划进行，这样才保证计划的顺利实施。

不打无准备之仗

罗杰斯一直在投资领域里拼搏，几十年下来，他对成功抄底总结出一条重要的经验，那就是“不打无准备之仗”。他说：“要想在金融投资方面取得胜利，就需要早做准备，做好准备才是制胜的法宝。”

现实中，真理都是很简单的，“不打无准备之仗”，道理谁都懂，但真正做好却并不简单。

梅女士是北京某公司的一位白领，她听说云南山区有很多孩子上不起学，因此就想找一个帮扶对象，资助他重返校园，并供



养到大学毕业。

梅女士一直想到丽江去旅游，这样去云南正好一举两得，不仅如此，梅女士心里还有自己的小算盘。她有一个好朋友在丽江工作，自己到了那里，吃住都可以在朋友那里，这样就能节省下一笔不小的开支。

同时，梅女士还在网络上了解一些云南特产，打算从云南回来时，花几千元低价进购一些特产，回到北京后再卖出去。这样自己的云南之行，有可能还会小赚一笔。

计划好了之后，梅女士提前三个月订好去云南的机票，如此



可以享受三折的优惠。然后拿着春节时公司发的一万元奖金，开始了自己的云南之旅。

梅女士很顺利地到了丽江，找到朋友，在丽江玩了几天。朋友建议她再到云南别处去看看，梅女士想到自己提前做好的预算，担心做计划以外的事情会使费用透支，因此严格按照原计划执行。

之后，梅女士通过当地人很快找到一位已经失学一年的10岁男孩，男孩家中十分贫困，兄弟姐妹很多，吃饭都有问题。看到此种情况，原计划给男孩2000元钱的梅女士，又多掏出500元钱给了男孩的父母。

这件事情办完之后，梅女士就用剩下的钱开始选购有云南特色的饰品与衣服，只留下回北京的路费，然后没有在云南过多停留，就匆忙回到北京。

梅女士本打算把云南特产在周末时拿到市场上去卖，结果同事与朋友看到这些东西，都十分喜欢，很快被抢购一空，结果梅女士从中净赚两千多元钱。至此，梅女士的计划完全落实，几乎没有太大的出入。

既然进行抄底投资，随时都会用到钱，资金就像打仗时需要提前准备的弹药。如果没有足够的资金做后盾，再高昂的激情，再积极的心态都无济于事。不仅如此，作为一个抄底高手，还需要掌握足够的信息，计划好每一步的投资策略，一步一个脚印地严格按照计划进行，这样才保证计划的顺利实施。

具体来说，做好抄底前的准备工作，需要从以下几方面做起：

第一，了解基本的财务知识。这是每一个抄底者必须者具备



的基础，包括学会投资成本与收益的计算方法，能读懂简单的财务报表，知道一些理财知识，明白货币的时间价值等等。

第二，明白各种投资方法的风险与收益情况。当今社会，有很多投资理财方法与工具，比如基金、债券、股票、储蓄、外汇、保险、艺术品等，投资者要掌握每一种投资工具的专用术语，以及用此投资工具进行理财的原理、投资的步骤和收益与风险情况，这样才能根据自己的具体情况选择合适的投资方式。

第三，掌握投资的技巧与策略。任何一种投资工具，都有投资的技巧与策略，如果能够掌握投资技巧，运用好投资策略，对投资项目做出准确判断，那么投资成功的几率就大。

第四，提高准确分析投资工具的风险以及预防能力。投资工具的不同，风险也不一样，比如购买基金，风险小但收益也低，而投资股市，虽然风险大收益也高。同时，不同的基金与股票的风险也不一样，这就需要投资者提前掌握情况，进行仔细分析，准确判断存在的风险，并且做好应付风险的各项准备，这样才不至于在投资失利时被一次打倒。

抄底者进行抄底投资之前，必须做好以上四项准备，如此才可以避免大的失误。

正确预算是抄底的第一步

正确预算，是每位抄底者走向成功的第一步。如果不善于做预算，就根本谈不上投资理财。生活中经常有“月光族”将每月

的工资都全部花掉，这样不仅使自己做事情没有计划，而且也不利于个人财富的积累，是理财投资的大忌。

一对月收入 13000 元的小夫妻，从原先每月亏空 1000 多元，到如今每月可结余 5000 元，他们是怎么做到的？

许多人都知道理财规划。但是我们要注意“理财预算”这个概念，这个概念告诉大家，准确预算才是合理理财的第一步，通过预算可以使人生的美好规划得以实现。

理财预算也与年龄有关，不同年龄层有不同预算特征。我们先来看一看收入与支出、资产与负债的一般规律：

工薪收入一般是从青年到中年逐步走高，然后趋向平稳，直到退休，生活支出则从青年到中年也呈逐步增加的趋势，但其支出比收入少，从中年到退休则呈直线下降的趋势；投资资产这一项则在退休前一般都是逐年增加，退休后就逐年减少；因为要还贷款，因此三四十岁时负债是最高的阶段，之后就逐步减少，直到退休。

从这些规律中我们可以得出结论：20~28 岁阶段，支出与收入都高，风险承受能力较高，资产负债率高；28~40 岁阶段，支出/收入中，风险承受能力高，资产负债率较高；40~60 岁阶段，支出/收入低，风险承受能力较弱，资产负债率较低；60 岁以后，支出/收入较低，风险承受能力弱，资产负债率较低。按照中国的普遍情况，20 岁前一般由父母供养，因此不在考虑之列。

所以，我们理财预算要掌握量入为出的原则。结合不同的年龄段，有不同的预算重点。



当 20~28 岁时，由于这个阶段正处于购房置业、结婚成家阶段，因而不可避免地具有高负债的特点。这一阶段的预算重点应该是追求收入成长、避免过度透支。

在 28~40 岁时，由于这个阶段大多生儿育女，教育支出增加，同时房贷也大多还在偿还中，因此这一阶段预算投资平衡是关键。

当 40~60 岁时，由于这一阶段随着职位的提高、工作年限和经验的增加，收入达到了人生的高点，支出却逐渐降低，把较多的经历都放在了投资上，因此这阶段的重点应该是控制投资风险。

到了 60 岁以后，退休了，总体收入下降，抗风险的能力较小，因此这一阶段的预算重点是追求资金安全并获得固定收益。

虽然人的一生中，方方面面都需要用钱，方方面面都需要预算，但总体来说，理财预算的重点应该集中在养老、子女教育、购房、保险几方面。

是否做预算对理财成功与否有很大的影响。举个例子：

阿诚和妻子小薇今年都 33 岁了，没有生宝宝。两人月收入加起来为 12000 元。8 年前首付 40 万元，贷款购买的一套 70 万元的房产，现由父母居住，贷款余额尚有 18 万元。夫妇自己租房居住。另外，信用卡有 5 万元的透支额没有还上。从这里可以看出这一家的资产是价值 70 万元的房屋，负债有房贷 18 万元、信用卡欠款 5 万元，净值（结余）为 47 万元。

他们每月生活支出 2900 元、房租 3000 元、还房贷 2150 元、还信用卡透支 5000 元，总共 13050 元，从预算前的收支明细看，每月结余为 - 1050 元。

很显然，这个家庭资产负债结构极不合理；消费性支出过大，收入单一，月收入仅有工资；当月资金缺口达到 1050 元。如此人不敷出的后果是：一旦房贷不能按时还款，银行将会拍卖阿诚父母所住的房产；信用卡透支应还金额如果不能按时还上，银行将对他们采取限制生活支出等强制措施。

针对这一状况，他们咨询理财顾问预算后，做出了新的规划：他们决定与父母合住，减少 3000 元的房租支出；向父母融资或采用房产加按方式归还信用卡透支的高额贷款利息，把每月还款额从 5000 元降到 2000 元左右；用闲暇时间做兼职获得更多的收入。

他们有了预算之后，我们再看看其收支明细：同样是收入 12000 元，但除去生活支出 2900 元、房贷 4150 元，每月还可有 4950 元的结余。另外，根据年龄结构特征，最好能留存 10%，也就是 495 元作为应急资金，其余资金可用于投资抄底。

张先生 40 岁，是公务员，月收入 6000 元；太太 38 岁，是一家国企的员工，月收入 4000 元；他们有个 7 岁的儿子，正在上小学。家庭支出有生活支出每月 6000 元，学费每年 8000 元，旅游费用每年 15000 元。有两套住房，一套无贷款，目前价值 60 万元，另一套首付 20 万元、贷款 50 万元，已经对外出租，每月可收 4500 元租金。银行有存款 10 万元。目前两人都无保险。

我们归纳一下，他们家的资产有存款 10 万元、自住房产 60 万元、投资性房产 70 万元，负债为房贷 50 万元，结余为 90 万元。

从预算前的收支明细看，他们家每月有工薪收入 10000 元、可收租金 4500 元、利息 150 元；生活支出 6000 元、还房贷 3916 元、



学费分摊 667 元、旅游费分摊 1250 元。月结余 2817 元。

张先生夫妇的理财目标有：换购市区价值 100 万元的新社区住宅，贷款愈少愈好；培养儿子完成大学学业；55 岁时两人同时退休，每月有 5000 元生活费，每年可以有 10000 元的旅游支出。

经过预算，要想换购市区价值 100 万元的新社区住宅，首付按 30 万元算，商业贷款就有 70 万元，期限 15 年，年利率 6.12%，等额本息还款法，每月要还 5722.55 元；教育费用依照就高不就低原则，孩子完成学业需要 26 万元左右，现在每月需存 973 元；按照目前的收入水平，退休后每月还可以保证 5000 元的生活费；每年 10000 元的旅游支出按 5% 的资金回报率，按目前人均寿命预算，现在每月需存 1122 元。然而按照他们目前的收入水平并不能满足需求。

于是理财顾问给他们这样的建议：可以出售住房，获得 60 万元加存款 10 万元用于首付，贷款 30 万元，每月供款 2452.52 元，根据公积金政策，每月预计可以支取公积金 4167 元；把单一的房产、存款投资改为多样化投资，比如股票、债券、货币市场基金等投资，分散风险，同时提高收益率；压缩旅游费用至每月 833 元。

从预算后的月收支明细看，张先生家收入方面为：每月工薪收入 10000 元，外加租金 4500 元、公积金 4167 元。而支出方面为：生活支出 6000 元、还房贷 6485 元、学费分摊 667 元、旅游费分摊 1250 元。这样，还可结余 4665 元。

因此，抄底必须做好各项的预算，各方面做到统筹兼顾，既不能影响家庭里的正常开支，又能够把闲散资金，投入到自己已

经考察好的项目上，这样才能使自己拥有一个高品质的生活。

定好抄底策略

一个人抄底能力的高低，与其投资策略有很大关系，采取的策略不同，收益也大不相同。一般人进行抄底投资，需要留足正常的生活开支，然后利用闲钱去进行抄底，而且要尽量投资那些风险比较低的项目。

有人把一般人的理财方式形容成一个金字塔，金字塔的底层，是在银行里的存款，这是地基，也是生活最起码的保障；第一层，应该买一些保险项目，这样不但保障意外情况的发生，而且还可以从中分红；第二层应该保留一些应急资金，以便发生意外时，能随时把这笔钱拿出来急用……最上面两层，是收藏品和期货。

这个金字塔中，越是最底层，投资工具担负的风险小，但钱也赚得少；越往上层，投资工具承担的风险高，但是收益也越大。之所以建议一般人采用这样的策略对自己的资金进行分配，是为了一旦上层抄底项目投资失败，下层依然稳健，这对日常生活不会造成太大的影响，而且随时可以东山再起。

当然，那些抄底高手们有着丰富的经验，他们选准的投资工具，基本上能够在手中比较稳妥地获取回报，他们正是依靠这样的高风险与高收益的投资工具使自己成为资本市场的弄潮儿，他们可能不采用上面所说的金字塔投资策略去做，而是直接去对那些高收益的项目进行抄底，结果他们往往用最少的时间，获得最大的



的抄底高手

收益。

一般人如果看到那些抄底高手们如此做，也想采用这种投资策略，结果只会输得很惨。

耿先生今年 55 岁，老伴死得早，只有一个儿子。一个人又当爹又当妈地孩子拉扯大，看着儿子成了家，自己又有了孙子，耿先生十分高兴。他感觉到生活过得越来越有滋味，越活越有劲头。

耿先生是一个普通的工人，生活节俭，给儿子办完婚事，还剩下几十万元钱，准备退休后养老所用。最近一段时间，耿先生发现很多人炒股赚钱，他想，自己若是炒股能赚上一笔钱，就能



供养孙子上大学了。

耿先生确定这种想法后，把钱全部购买了股票，结果却使本金损失将近一半。这让耿先生十分伤心，一半的积蓄说没就没了，心里越想感觉到窝囊，最后竟然欲寻短见，幸好儿子及时发现，因此才避免一场悲剧的发生。

因此，一般人必须严格按照金字塔策略进行投资，利用余钱去投资那些高风险的投资项目，这样即便购买的收藏品大大贬值，投资的房地产没有任何盈利，所买的股票一直下跌等，但银行里还有存款应付日常生活。

马先生开了几十年饭馆，生意一直不错。后来他迷上了收藏，于是无心经营饭馆，结果生意一天不如一天。马先生把自己的存钱都买了收藏品，结果买了许多假东西，马先生因此一败涂地。

看到马先生如此破败之相，朋友们建议他把自己的饭馆重新修整一下，一门心思地还开自己的饭馆。商人听从了建议，又操起了开饭馆的旧业，结果不到两年时间，马先生又东山再起。马先生此时虽然还想再进行抄底投资，但再也不敢随意冒险了。

因此，每个人在投资之前，都要根据自己的经验、能力、资本等因素，去选择一个适合自己的抄底策略与抄底项目，这样有计划有准备的进行抄底，成功的几率就会大得多。

一位抄底高手曾经把“抄底没有计划，没有策略”列为抄底失败的一个重要原因。抄底是一场持久战，没有计划、没有条理、没有策略的人是很难取得成功的。



背后的功课要做足

《论语》有这么一句话：“工欲善其事，必先利其器。”进行抄底投资更是如此，只有做好充足的准备，才能使自己的资本稳妥增值。

1997年，福特公司60%的杂志广告是针对男性做的，10%是针对女性做的。虽然这样做的广告，得到上下公司人员的一致认可，但是，福特公司的一名广告策划副经理罗斯·罗伯特总感觉还是有些不妥之处。

于是，他花费了大量的时间深入市场调查，通过对材料进行整理分析，罗斯·罗伯特发现，在汽车市场中，女性购买者占65%，竟然占大多数人群。这样，罗斯·罗伯特在1997年中期便将60%的广告目标投向女性。

渐渐地，董事会也意识到在汽车销售中女性消费者的决定权更大。当董事会要求策划部改变广告策略时，竟然惊喜地发现，罗伯特已经着手解决此事了，并且随后汽车的销售量得到了明显提高。于是董事会当即决定，提升罗斯·罗伯特为广告策划部门的经理。

周末，贾先生正在享受日光浴。然而，这样的周末已经不多，正准备投资下一个公司的他像“狗仔队”一般，到实地去长期考察这家公司的实际状况。

贾先生可以说是中国基金经理中的另类。贾先生将他投资前

的调查，称作“以狗仔队的精神”做投资。他说：“我并不是不看上市公司的财务报表之类，我只是认为它的可信度不高。这就好比一个女孩穿着漂亮的衣服，但并不等于她就是漂亮的女孩。对于中国的上市公司而言，如果不亲自进行‘肌肤触摸’，是不可能了解到它的真实面目的。”

其实贾先生这样做并非刻意标新立异，而是因为他无法理解一些投资机构的操作。

他就亲身经历过这样的事情：不久前，贾先生与一家著名证券公司的证券分析师在某一家上市公司不期而遇。阿阳看到这位证券分析师与该上市公司某高层进行了两个小时的亲切会谈，然后便“满载而归”。当时他非常吃惊，心想难道这就已经调研结束了？果不其然，仅隔了一个多星期，这位分析师的一篇洋洋洒洒数万字的调研报告就发表出来了，报告中再三称赞此公司的业绩如何了得，前程似锦。报告一发表，便有许多资金跟进，这家公司的股价也风生水起，一路看涨。

事实上，贾先生在此后的调查中发现一个最基本的事实，这家公司被誉为最有发展前景的一个在建项目，与该分析师长谈的办公室主任甚至不知道它的门开在哪儿——贾先生随办公室主任走了好几次冤枉路才找到这个项目公司的大门。

贾先生就想，由一个对公司如此不了解的办公室主任来对分析师介绍公司的真实情况，如此的“真实情况”有几分可信度呢？更何况公司是否会真的对他讲述公司的真实情况呢？

贾先生几乎从不看分析师的报告，认为现在的基金经理生活



的抄底高手

经历太少，很多基金经理只是科班出身，严重缺乏真实的体验，极容易被虚假情况所蒙骗。

生活中，如果有人问你会将所有身家交付给一个你毫不了解的人打理吗？你一定会说不可能。但在股市上，你为什么会将你所有的身家、你未来的生活希望交付给股市那一个个你并不了解的上市公司的老总呢？

因此，真正的投资抄底，一定要详细了解投资项目的各种情况，才能做到胸有成竹，避免盲目投资。

由以上例子可知，每个人要想做成任何事情，必须要在背后做足“功课”。要想成为抄底的最大的赢家，更需要如此去做。只有在平时多下功夫学习，不断地提升自己的能力，积累新的经验，接受以往失败的教训，才能培养出成熟的心理，做出准确的判断，才能得到稳妥的收益，成为抄底高手。

只做自己完全明白的事

进行抄底投资的风险比我们想象的要高出很多。因此，需要抄底者在投资之前做足功课，尽可能地全面了解准备抄底项目的情况，并且通过掌握有效信息，准确地预测出将来发展的趋势，然后再下手。否则，宁愿让计划泡汤，也不能随便投资。

拒绝冒险精神，掌握有效信息

进行抄底投资的风险比我们想象的要高出很多。因此，需要抄底者在投资之前做足功课，尽可能地全面了解准备抄底项目的情况，并且通过掌握有效信息，准确地预测出将来发展的趋势，然后再下手。否则，宁愿让计划泡汤，也不能随便投资。

吉姆·罗杰斯是个成功的抄底高手，他就不喜欢冒险，并且还十分讨厌别人冒险去做。吉姆·罗杰斯认为，要想成功投资，必须做足功课，掌握大众所不知道的消息，并且对不同渠道得来的信息都要进行求证、核实，感觉到有十分把握，就像钱财扔在地上等自己捡起来一样，再去进行抄底投资。

很多人可能会觉得这样的机会毕竟太小。其实，吉姆·罗杰斯说此话的意思，是让投资者积极地做好抄底前的准备，尽可能掌握有效的信息，而不是消极等待机会的来临。

进入2009年，早年常徘徊于“走不走出去”和“怎么走出去”两个问题上的中国企业，似乎陡然间增加了信心，他们从来没有像2009年金融危机时那样跃跃欲试。

全球最大财经信息供应商汤森路透集团发表的报告中称，从2009年年初，到2009年2月17日，在全球跨境并购规模同比下降35%的情况下，中国企业今年的海外收购总额同比增加40%，涉及金额达到218亿美元，仅次于德国，居世界第二位。

仅2月之后，中国企业的大规模海外并购案就纷至沓来。先



是中铝宣布 195 亿美元注资全球矿业巨头力拓方案，如果不是力拓最终毁约，中国企业就出现了有史以来最大的一笔海外投资；接着湖南华菱钢铁集团有限责任公司收购世界第四大铁矿石供应商 FMG17.34% 的股权，成为它的第二大股东；中国五矿集团成功以 13.86 亿美元 100% 收购澳大利亚 OZ 公司主要资产；中石化花费总价达 82.7 亿加元(合 72.4 亿美元)的资产收购 Addax 石油公司，创下中企海外并购新纪录……

随着金融危机的蔓延，发达国家的金融系统严重受损，国际能源资源价格大幅下跌，能源矿产企业处境艰难，这些资金链断裂的企业，急需外来的投资和救助。我国不少企业认为这将成为企业“走出去”进行收购的较好时期。然而近年来，我国企业海外并购的案例不断增加，但是海外并购的步伐却并不顺利。

据麦肯锡的统计数据显示，在过去的 20 年里，全球大型企业兼并案中，真正取得预期效果的比例不到 50%，而中国有 67% 的海外收购不成功。

尽管我国对“走出去”的战略意义非常明确，但是国家战略和企业战略是有差别的，企业战略要比国家战略更精确，更要符合自身实际。国家鼓励做的，不一定每家企业都能做。由于我国和许多国家相比，政治制度、物质文化和精神文化都存在很大的差别，因此海外并购其实存在很大的风险。比如 20 世纪 90 年代初，中国在西部非洲并购很多经营不好的国有纺织企业，然而由于忽视了当地工会的作用，结果才发现买来的竟然是“烫手山芋”，造成了巨大的损失；中海油在美国并购的失败，同样是源于对美国

的文化和政治不了解……

抄底不是玩命，拒绝冒险精神。抄底就是为了获得收益，只有了解足够的知识，掌握了一些有效的信息，并且依据这些做出准确判断，才能做到有效投资。

但是消息需要从哪里获得，应该如何分析、怎么判断？这其中也有一定技巧。一般来说，那一雷投资项目热门，媒体中就会经常报道，如此一来，对此行了解的人数就会增多，进行投资的人也多，相对的利润与机会就会随之减少。

吉姆·罗杰斯曾经强调说：“越是知道此信息的人少，挣钱的机会就越多，投资的价值就越大。”因此，越是热门的投资项目很有可能风险就越大，而那些大众不去注意或者不知道的项目，自己通过别的渠道了解到相关的确切信息，认为可以进行操作，这样的项目往往是风险小、收益大的好的抄底项目。

只抄在行业中处于第一位的优秀企业

抄底高手懂得“只抄第一，不抄第二”的法则，也就是只选择投资处于行业第一或者有巨大发展潜力的优秀企业。巴菲特是选择这类企业的行家，他无论对什么投资，都必须在充分了解之后才会下手。2000年网络刚刚兴起时，巴菲特因为对其不了解，因此没有对其进行投资。有些人侥幸投资于此赚了一笔，这些人就嘲笑巴菲特思维迟钝，已经落伍。但是巴菲特因为不熟悉此行业，所以就没有去冒那个风险，后来的事实证明，更多的疯狂投机者



都淹没在了网络泡沫之中。

巴菲特因为长期投资那些传统的行业，对其有着深入的了解，知道这些企业的良好发展趋势与前途，是此行业中第一位的优秀企业，因此可以放心地进行投资。我们可以考察一下巴菲特所投资的企业：富国银行、可口可乐、麦当劳等，都是一些知名度很高，而且一直有着良好收益的世界著名企业。这样的企业与人们的生活息息相关，有什么样的变动也易于把握，因此在操作中相对来说更有把握一些。

不仅如此，巴菲特评估一家公司，还有一定的策略与技巧，一般他首先要了解将要投资企业的全面情况，比如原材料的进价成本、生产能力、销售情况等，对企业的现状进行综合分析，然后在此基础上评估此企业将来发展的潜力，如果预测这家企业发展前景良好，巴菲特就会毫不迟疑地下手进行抄底。

巴菲特投资可口可乐公司是在 1987 年，他当时了解到可口可乐公司品牌响亮，是最大的饮料公司，有着最低的成本，良好的分销渠道……经过缜密分析之后，预测到可口可乐在 10 年之后，收益将会达到 35 亿美元左右，如果购买此股，有很大的升值空间，因此拿出资金集中投资。结果如他所料，此股持续稳妥地快速增长，使自己的资产一直在不断地增值。

但是，很多人并没有认识到了了解投资企业全面情况的重要性，所以在不知道企业的实力水平之下就盲目投资，因此投资时所担的风险就大。

抄底者如果能够掌握巴菲特坚持的几项基本原则，投资前尽

可能地了解企业运转的全部情况，掌握公司的长期业绩与管理层人员的信息，并通过客观的分析与判断，从众多的上市公司找到最优秀的企业，然后进行抄底投资，这样才是真正的抄底高手。

只抄自己熟悉的事

“生意不熟不做”。这是中国的一句古话。巴菲特在对项目进行抄底投资之前，必须花很多时间进行了解、分析、评估，新兴





的抄底高手

的产业他从来都不涉足，他只做那些自己熟悉的传统行业。

无独有偶，同巴菲特一样，国际著名的投资专家吉姆·罗杰斯也曾给人们这样的忠告：“投资的前提是绝不能赔钱，要做到这一点，必须掌握自己所投资项目的各种信息，去做熟悉的事情，等到赚钱的大好机会来临，才动手投资。”

早在 1999 年，吉姆·罗杰斯就开始了购买股票，他所购买的股票，发展趋势一直很好，因此他的资产稳定增值，至今还没有抛售出一股。当吉姆·罗杰斯来中国时，很多股民向他请教投资买股的秘诀，他向中国股民推荐了寻找投资机会的不二法门：“时刻关注基本面的变化与动向，在自己熟悉的领域或者行业里进行投资。”他还告诉股民说：“除非你明确知道自己在做什么，否则你最好什么也不要去做。”

但具体应该如何投资，我们从吉姆·罗杰斯话语与投资方式中可见一斑，他曾在上海 2007 年召开的国际金融投资博览会上公开表示：“在过去两年时间里，中国的股市增长值将近达到 300%，这不仅是可喜的事情，也是危险的信号。”他虽然不建议股民此时抛售，但认为再过一年的时间，如果此股票还继续增值到了 2 倍甚至 3 倍，那么其中必定有泡沫存在，这时候必须把手中的股票抛出去。

同时，吉姆·罗杰斯还认为，如果大家一窝蜂地投资某一个项目，那么其中必定会有泡沫，存在着很大的风险，有可能会出现灾难性的后果。但是，他又认为，灾难正好是最佳的投资机会。如果熟悉了某一企业的长期情况，知道该企业股价的降低只是因

为产品出了一些小问题，或者因为资金暂时供应不上，那么此时就可以投资，以最低的价钱进行抄底，将来肯定会快速升值。

不仅如此，吉姆·罗杰斯还建议投资者要时刻关注政府的政策，看政府在最近的时间内将会在哪个行业进行投资，预计投资多少钱，如果投资的金额很大，那么投资者就可以选择对这个行业进行抄底。

吉姆·罗杰斯不停地建议人们，一定要做自己熟悉的行业，只有对企业了如指掌，心中有数，同时再参考股评或者股票经济人所说的话进行决策，这样成功投资的可能性才会更大。

同时，对于自己曾经抄底过的行业，因为比较熟悉，如果收益好而且稳妥，则可以长期投资。这样能够减少风险，节省重新再找新的抄底项目所花费的时间。

其实，最容易导致抄底者投资失败的，是“半真理”式的投资教条。许多抄底者都在认知上一知半解中输了个精光。因此，对待任何不明白或者不熟悉的理财产品，我们都应该多留几个心眼。

一般来说，刚进入投资领域的抄底新手要做到更详尽地了解某企业，熟悉某行业，最好从以下三个方面做起。

首先，从自己所在地的上市公司开始了解，这样易于掌握相关信息；

其次，从自己所从事行业的上市公司进行摸排，因为自己熟悉该行业，所以能够增加判断的准确性；

再次，优先考虑那些与人们生活息息相关，而且信息比较公开、



易于把握的上市公司。

抄底者切忌怕麻烦，不去了解投资项目就盲目投资，表面上
是节省了时间，但却担着赔钱的风险。

不要对回报的期望值太高

进行抄底投资与其他事情一样，刚开始不要对回报的期望值
太高。如果自己有一个平稳的心态，随着自己经验的不断地增长，
回报自然也就越来越多。切忌一时间看着别人投资赚了一大笔钱，
自己也想狠赚一笔，这样浮躁的心态不能做好任何事情。

市场是冷酷的，投资者在面对它时，首先要做到的就是冷静
和忍耐。当账面出现巨额利润的时候，要抱着冷静和忍耐的心态，
当看到账户因一时的失误而亏损的时候，也要抱着冷静和忍耐的
心态；当面对错过投资好的时机的时候，更需要抱着冷静和忍耐
的心态。

电影《决战中的较量》，讲的是苏军王牌狙击手瓦西里击毙德
军王牌少校狙击手的故事。影片中，瓦西里技艺高超，他面对德
军目标时，无论是静止的还是缓慢移动的，都百发百中，令德
军闻风丧胆。德军的王牌少校的枪法也是百发百中，甚至更高于
瓦西里，他能击中快速运动的目标。在受伤的情况下，双方对峙。
他们在冷风冷雨中饥寒交迫的忍耐了两天一夜，最终瓦西里的冷
静和忍耐略胜德军王牌少校一筹，成功将其击毙。双方的胜负之
分并不在于技术，而在于冷静和忍耐的性格。

投资同样如此！不论是巴菲特还是约翰·奈夫，在投资中，他们都把冷静和耐心发挥的淋漓尽致。

“股神”巴菲特曾说过：“我的投资行为，没有超出常人的能力范围。”巴菲特的成功源于他冷静和忍耐的性格而产生的强大的自制力。他从来从来不做自己不能控制的事情。

在 40 年的投资生涯中，巴菲特蔑视和回避了无数的市场诱惑。譬如 20 世纪 60 年代的“电子风潮”，20 世纪 80 年代的“生物概念”、“垃圾债券”……

巴菲特还说过：“如果你不学会在小的事情上约束自己，你在大的事情上也不会受内心的约束”。一次，巴菲特和高尔夫球友们在球场进行为期三天的户外运动。球友们认为巴菲特在这三天的户外运动中，一杆进洞的成绩为零，并且他们要与巴菲特打赌。如果他输了，只需要付出 10 美元；而如果他赢了，将可以获得 2 万美元。球友们个个都接受了这个建议，但巴菲特却拒绝了。正是这种时刻约束自己的冷静和忍耐，才使得巴菲特能取得巨大的成功。

约翰·奈夫也毫不逊色。从 1964 年开始，约翰·奈夫就服务于 Vanguard Windsor 基金公司，直到 1995 年退休。在约翰·奈夫 30 多年的基金管理人职业生涯中，他平均年收益率超过标准普尔 3% 以上。他始终认为投资不仅需要有清晰的思路、客观的见解，在面对市场时更需要有冷静和忍耐的态度。当市场主流与自己的投资理念相背离时，一定要保持冷静和忍耐，只有能耐得住寂寞的投资者才能守得云开见月明。当年美国的电子类股票和“漂亮



50”就是两个很好的例子，众多投资者在市场热潮的漩涡中难以冷静的思考，不能忍耐寂寞，越来越多的人追捧，最终导致这两类股票的真实成长难以支撑过高的股价，而那些头脑发热投资者们也都损失惨重。

所以，一个人刚刚进行抄底投资，不要对回报的期望值太高。其实一个人不管做什么事情，都需要给自己制定一个合理的目标，避免拿自己与别人进行不切实际的横向比较，多去看自己前后的状态与成绩，只要自己比以前有进步，就要知足，否则自己永远都没有满足与快乐。

只抄自己能看透的好公司

目标给我们一个明确的方向，它可以调动我们的积极性，发挥自身的潜力。如果一个人做事情没有目标，就会茫然失措，同时也会失去动力。抄底也是如此，抄底者在进行投资之前，必须根据自己的实际情况，制定一个合理的盈利目标。

了解市场的主流是盈利的根本

市场就像一个晴雨表，各种企业的发展情况、新产品的销售现状等都会在市场上最先显现。很多抄底者靠此判断某家企业的

兴衰，然后调整自己的投资方向。但是，市场价格降低并不能代表某企业或产品失去了发展前途，同时，市场价升高也不能说明某企业或者产品就一定会有很大的潜力。

因此，不管是新老企业还是新旧产品，投资者都不能仅仅依靠市场的价格波动当成评判的唯一标准，还需要参考很多其他因素综合分析，真正摸清市场的主流，才能从容抄底。否则，如果仅随着市场的微小价格波动改变自己投资，很可能被误导。

钱先生从事了十年的服装生意，虽然采购服装与销售服装很辛苦，但钱先生还是积累了一些经验。随着时间的推移，钱先生开始觉得做服装生意太辛苦，于是也想学着炒股。

炒股的风险不言而喻，钱先生也很清楚，但这并没有动摇他的决心，他感觉自己没有那么倒霉，同时也相信自己的眼光。

钱先生了解了一家新上市的企业之后，感觉这家企业的产品很新颖，企业将来发展的潜力会很大，因此拿出自己一半的资产购买了这家新上市企业的股票。

但是，天不遂人愿，这只股票很快下挫，钱先生心急如焚，不得不割肉抛掉。其实，钱先生之所以第一次投资就以失败告终，是因为他没有了解市场的主流，对刚上市的这家企业估值不准而导致。他喜欢那家企业的产品，也想当然地认为别人也会喜欢，把企业的潜力估算太高，结果导致抄底失败。

每一位抄底者在投资时，都会对股票进行估值。但是，估值不能仅仅依靠自己的喜好而定，需要符合大众的眼光，它就像选美一样，评委偏好哪一位美女没有用，如果她不符合大众的标准，



那么只能被淘汰。

所以，对股票进行估值时，切忌以个人的观点来判断，需要看这家企业的产品是否深受消费者的喜爱，了解之后再进行决策，要尽可能地全方位了解该企业的所有信息。

一般来说，对股票价格的估值，有“净现值折现”、“重置估值法”、“市盈率估值法”和“市净率估值法”几种方法。其中“净现值折现”的估值方法是最完美与准确的，它的计算方式是：拿一家企业将来的所有现金流量，按照一个内部收益率来进行折现，然后再除以总股本，最后得到的一个具体价格就是该企业股票值。

要想得到这个结果，就必须提前准确预算到该企业将来的运营与收益具体数字，但这是根本不可能做到，哪怕是企业的老板也难以预测得如此准确，抄底高手也不可能预测得十分准确，所以这种估算股价的方式最不实用。

同时，其他几种估值方法，也不一定能够准确估算出股票价格。所以，一般的投资者与专业投资机构，在投资之前对股票进行估值，大多都是以企业的基本面来确定，因为这种基本面才是股票价格变动的根本原因。

但是，基本面并不是那么容易把握，它有很大的不确定性，需要抄底者掌握市场的主流之后，再从宏观上去看政府的政策，从微观上了解公司全面的运营情况，然后再对企业的基本面进行细致分析，这样才有可能对该企业股票的估值比较准确。

然而，进行估值之前，必须要了解市场的主流，看清楚哪些企业发展潜力大、前途广，知道哪些产品会在市场上销售良好等，

掌握市场的主流，然后再进行科学估值。

灵活处理价格波动

任何一种产品都不可能没有价格波动，任何一只股票价格也不可能没有变化。面对股票的价格波动，应该如何处理？这是令很多人头疼的问题。一般的抄底者，看不到企业发展的大趋势，只能随着股票价格的变动来决定是购买或者抛出，但这种价格波动往往不是企业的真实发展情况，它受很多因素的影响，并不能代表企业的将来。

如果在投资之后股价出现了波动，要综合分析找到价格波动的真正原因，不要一看到股价降低就手足失措，急忙抛出股票。有时候可能不是企业本身的问题，而是其他方面的原因导致企业股票下滑，此时如果撤出，不利于自己的收益。

投资大师巴菲特面对持股股价的波动，一般都采取忽略不计的方式处理。因为他知道投资企业的实际能力，明白采取集中的投资的方式，不可避免地会出现价格波动情况，所以一般情况下，他会忽略这些价格波动，不会因为股价的降低而撤资，最终所投资公司效益转好，就会补偿投资者短期价格降低的亏损。

另外一位投资大师查理·芒格是巴菲特的朋友，也是灵活处理股价升降的抄底高手，不过他一般也是采取忽略价格波动的方式。他说：“只要找出有实力的3只股票进行的投资，并且顶住价格的短期波动，那么就能够获得长期收益。”



的抄底高手

不过，一般人投资，不会像那些抄底高手那样，在投资以前花费大量的时间与精力调研公司的情况，通过分析评估才确定要投资哪些公司；同时，一般的投资人也没有足够的资本应付股价的降低，因此在股票出现价格下滑时，需要尽快弄清情况。

股价降低受很多因素的影响，如果与企业的运营情况一点都没有关系，此时最好不要撤出投资；如果股价降低真的是企业出现了问题，此时就要根据情况灵活处理，只要企业有实力扭转不良局势，最好都不要撤出投资。

当然，如果企业股东出现了大的变动等情况发生，从而导致企业不能继续经营下去，或者企业实在无力回天，将要倒闭或者被收购，此时就要看准时机及时撤出，这样才能避免过大损失。

总之，面对市场上股价的不断变动，要找到其中的特点，同时不断地积累经验，改变自己思维与行为方式，面对多变的市场价格，冷静分析，准确判断，灵活处理，如此才能使自己立于不败之地。

抄底前要有适合自己的目标

目标给我们一个明确的方向，它可以调动我们的积极性，发挥自身的潜力。如果一个人做事情没有目标，就会茫然失措，同时也会失去动力。抄底也是如此，抄底者在进行投资之前，必须根据自己的实际情况，制定一个合理的盈利目标。

曾经有一家报纸，报道了这样一个真实事件，有将近 300 条



的巨大鲸鱼，因为追逐沙丁鱼，没有看到危险的存在，结果被困在海湾里，因缺水搁浅死亡。鲸鱼为了蝇头微利，结果葬送了自己的性命，实在让人痛惜。

每个人抄底，也可以从鲸鱼搁浅死亡的事例中汲取教训，抄底要有目标，但要根据自己的能力，权衡这个目标是否切实可行，同时考虑到实现目标的风险，不能因为达到这个目标而使自己蒙受更大的损失。

曾包揽最佳影片、最佳导演等七项大奖的奥斯卡获奖影片《桂河大桥》是那种可以多看几遍的影片，而且每次看时都会像第一次那样感到震撼。影片以修建泰缅边界的桂河大桥为中心事件，描写了“二战”时期日本一个战俘营的故事。



影片最大的特点，就是以令人痛苦而雄辩的方式阐述了战争的荒谬性及破坏性，堪称电影史上最曲折、最深刻的战争题材电影之一。

影片中的那位被俘的英军上校，带领着部下为日军精心修建了一座代表荣誉感的大桥，可是当发现盟军要炸桥时，他却似乎完全忘记了大桥一旦开通，会给己方的部队带来多大的损失，竟然反过来拼死为日军护桥。有人称这种看似荒谬的行为是“目标困惑症”：即在追求一个目标的同时，你的行为却可能会逐步发展到完全偏离原本的轨道。

投资是一条漫漫长途，投资成败的关键取决于我们对自己投资行为的了解，以及了解自己选择投资的真正目标。只有这样理性的投资，才能在市场风云变化的考验下仍能立于不败之地。

也许有的人会说：废话！投资的目标当然是赚钱。然而实际上，仅仅说“要赚钱”还只是一个非常含糊笼统的说法。当代最有影响的成功学大师安东尼·罗宾斯曾经说过：你说‘我想赚钱’，那么，如果我给你2块钱，你是不是应该满意了？

这就像一艘远洋的帆船，如果没有一个非常清晰明确的目标，那么，它只能在大海中随风飘荡，随时有可能遇到触礁翻船的危险。

在设立目标时，我们要注意：第一、我们的目标一定要非常具体和清晰；第二，目标应该是循序渐进，由小到大。例如，有人在炒股时就订立了这样的目标：第一步，首先，进入稳定赢利状态，从股市中获得能够维持自己正常生活的利润。第二步，一年赚8万元。

投资者必须首要去解决的一个问题就是对利润目标的考量，因为这是一个非常敏感且存在着巨大分歧的话题，一旦在这个问题上模糊与错误，就会直接导致投资失利。

关于利润目标的分歧，在老手和新手之间最为明显。无论这个利润是年收益是多少，新手通常相信在中能获取巨额利润，而老手则大多对此嗤之以鼻，他们更现实的认为市场中最重要的是生存，其次才是利润的大小。但很有意思的是这种矛盾又会在新手变为老手时形成统一。

市场中充满了太多的暴利神话，例如某某人一个月就将资金翻了6倍，某某人一年内就将1万元的本金变成了百万元的资产。这些神话吸引着无数对风险陌生却勇敢非常的投资者前仆后继，然而尽管市场上的确存在这种暴利神话的制造者，但这成功的比率低到了令人咋舌的地步。

因为市场中利润与风险的辩证关系决定了，在利润增加的时候风险亦在同步增加，并且这一关系是没有任何策略可以颠覆的。如果没有正确而坚定的投资目标，在市场的暴跌面前就很容易痛苦不堪。一个对投资目标的错误定位，再加上一个对自身的错误定位，会直接派生出错误的利润目标，错误的勇气，错误的理念，错误的操作，这所有的错误相加，结果只会是正确的出局。

因此，每个人在抄底之前，有一个明确的目标很重要，但更重要的是，这个目标要适合自己。每个人由于受教育程度不同，特长不一样，天赋也有差异，因此选取什么样的抄底目标，以及应该通过何处途径去实现这个目标，都要因人而异，不能一概而论。



只有选取与自己能力相当的抄底目标，然后选择自己熟悉的投资工具，让自己的特长与能力得到充分的发挥，那么才有可能在最短的时间之内实现自己的抄底目标。

只有赢家与输家，没有专家

在一个赌场里，很多人都跟着吆喝、下注。在其中一个赌桌上，有着一个特殊的人，每次摇骰子之后，他嘴里就嘟囔一声，但却总不下注。负责端茶送水的年轻店小二看到此种情况，感觉十分好奇，就故意走到那个人身边，偷听他说话。

这一听使店小二吓了一跳，原来每一次这个人所说的话，都是骰子落下去的正确数字。也就是说，如果此人下注，那么局局都会得胜。再看赌场上下注的最大赢家，准确猜中骰子数的概率也不超过 50%，店小二知道碰到了高人，于是开始想办法与那个人套近乎。

店小二递给那人一杯水，然后开始同他闲聊，最后怂恿着那人帮助自己下注赌上几把。那人见店小二对自己如此殷勤，不好拒绝，于是答应了店小二的要求。结果下了十局，前九局都无一例外地猜中，只是最后一局却把刚才赢来的钱几乎都输了进去，只剩下五十两银子。

这时候，那个奇怪的人向店小二使了一个眼色，两个人趁别人不注意，一起离开赌桌，走到了一个僻静的角落。然后，那人把五十两银子递给店小二说：“这些银子只要你不乱花，够你生活

一段时间了。”

那人说完话转身要走，店小二看到此种情况，扑通一声跪在那人面前，一定要拜他为师学习赌术。那人看着跪在地上的店小二，连忙摆手说：“赌场里只有输家与赢家，没有次次猜中的专家。即便你真的有这个能力局局猜中，但也要有点保留，像我刚才所下得第十注，如果不是故意输一局，肯定会引起庄家的报复，难以脱身”。

店小二不死心地问：“那么，你不收我为徒，能告诉你是如何局局猜中的吗？”那人看了店小二一眼，缓缓地说：“我父亲以前是个赌徒，我刚生下来接触最早的东西就是骰子，小时候都是把骰子当玩具摆弄，因此很早就熟悉这种下赌的工具。”

“可以这么说，我10岁时就可以用骰子掷出任何我想要的数字，听骰子落下去的声音，就能辨别别人所扔骰子数字。因此10岁那年我就在赌场里能赢钱了，到了16岁时，我就赢了将近一百两黄金。20岁那年在一次赌场上，因为次次都赢钱，结果庄家输得几乎破产，我也遭到了报复，被庄家派人切断了一个手指……总而言之，我虽然精通赌术，但同时也看透了赌场上的一切，所以不想再涉足赌场，更不会收徒弟。”

说完此话，那人从身上又掏出一些碎银递给店小二说：“我们今天能够认识，也算是一种缘分，我这里还有一些碎银，加上刚才赢来的那五十两银子，你可以开酒店或者做别的行当营生，赌博投机不可成瘾，尽早收手，脱离赌场。”还没有等店小二回过神来，那人已经不见了踪影。



的抄底高手

投资与赌博不是一回事，但是从这个寓言中，我们还是能够得到以下启示。

抄底有风险，入市需要谨慎。如这则故事中的这句话：“赌场只有赢家与输家，没有次次都猜中的专家。”一样，即使自己是一个抄底高手，也不能保证自己就是常胜将军，因为其中有太多的玄机与不确定的因素存在。因此，每个人在进行抄底投资之前，都应该小心谨慎为上。同时，尽量找一份稳定的工作，有空闲时间与余钱再去进行抄底，避免做一个专业的投资者。否则，一招不慎，可能会满盘皆输。

抄底中的风险管理

行军作战须知“兵马未动，粮草先行”的重要性。其实，抄底也一样应知“投资未动，风险先行”的道理。抄底高手都会正确认知风险，然后再确定是否采取行动。

抄底未动，风险先行

在投资领域，有许多新手效仿赌神、赌侠的潇洒豪气，不顾风险孤注一掷，期望自己一夜暴富。然而，事实却并非想象中的

那样简单，也不像看到电影里的赌神们那样好运，总是幸运地拿到好牌。现实的教训是，很多孤注一掷的投资者，不仅没有赚到大钱，反而输得血本无归。

行军作战须知“兵马未动，粮草先行”的重要性。其实，抄底也一样应知“投资未动，风险先行”的道理。抄底高手都会正确认知风险，然后再确定是否采取行动。

当然，一个人不管做任何事情，要想获得成功，都会有一定的风险存在，收益与风险是成正比的。因此，在开始进行抄底投资之前，就更应该预料到风险的存在，并且要具备对抗风险的能力与心理。

鉴真前五次东渡的失败，就表明了风险与成功同在，同时也说明了鉴真已料到了这些风险，并且有应对这些风险的准备，因此才有他的第六次东渡，也才有了他最终的成功。

公元743年，鉴真第一次东渡，正准备扬帆出海时，却被人诽谤与海盗串通，东渡计划流产。

但鉴真没有因此放弃东渡的计划。同年底，鉴真再次东渡，可是刚出海就遇到了狂风骇浪，船只也因此被损害。他们用了很长时间修好船后，又开始前行，谁知没过多久，又一次遇到了大风大浪，结果大船触礁沉没。同船的人虽然安全上岸，但所带的淡水、大米全部随船一起沉没，鉴真他们一行人好几天粒米未进，最后才被人搭救。

前两次东渡都以失败告终，但鉴真并没有因此气馁，他开始筹划第三次的东渡日本的计划，但因种种原因，第三次东渡计划



的抄底高手

没有能够实施。接着第四次东渡，因为有到别人的阻挠，也没能开始启程。

公元 748 年，鉴真顶着巨大的压力，又开始了第五次东渡。这一次的东渡之行，虽然行程最远，但危险也最大。当船只驶入深海区时，突然遇到了台风，船只被迫漂流至群岛附近。

一直修整了半个多月，鉴真一行才又开始启程，结果又误入海流，水黑似墨，水面上风急浪高，船只忽而被抛上悬崖似的浪尖，忽而陷入深渊似的波谷。就这样提心吊胆地颠簸了七八天，船上的淡水消耗殆尽，船上人所有人员，每天只能嚼点干粮充饥。

就这样在每天都有生命危险的大海中苦熬了半个月，鉴真一行最后侥幸地漂到海南岛最南端，才得以上岸。从那里跋涉千里，历尽艰难才回到了扬州。鉴真途中几经磨难，身染重疾，甚至双目失明，但这些挫折并没有动摇鉴真东渡的决心。

鉴真知道，再次东渡还会遇到意想不到的困难，但是他清楚自己有了前几次的体验，应该能够避免一些风险，因此仍然坚持第六次东渡，结果这一次他成功抵达目的地。

事实上，无论是事业上，还是在生活中，每个人都不可能是一帆风顺，很多人为因素、自然条件都会给我们造成挫折，要想战胜挫折取得最终胜利，必须在理智分析原因的基础上，一方面选择和利用好条件，避开不利的因素；另一方面，我们要充分发挥自己的心理优势，提高自身各方面的素质，这样才能很好地承受各方面压力，使自己获得新生。

如果一个抄底者无视风险的存在，一门心思地只想着要高收

益，结果风险来临之时，缺乏应有的心理准备，以及对风险的承受能力，很可能被打击得一蹶不振。

别让风险变成了一种负担

美国著名理财顾问苏茜认为：“投资一定要先从心理上克服对风险的恐惧，只有这样才能更加自由地驾驭金钱，并且能让金钱发挥强大的力量。如果把投资风险变成一种负担，成天生活在恐惧之中，这样生活就会变得无趣。”

抄底有风险，这是人人都知道的道理。其实，风险蕴含着两层一意思，一层意思指危险，一层意思是机会。危险与机会并存，危险使收益降低，机会使财富增加。一般来说，越是高风险的抄底，收益也会越高，安全稳妥的投资，收益就会比较低。

很多人之所以愿意冒风险，就是想得到额外的收益，也就是抄底的风险价值，或者称之为“风险报酬”。只要抄底，就会有风险，这是抄底者回避不了的问题。一般人提到风险，都会从它不利的一方面进行考虑，把风险看成是对自己赚钱不利的因素，关切因风险给自己造成的损失，却很少有抄底者从风险有利的一面去考虑增加收益。

风险主要分为财务风险的经营风险两种。财务风险是因为贷款投资所增加的风险，如果用自己的本钱去投资，就没有财务风险，只有经营风险；如果借债投资，两种风险都有。借钱投资与用本钱投资的风险结果，可以通过一个例子看得更加清楚。



的抄底高手

比如，陈先生有本金 10 万元钱，准备投资一个项目，如果成功，每年可以盈利 2 万元钱，这样资金的酬报率为 20%；如果失败，将会亏损 1 万元钱，这样资金的报酬率就是负 10%。

陈先生感觉 10 万元钱的本金太少，于是又到银行以 10% 利息率借了 10 万，这样与自己本钱加在一起，总共就有了 20 万。这时如果投资成功，陈先生 20 万元钱将会赢利 4 万元钱，然后还出 1 万元的利息，一年还剩下 3 万元，资金的酬报率为 30%，比没有借钱多赚了 1 万，这就是负债投资的有利一面；如果投资失败，陈先生就会亏损 2 万元钱，再还所借 10 万元钱一年的利息 1 万元，总共亏损 3 万元，资金的酬报率为负 30%，这就说明负债经营会比用本钱经营风险加大。

可见，负值投资会加大风险。如果投资风险没有什么变化，能够保证赚钱，那么贷款投资都不要紧，只要贷款的利率不超过酬报率，就会稳赚不赔。但事实上，经营风险不可避免，谁都不能保证能够百分之百赚钱。一般情况下，报酬率相同，人们就会选择风险相对小一些的投资项目；如果风险同样大，人们就会选择那些高报酬率的项目进行投资，这是人们普遍的心理与投资倾向。

可是，市场竞争的结果，必然是高风险的投资项目有高回报率、低风险的投资项目低收益，只有这样，才会有人投资抄底。面对这种情况，人们应该如何去选择抄底项目呢？首先，抄底钱要考虑收益有多大，风险有多高，然后看一下收益是否值得去冒这个险。

但是，不管对风险持什么样的态度，抄底者承担风险的能力

与心理都有一个限度，如果超过了这个限度，投资的风险就会变成抄底者的一种负担，导致抄底者的身体、心理、生活、工作等都受到严重影响。所以，抄底者切忌不要让投资的风险超过自己耐受的限度。

根据抄底者投资时对风险所持的不同态度，以及能够承担风险的程度，可以将抄底者分为四种类型。

第一种是激进型的抄底者，这种人为了追求高利润，会愿意并主动投资那些高风险的项目；

第二种是中庸型的抄底者，此种人为了能够获得比较高的利润，愿意承担一部分风险；

第三种是保守型的抄底者，他们做任何事情，以稳妥为主，注重眼前的收益，一般不会轻易投资风险比较大的项目。

第四种是极端保守型的抄底者，他们不愿意承担风险，他们只愿意投资风险几乎为零的项目。

判定自己是哪种类型的抄底者，可以设计一个调查问卷，从风险的高低进行逐个排列，然后进行自我测试。如果倾向于选择股票、期货、房地产、收藏等投资工具，那么你就是一个激进型的抄底者；如果只愿意把钱放在银行里，或者买国债，那么你就属于保守类型的抄底者。

这个结果，只能表明一个人对风险的态度。而一个人实际对风险的承受程度，不仅要有主观态度因素，还需要参考其他一些客观因素。比如自己每月的收入情况，每月的开支有多少，上面要赡养老人，下面还要抚育子女，这些都需要资金。如果收入还



的抄底高手

不够支出，即便性格上是激进型的抄底者，现实中也只能是一个保守的抄底者。

所以，一个人对风险的承受程度，需要考虑到主客观因素。同时，还需要谨记以下三个原则。

1. 投资就有风险，要想规避所有的风险，根本就不可能实现。
2. 年轻时可以选择一些风险相对较大的投资项目进行抄底，这样即便失败，还有能力与时间东山再起。年纪大了就承受不住失败的打击。
3. 在抄底获取高额利润的同时，一定做好承担失败风险的准备。

“投资有风险，入市需谨慎”这是每一位进行抄底的投资者都应该谨记的一句话。在投资之前都要想到风险的存在，同时要考虑自己承担风险的程度，只在能力与承受范围之内进行投资，这样风险才不会变成一种负担。

风险不可避免，但可以降低

资本市场不确定的因素太多，风险虽然不可避免，但可以通过其他手段进行防范、降低，这正是抄底高手注重风险防范与补救的重要原因。因此，一个人在进行抄底投资前不仅要考虑到风险，同时还要做好应付风险带来不良后果的各种准备，进行有效的风险管理，分析各种风险存在的原因，把风险可能造成的损失降到最低。

2001年，南京冠生园月饼，因为用陈馅做，结果被人们发现，顾客要求退货还遭到无理拒绝。媒体采访时，南京冠生园管理人员相互推诿责任，而且对记者傲慢无礼，没有及时采取救急措施，结果导致了南京冠生园破产，遭受了巨大的损失。

南京冠生园因为没有及时采取急救措施，不仅使自己破了产，而且还波及了同行。上海冠生园集团虽然与南京冠生园没有产权关系，但也因为此次事件受到很大的牵连，不仅遭受了消费者的质疑，而且导致月饼销量直接下跌50%以上，也受到不小的损失。

之所以出现这样的一个结果，原因是陈馅新做的事件出来后，当时上海冠生园集团的领导人不在国内，虽然知道情况，但没有引起足够重视，而国内其他负责人也没有及时进行澄清，致使消费者误以为两家集团有关系，因此才使企业蒙受巨大损失。这就是企业家缺乏风险意识，没有及时采取应对措施及防范手段的一个典型事例。

任何一项投资的抄底行为，必然会有一定的风险，这是投资的“铁律”。那什么是风险呢？简单地说就是：在一定条件和时期内未来会造成亏损的可能性。一些事情我们无法预知其未来的发展，比如说利税、汇率、政策、价格等，它们的发展情形都可能远超出我们的预知。

风险是一个事件本身的不确定性，它具有其客观性。比如，我们投资国库券，其收益稳定，不确定性较小，与此相反，投资与股票的收益不确定性就会大很多。但这种风险是“一定条件下”的风险，这与你购买的时间、品种、数量有关。这些问题一旦确定，



风险的大小就无从改变了。也就是说，特定投资的风险大小是客观的，而至于你是否冒风险或冒多大的风险是可以主观决定的。

风险是“一定时期内”的风险，它的大小随时间延续而变化，离你预期取得的报酬时间越近，预计就会越准确。

因此，风险虽然不可避免，但是却可以降低风险。要想降低投资风险，就要了解影响投资价值的因素，这里主要谈以下几类：

第一，本金损失的风险。不论是哪种原因，只要本金可能损失，就属于这类风险。因为有的时候我们很难真正分清是经营失败还是市场因素造成的亏损。比如投资房地产，可能因经济环境原因而造成地产的价格下跌；投资股票，则可以因发行该股票的上市公司违规而导致股票价格“跳水”，一些非金融机构出问题，投资人的投资泡汤等。

第二，管理风险。有的投资需要花费时间和精力进行管理，这从另外一个角度来看也算是一种风险。比如说：购买一套住房用以出租，就牵涉到这种风险。你要对房子的使用、维修等情况进行管理，而与出售房子相比，管理风险则转变了。

第三，通货膨胀风险。通货膨胀会使你的投资缩小，丧失原有的购买力，投资利润如果赶不上通货膨胀的水准，其实就是在赔钱。比如，六年前，你把钱存入银行，就可以每天靠吃利息舒服地过生活。但是现在，随着国家数次调低利率，谁都会觉得钱存在银行里不合算了，虽然银行存款依然是最保险的方式，但是由于其收益率降低，还是有很多人将多余的钱转而进行其他投资。

第四，变现力风险。这是指投资无法在需要时变换成现金的

一种风险。一般银行存款、国库券、政府公债券和准许发行的企业债券和上市股票，这些都可以很快变现，所以变现力风险较低，但是房产和一般收藏品等就不是容易变现很快的投资，变现力风险较高。通常，在市场流通的投资都能很容易很快变现，反之没有流通市场的投资变现力就很差。因为买卖双方都很分散，搜寻信息的费用较高。

对上述风险，投资者要做到心中有数，在抄底前要有计划的防备。投资者只有在抄底前从主观上愿意承担风险才能成功。

以积极心态应对坏消息

在进行投资抄底的过程中遭遇阻力，遇到困难，谁都避免不了受其影响，只是因为人的心态不同，就会产生两种截然不同的结果：若是以消极心态去面对坏消息，那么就会坐卧不安、心神不宁，甚至打乱了所有正常的生活，结果使事情变得越来越糟糕；如果以积极的心态去应对坏消息，就会迅速地调整自己不良的情绪，开始积极想办法去弥补坏消息带来的不良后果。

没有哪一位抄底高手敢保证稳赚不赔。我们不仅在投资前要量入为出，做好各种开支计划，同时也要锻炼我们的抗风险能力。对于抗风险能力较差的投资者，我们建议他投资时根据自己承担风险的实际能力，选择风险较小的投资项目。

在投资抄底前，你要权衡利弊，做好充分的心理准备，以积极心态去应对。



首先，要做好承受失败考验的准备。无论是在创业之初，还是投资之初，你的安全感都会变得很低，这是因为你对未来没有充分把握的缘故。有些人会因此而缺乏准备、资金、精力以及生意的敏感度，最后以失败而告终。因此，在决定投资之前，必须做好充分的心理准备，尤其是在投资初期不要太过于乐观，这样即使真的亏了，心理上也能承受。

其次，做到忍低位、负重担、艰苦努力。打个比方：如果你有一辆公司的配车，你会认为自己比拥有一位私人轿车的人更重要。在经营个人企业时，你将很少有这样的地位。所以你千万不能为此斤斤计较，要做好良好的承受准备；在投资理财中你可能会拥有百万以上的财富，但这一定是你用艰辛的行动所得的回报。

再次，与时间赛跑，休息减少。如果你下定决心要投资创办自己的企业，那你就要明确你必须比一般工作人员用更多的时间来经营，尤其是在创业之初，与家人相处和休息的时间会减少。因此一旦你创立了自己的企业，就会明白自己根本就没有假日，你会尽心尽责的为自己的企业工作。

总之，在投资抄底前，你要对上述方面做好充分的心理准备，并且要认识到任何投资都有风险，并予以控制。

李先生在周围股民朋友的后悔、叹息声中，发现他们面对低迷的股市，不是去检点过去的操作过失，完善自己，而是不断地自责、埋怨，渐渐让自己完全失去信心，失去斗志。其实这正是他们从失败走向失败的根源所在，只有学会用积极心态炒股，加强学习，才能在这充满竞争的股市立足，取得好的成绩。

其实，积极的心态是成功的催化剂。它会让人变得富有弹性，让人充满进取精神、保持旺盛的精力。即使面对困难，也一定尽力找到克服的办法，最终获得成功。相反，消极的心态则会使人变得萎缩、阴郁、懒惰，使人觉得股市荆棘遍布，从一个失败走向另一个失败。

不管在投资过程中遇到多大的困难，都要记住下面三条忠告：

首先，很多时候，可能事实情况并没有那么糟糕，但自己却通过想象把它进行扩大，所以才会比较消极。因此，要实事求是地看清楚当前的情况，要看到坏消息中存在着对自己有利的一面。

其次，不管投资过程中遇到的困难有多大，哪怕大到自己无力承担，但总有过去的那一天，所以要打起精神。

再次，如果你对坏消息感到烦恼，但是这对改变现状不会起一点作用，因此要尽快走出消极的情绪，以积极的心态面对。

过分自信与风险

股市上经常会有一些小道消息，如果一个股民仅仅因为这些小道消息就对该股票信心十足，盲目购买，结果很有可能一败涂地。历史上，关羽就因为不搞调查研究，轻信别人的谗言，太过于自信，麻痹大意，结果大意失荆州。

荆州是处于魏、蜀、吴三国之间的要道，自古就是兵家必争之地。赤壁之战后，刘备占据了荆州的一大部分，曹操与孙权分别占有一小部分。后来蜀、吴联手对抗曹操，孙权就把自己拥有



的荆州地盘借给了刘备。这样,实质上荆州一直把握在刘备的手中。刘备入川后,就把荆州交给了大将关羽把守。

公元219年的秋天,关羽在一次战役中用大水淹没了魏将于禁、庞德率领的七千多兵马,魏军节节败退,关羽带兵乘胜追击,直捣曹仁把守的樊城,眼看樊城就要失守。曹操得报后十分吃惊,急忙招来谋士司马懿商量对策。

司马懿献计说:“刘备与孙权,向来是貌合神离。孙权很早就想夺取荆州,只是害怕关羽,同时也没有机会,现在关羽要攻打樊城,我们在此时许诺给孙权江南的土地,让他出兵去攻打关羽的后方,樊城就会脱离危机。”

曹操按照司马懿的建议而行,立即写了一封信,派人送到孙权那里。孙权见利忘义,随即派出陆逊、吕蒙两员大将,带领兵马准备攻打关羽的后方。吕蒙知道关羽熟知兵法,而且矫健勇猛,如果从正面交手,怕不是关羽的对手,于是佯装生病,借口回去治病,退回京都建业,让年轻且名不见经传的陆逊接替自己之位,以此麻痹关羽。

陆逊虽然年轻,但是文武双全,有勇有谋。他上任后,备了一份厚礼,写了一封言辞恳切的信,在信中大肆吹嘘关羽的英勇,尽可能地贬低自己,并且要关羽对自己多加照顾,蜀、吴两家永远一心等类似的内容,派使者送到关羽那里。

关羽看完信后哈哈大笑,他开始要攻打樊城时,还对吕蒙心存戒心,现在吕蒙退到建业,接替他的竟然是一位乳臭未干的无名小将,并且写信一再要求自己对他多加关照,于是放下戒心,

不再对东吴有所防备，把所有的兵力都派去攻打樊城。

正在樊城即将被攻下时，关羽得报说孙权在偷袭自己的后方，要夺荆州，已经攻下了公安、江陵等地。关羽急忙抽兵撤军，准备退回江陵。但此时，吕蒙早已攻下公安、江陵之地，并对那里的蜀兵家属，多加关照、安慰。蜀军中的兵将，得知家属一切平安，看着关羽大势已去，随即离开了关羽，投降了东吴。

就这样，一代名将关羽因为太过于自信，也由于轻信别人，麻痹大意，丢掉了荆州，结果败走麦城，被吕蒙设计杀害。实际上，以关羽的文才武略，如果不是由于过分自信，贸然而行，怎么可能如此轻易地输掉身家性命？

还有一个例子。1996年，在英国举行的“欧洲杯”足球锦标赛的半决赛上，有一场是德国队对英格兰队。因为是在英国比赛，英格兰队占了地利的优势，又加上他们也有相当的实力，因此志在必得。

90分钟的比赛结束，两队打成了平手，于是又进行加时赛，结果还是平局。在这样的情况下，只有用点球来决定胜负了。每当英格兰队踢进一个球，他们就欢呼雀跃，显然胜利已掌握在他们的手中。而德国队却不同，他们冷静地踢球，不管是否进去，都保持着镇定，结果德国队却赢得了这场比赛。一位足球评论员这样说道：“英格兰队信心太大了，认为自己一定能赢，而结果却输了！”

不管是谁，做任何事情，如果有足够的信心，那么就敢于尝试，容易成功。但是，一个人过于自信，势必就会增加失败的几率。

会赚

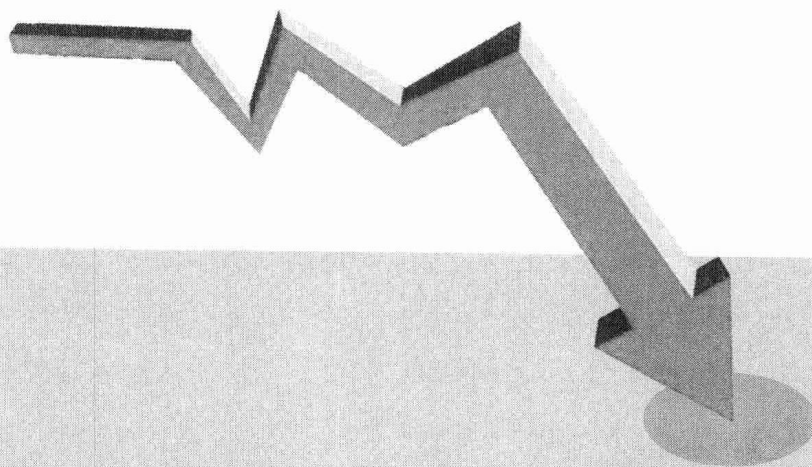


的抄底高手

因此，真正的抄底高手，他们总是保持高度警惕，并不认为自己知道了一些小道信息就等于掌握了市场的全面情况，他们也不把一次因为机遇或者好运获得的收益都当作是自己预测准确换来的结果。他们懂得，过于自信，贸然行动，不仅赚不到钱，有可能还会像关羽一样输掉自己的一切。

第四章

女人是抄底高手



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

到超市抄底是女人的拿手好戏

女性虽然看上去很爱花钱，但每一分钱都会花得物有所值。她们花钱天生会做计划，有钱总想到没钱之时，因此手中总有花不完的钱。由于这个原因，男性也愿意主动地把钱交给女性，以免钱财在自己手中如流水般消失。

女人是天生的理财圣手

男人与女人相比，男人比较能挣钱，但是花钱也如洪水猛兽，不管多少钱，到了他们手中，一转眼的工夫就能花个精光，而女人虽然挣钱不多，却是天生的理财圣手，她们花钱如涓涓细流，源源不断，好像总也花不完。

女人不仅会理财，还有着掌握金钱的强烈欲望，希望男人把所有的钱财都交给自己掌握，不愿意男人手里拿太多的钱，这样女人不仅感觉到安全，更喜欢自由支配钱财的感觉。因此她们知道，钱一旦到了自己手中，就会比男人做更多事情。

女人天生喜欢逛商场、买东西，不管到哪一家商场，你都会



的抄底高手

看到女性多于男性。女人喜欢装扮自己，会经常去购买新衣服、饰品等；女人也喜欢保养自己，因此会买很多化妆品；女人更爱吃零食，经常屋里堆着各种各样的零食……

第一，女性更善于统筹安排时间。虽然现在时代不同了，男女都会做家务活，但目前还是女性做家务管理内务为主，并且随着时代的进步，女性大多都开始走出家门去工作，这样女性既承担着家务活，还要去上班，如果不会统筹安排时间，很难两者兼顾。但大多女性在这两点兼顾得都十分完美。这一切，男性无论如何都难以与之媲美。

第二，女性会精打细算。无论家庭经济如何困难，女性都不会使家庭出现资金短缺，并且还留有余钱，以备不时之需。这是因为女性会根据家庭经济的收入情况，来做一个合理的消费计划，量入为出，并使每一分钱体现出它的最大价值。而男性缺乏这方面的能力，他们大多数人都是花钱大手大脚，想到做什么事情都会立即去做，从来不会预先做好计划，结果很多时候都是入不敷出。

第三，女性比男性投资更加稳健。股神巴菲特曾说：“投资首先要应该做到不亏本，这样自己才有资本永远立于不败之地。”国家证监会进行调查的认股权数据显示：男性投资认股权是女性的二倍，这就说明男性更喜欢冒险，因此投资所担的风险大，赔钱的几率高。女性投资稳健，进行抄底投资时比男性更加理智。

第四，女性的忍耐力比较强。女性天生承担着孕育与培养后代的艰巨任务，这不但需要付出很大的精力，而且还需要坚韧的性格与超强的忍耐力。女性的这一特点，在投资方面也会体现出来，

股票如有上涨的趋势时，女性就比男性更加有耐心去等候，以便选择最佳时机抛售，因此更容易获取成功；如果投资失败，女性也比男性更经受得住打击，她们会默默地忍耐着，随时准备找机会东山再起。

第五，女性更倾向于做长期投资。男性一般喜欢投资那些见效快、风险大的短线投资项目，这样他们虽然赚钱的机会多，但是风险也随之升高，所以赔钱的多，赚钱的少。而女性却喜欢放长线钓大鱼，倾向于长线投资。长线投资的特点，不仅能够避免太大的风险，而且会增加赚钱的机会，因此女性比男性在投资方面的收益更加安全与稳妥。

第六，女性的直觉性比较准。很多女性做事情，不是靠理性分析判断，而是靠第一直觉，但这种第一直觉往往很准确，虽然没有原因。如果女性平时能够再积累一些抄底的经验，提高抄底投资方面的知识，然后再凭借着超强的直觉，这样女性抄底投资的胜算就会比男性高出很多。

第七，女性的关系网比较多。女性天生十分感性，同时做什么事情也很少固执己见，喜欢听专家的分析建议，再加上自己的直觉特点，因此投资往往能够取得很好的成绩。同时，女性如果认识了别人、或者受了他人的恩惠之后，即便以后用不着别人，女性也会把别人的恩惠记在心里，并且主动与别人一直交往下去，与别人很容易成为知心朋友。所以，女性比男性更容易得到别人指点与帮助，这也可以促使女性在抄底投资方面获得成功。

虽然女性有很多抄底投资方面的优势，但很多女性却对自己



的抄底高手

并不看好，她们认为自己天生理科不好，不喜欢与数字打交道，不擅长计算，同时又认为自己很感性，缺乏理性分析等，这使得女性的自信受到影响，因此也导致女性对抄底投资多少有点恐惧的心理。

女性在这些方面的担心有一定的道理，但这种担忧并不完全正确。因为不会精确计算结果，并不直接影响投资决策的正确与否。并且，投资并不仅仅依靠数理化，每一次成功抄底，都需要很多方面的元素共同作用。

当然，如果女性抄底投资时不去做理性分析，仅仅依靠感性做事，当然也会有很大的风险。如果女性能有效利用自己的优势，多掌握一些投资知识，学会理性地分析判断，将会大大增加赚钱的机会。

热衷成为会员，办理会员卡

现在很多场所都设有会员卡，比如商场、超市、美容院等。有些卡是免费拥有，比如超市、商场、加油站等地方，只要有身份证，就能办卡。有些地方是根据自己的花费办卡，比如银行、美容院等场合，有些卡分普通卡、贵宾卡、钻石卡等，还有些卡分打折卡、积分卡等，名目繁多。

总之，凡是涉及人们生活的领域，几乎都有会员卡的存在。比如，吃饭、购物、洗车、健身、美容等。拥有了这些卡片，一般都会享受打折的优惠，或者受到优待，因此很受对价格十分敏

感的女性们的青睐。女性并不是热衷办卡，而是切实感觉到拥有卡的便利与实惠。因此，“低价买进”不仅是抄底的不二法门，同样是女性利用会员卡的目的所在。陈女士就是体会到办卡的好处之后，才开始热衷于办理会员卡。

陈女士家住北京的郊区，因为离市区太远，一个月大概只去商场一次。因此，她每去一趟，一般都把家里用的东西买齐。比如洗衣粉、洗头液、牙膏等生活用品，还有些吃的东西。这样一般每次都要花去几百元钱。每次陈女士结账，那些收银员都问她有没有会员卡，陈女士都说没有。她那时总感觉到办卡麻烦，而且也没有太多好处，并且自己到超市的机会并不多。

不过有一次，陈女士发现超市里大袋洗衣粉标价是会员价7元钱，扣除30个积分，非会员则需要12元钱。如果是会员，买一袋洗衣粉竟能省下五元钱！

陈女士又转悠了一下超市，发现有很多商品都针对会员打折，于是她决定要办一张会员卡，不管自己是否常来超市，多少都能享受到会员卡给自己带来的实惠。

陈女士自从办了会员卡之后，每个月去超市，专挑那些对会员打折的商品，因此每次购物都能省下几十元钱，这样算下来，一年将会节省下几百元钱，足够交有线电视费和水费了。

不仅如此，会员卡还有别的好处。那一次陈女士又像往常一样到超市买衣服，当时因为没有仔细检查，回家后发现衣服有损坏的地方，她立即想到拿回去调换。但她却怎么也找不到小票。本来，没有小票是不给更换的，但超市服务人员通过会员卡查询，



确认之后，就立即给陈女士进行了调换。

如此一来，更加深了陈女士对会员卡的好感。从那以后，她无论到哪里去消费，都会先问是否有会员卡，会员有哪些优惠条件等，如果感觉到实惠，自己就主动办卡，因此现在手里握有不下十张的会员卡。

确实，热衷于办会员卡，不仅可以使女人节省钱财，而且还能提供很多便利信息，比如有会员卡的人，会定期接收到超市邮寄的特价清单，这样可以帮助她们及时了解降价商品，随时可以决定是否到超市“抄底”；有些会员卡里面积累了一定积分之后，还可以兑换商品。

张女士开了一家公司，经常要到银行里办业务。有一天，她到银行拿号一看前面排有将近八十个人。张女士看到这种情况之后，找到银行的大堂经理，拿出贵宾卡，大堂经理就领着她直接去办了业务。

此时，薛先生眼看张女士办业务如此之快，便走到大堂经理前询问。大堂经理告诉薛先生，张太太办了贵宾卡，可以优先办理任何业务。薛先生询问了办理贵宾卡所需要的条件之后，也毫不迟疑地办了一张贵宾卡。

由此可见，有了会员卡确实能够享受一些特殊待遇，不仅能节约金钱，还能节约时间。难怪女人热衷于此，这也正是女人天生理财圣手所表现的一个方面。

坚持、专注、了解是女人的抄底绝招

准备抄底之前，必须对要抄底的项目了解透彻，这样心里才有底，才能把抄底的风险降到最低。但是，怎样才能做到对投资项目了如指掌呢？这不仅需要花费很长的时间进行调查研究，而且还需要具有很强的分析能力，去伪存真，要透过现象看本质。否则，如果被一些表面的假象误导，就很容易导致抄底失败。

坚持就是等待机会

一个人做事情，坚持很重要。许多人做事情因为遇到困难不能坚持，本来很可能获得成功的一件事情，却半途而废；不少人因为耐不住等待的漫长煎熬，本来很有希望达到的目标，最终却没有实现……

哈默的财富，就是因为坚持，是他在别人放弃的地里钻探出来的。1956年，哈默通过大量的市场调研，看准了石油市场前景无限，于是他毅然购买了西方石油公司。可是在当时，油源稀少，石油市场竞争非常激烈，美国几乎所有的产油区，都被大的石油公司占据，哈默虽然着急，一时却无从插手。

会赚



的抄底高手



到了1960年，哈默因为寻找产油区已经花费了1000万美元，但一直没有任何收获。这时候，有一位年轻的地质学家对哈默说：“旧金山以东有一片地区，曾经被德士古石油公司开采过，不过后来因为没有挖掘出石油，所以就放弃了那块区域。但据我的考察，那里很可能蕴藏丰富的天然气，你可以把它买下来继续开采，说不定下面真会蕴藏着有价值的东西。”

哈默听从了年轻地质学家的建议，他重新筹措资金，在被德士古石油公司开采过的地方打井钻探。令哈默等人惊喜的是，当钻探钻到262米深时，他们就有了收获。最终，哈默石油公司钻出了天然气田，这个天然气田在加州来说是第二大气田，其价值有2亿美元。如果当初德士古石油公司能够再坚持一下，这2亿美元就属于德士古石油公司。

坚持就是等待机会，永不放弃就是成功的秘诀，丘吉尔也曾经告诉人们这样一个道理。1948年，著名的牛津大学举办了一个关于“成功秘诀”的讲座，院方想到应该由一个十足的成功人士来演讲，于是就邀请丘吉尔来做这个讲座。

当时，丘吉尔的声誉登峰造极，是一个十足的成功人士，世人皆知。因此很多媒体得知是丘吉尔来演讲，都十分关注。在离讲座的时间还有三个月时，各家媒体就开始进行炒作，全国各界人士都翘首以待，期盼着这一天的到来。

这一天终于到来了。早晨，牛津大学的会场上被挤得水泄不通，人山人海。各行各业的各种人士，全世界各大新闻机构媒体几乎都到齐了。人们鸦雀无声，等待丘吉尔走向演讲台。

不一会儿，丘吉尔缓缓地走到了台上，台下的掌声顿时如雷鸣一般，经久不息。丘吉尔这个集政治家、外交家、文学家于一身的成功人士，亲切地用手势止住了大家的掌声。

然后，他看着台下无数双期盼的眼睛说：“要问我的成功秘诀，总共有三个。请大家记好了：第一个是，决不放弃；第二个是，决不、决不放弃；第三个是，决不、决不、决不能放弃！我今天成功秘诀的讲演到此就结束了。”说完他就走下了讲台。

丘吉尔走下讲台后，会场上大概沉寂了一分钟，人们才回过神来，接着爆发出热烈持久的掌声。原来在丘吉尔眼里，没有失败，只有放弃，只要坚持就不会失败，只有放弃了才能失败。他的成功秘诀就是坚持到底，永不言败。

丘吉尔的成功秘诀，与乔治·马萨森的观点十分相似，他说：



“所有人的成功，不是靠什么特别辉煌或者不一般的方式，而是依靠不断的努力和坚持到底的精神才获得的。”这一成功秘诀得到了无数案例的证实。

美国的纺织品零售商协会，曾经就推销员能否推销成功做过一项调查。结果发现：在所有推销员中，大概有 48% 的推销员，在找过一个顾客没有推销出去之后，就放弃了推销员的这项工作，其中有 25% 的推销员，在找过两个顾客并遭拒绝之后也不干了，只有 12% 的推销员，找过三个顾客之后，虽然被拒之门外，依然还继续干了下去。而市场上 80% 的生意，都是这 12% 的推销员做成的。

这样的一个调查结果恰恰印证了林肯的一句名言：“成功就是屡遭挫折，但热情不减地坚持下去的结果。”因此，我们做任何事情，都要时刻保持着奋斗的热情和永远不放弃精神，任何时刻都要记着：坚持到底，才有机会。

生活中，不管做任何事情，女人似乎都比男人都更能坚持，在投资抄底方面尤其如此，钱太太就是一个很好的例子。

钱太太家 9 月 3 号乔迁新居，厨房用品打算都换新的。于是，钱太太就叫着丈夫一起到了物美看看，发现买一套厨具下来大概要花去五千元左右，钱太太认为有些贵。于是又去了一趟家乐福，发现同样的厨具价钱相差不多，钱太太脸上流露出犹豫的神色。

家乐福的售货员看到了钱太太的表情，建议她国庆节过来买，那时候会打折，这样将节省下一千元左右。听到了这个消息，钱太太十分开心，立即决定等待到国庆节再买。但是，钱太太的丈

夫却认为没有那个必要，既然这次来了，多花一点钱省得再跑一趟。再说，万一国庆节不降价，那就白白浪费了时间，因此让钱太太把它买回去。

但是，钱太太感觉再等待二十多天，就可以节省将近一千元钱，于是坚持要到国庆节再买。二十多天转眼就过去了，钱太太独自一人去了家乐福，结果不仅节省了将近一千元钱，商家还另外送了一个不锈钢水壶。

进行抄底投资，与钱太太购物一样，只要能够坚持，就能抓住赚钱的机会；一个人学习，一直坚持下去就能掌握丰富的知识；一个人做事情，只要坚持不懈，就会有成功的那一天……所以，不管一个人做什么事情，做哪一个行业，都需要有坚持的精神。这一点，男人需要多向女人学习，使自己在成功的道路上创造更多机会。

专注每一个项目

抄底需要专注，要尽可能地把精力全部投入到准备抄底的项目中去。譬如炒股，如果想起来了就看两眼，想不起就长期搁置，那么这种炒股方式肯定是被动的，很有可能因为没有专心关注而错失良机，甚至可能因为没有及时关注而被套牢。

其实做任何事都需要专注。再复杂的事情，如果能够专注，也会获得成功；再简单的事情，如果做不到专注，也容易出错。

在亚特兰大第二届的薛塔胡奇 10 公里长跑竞赛上，当年的赞

助者为健怡可口可乐公司，公司为了促销自己的产品，要求承办方把健怡可口可乐的商标预先都显著地展示在比赛申请表格、各种媒体、T恤以及比赛号码上等等，因此很多人都是知道此次的赞助商为健怡可口可乐公司。

但在比赛当天早上，大会的荣誉总裁迪克·比格斯，站在台上面对着台下的众多参赛者说：“我们很高兴迎来了这么多参赛者，希望你们比赛都取得良好的成绩。同时，我们要特别感谢举办此次活动的赞助公司健怡百事可乐。”

迪克·比格斯刚说到此，站在他背后的可口可乐代表小声说：“是健怡可口可乐，你弄错了，真是个白痴！”这时候，大约超过1000位的参赛者也都听到了其中的错误之处，因此场下也是一片哗然，这时候迪克·比格斯才意识到了自己的错误之处，看到无法收拾的场面，他又是羞愧又是懊悔。

迪克·比格斯事后说：“我心里当时知道是健怡可口可乐，但是不知道为什么走了神，所以一下子就脱口而出说了健怡百事可乐。就是在那个要命的一天，我知道了专注的重要性。以后再做任何事情，我都会全神贯注地去做，不会再让它出现类似此次的错误。”

虽然很多人都会忽略专注的重要性，但是女人对自己想做的事情，却从来都会专注到底。比如，女人热衷于超市购物，她们往往处处留意各大超市打折降价的信息，并适时抄底，因此能够轻松地买到男人们不可能买到的便宜货。

江太太没有工作，心里一直想做一件事情，也好给丈夫减轻

点经济负担，但她一直没有找到合适的机会。

因为家里的经济状况不好，江太太经常去尾货市场去掏一些价格便宜且质量上乘的衣服。有一次，江太太穿着一件在尾货市场几十元钱掏来的外套，有几位邻居看见了，都说她这件衣服十分漂亮，并问江太太是花了几百元钱。听到此话，江太太笑了笑说：“没有花那么多钱。”同时，江太太心里开始涌现了一个挣钱的主意。

一般来说，尾货衣服的售价会比较低。如果到了换季清仓，就会进行大处理，很多夏天的衣服，只卖十元、二十元这样的价格；冬天的衣服也会比平常降低几十元钱。如果在尾货市场清仓处理时进行抄底，然后带回自己居住地附近销售，每件衣服利润最低也有十几元钱。

想到此处，江太太立即开始行动。因为经常去购物，江太太早就摸清了尾货市场的大概情况，但她并不知道哪一天或者说哪一个时段尾货市场才会清仓处理。同时，因有以前做事总是失败，江太太此次则十分小心专注。她天天到尾货市场转悠，并且还经常与商贩闲聊，以摸清尾货行情及清仓处理的时段。

就这样，江太太一转悠就是几个月。在如此专注的调查之后，江太太终于开始出手，选购了几千元时尚又便宜的衣服。然后在自家附近的早市上摆摊销售。因为江太太购买的这些尾货衣服价钱十分便宜，而且她销售时以十元钱的利润为底线，高了也不超过三十元，比一般服装摊上的同类衣服便宜很多，因此销量一直很好。

以上的这些事例，都说明了专注做事的重要性。所以，一个



人要想寻找到合适的抄底机会，就要像“狮子搏象”，全力以赴，把精力与心血都花费于此，这样才能抓住最佳的抄底机会。

了解情况之后再下手

准备抄底之前，必须对要抄底的项目了解透彻，这样心里才有底，才能把抄底的风险降到最低。但是，怎样才能做到对投资项目了如指掌呢？这不仅需要花费很长的时间进行调查研究，而且还需要具有很强的分析能力，去伪存真，要透过现象看本质。否则，如果被一些表面的假象误导，就很容易导致抄底失败。

小佳是一位刚毕业的大学生，一直没有找到理想的工作。此时，一位曾经一起喝过酒的朋友找到小佳，说因家里有急事，所以自己开的一个电话厅想转让出去。他告诉小佳，电话厅的生意非常好，每天最少都能净赚一百来元钱，而且可以天天上网。

小佳一听，感觉不错，比一般上班的都强。但是，他还是有些担心，怕那里的生意不好，所以犹豫着没有答应。那位朋友见小佳一时决定不下，知道他心中在想什么。于是对小佳说：“这样吧，明天你到我哪里去看一下情况，看顾客有多少，你算一算赢利情况，如果感觉到合适再定下来也不迟。”

小佳答应了。第二天，小佳就与那位朋友一起去了位于城乡结合部的电话厅。这个地带聚集了很多的外地人，人员稠密，看样子电话厅生意应该不会错。

果然不出所料，小佳刚到电话厅一会儿，就发现有不少人来

打电话，有的人竟然一打就是半个小时，根据现在的客流量，每天净赚一百元钱根本不成问题。而且朋友说，晚上来打电话的人还会更多。小佳心里有了底，当即决定接手这个电话厅，最后商议的结果是，连电脑一起一共 15000 元钱，小佳当时就到银行去取钱交了现金。

小佳自己拥有了一个电话厅，晚上，他躺在出租屋内不能入睡，想象着白天那么多人来打电话的场面，开始联想到自己接手后的情况……自己还可以再买两台二手电脑，接上路由器，这样电话厅既能打电话，又可以上网，因此可以多增加一笔收入，这样几年下来……小佳这样想着，美美地进入了梦想。

第二天，小佳早早地就起了床，吃过早点之后来到电话厅，开始等待顾客来打电话。但是，从早晨一直等到中午，只有一个人来打了三分钟的电话，每一分钟两角钱，总共才六角钱，还不够自己的早餐钱！小佳有些泄气了，心想看看下午、晚上的这两段时间再说，可是下午打电话的人也很少。只是在晚上，人要多一些，但与头天自己看到的情形相差得很远。结果这一天下来，总共营业额才几十元钱，如果除去其他开销，基本上不剩什么钱。

小佳看着自己接手电话厅后，生意如此糟糕，心里十分难受，但他不敢往坏处想，把希望寄予了明天。第二天，依然如此，营业额与昨天不相上下，第三天也是这样……十天时间很快过去了，生意依然不见转好，照这样下去，电话厅虽然不会赔钱，但也不会赚钱，而且还砸在了自己手中，小佳别提有多么烦闷了，想要办个小网吧的心情也没了。



这天，小佳坐在冷冷清清的电话厅里，突然想到那天自己还没接手电话厅看到的情况，那一会就有很多人打电话，而且都打得时间比较长，自己经营十来天，一次都没有出现过那样的情况。他终于明白自己是上了别人的当，那天看到打电话的人那么多，其实是一种假象。想到此，小佳立即打电话给那位朋友，但却已是无法拨通，小佳只好自认倒霉。

类似的事情，如果是女人，可能就不会如此大意，她们往往会进一步打探情况，深入地进行了解，等心里真的有了底，才会做出决定。

小敏是江苏人，初中毕业后就来北京打工。虽然她的学历不高，但是心眼却不少，不管是谁，无论说得多么天花乱坠，她都不会轻易上当。即便有时候也会动心，但不会因此就做决定，而是在完全了解清楚之后，心里有了底，才会决定是否去做此事。

有一次，一位开服装店的朋友找到小敏，说家里有急事需要回家，想把自己的服装店以及货物一齐低价转让给小敏经营。小敏曾经去过这个朋友的服装店，那时候感觉朋友的生意还不错，而且自己现在也很空闲，并且自己对服装生意也感兴趣。因此小敏有些动心了，但是她没有把这个心理表现在脸上，而是很勉强地说：“你看，我也没有经营过服装，怕不是那方面的料，你是不是……”

朋友听小敏如此说，急忙摆手道：“我不想把它转给别人，我们是朋友，也知道你目前没有做别的事情，请你别推辞。”

小敏听朋友这样说，于是露出无奈的表情说：“好吧，让我考

虑一下，有时间我就到你那里去看看。”

此话说过两天之后，小敏事先没有通知朋友就去了她的服装店里，与朋友一起聊天，朋友还是一个劲地劝她把这家服装店接过去经营。小敏在那里呆了一天，发现服装生意还可以。但她却对朋友说：“我发现你现在的服装店，比以前生意淡了一些啊！”

“没有，一直都是如此，有可能你上次来时，正好赶上那天生意好吧。”

“我刚才从东边过来，发现那里有一家服装店，应该是新开的吧？”

朋友答道：“是的，那家是新开张不久的服装店。”

“这样生意就不会像以前那样好了吧。”小敏好像心不在焉地说。朋友从小敏的这些话中，知道她要么是为不接手这个服装店找借口，要么就是压低转让的价格。但自己因为确实有急事，必须尽快回去，所以一狠心，主动降低了两千元钱。

小敏听说此数字，再看朋友的表情，知道这是最低价了。于是答道：“好，我要了，其实我不想经营服装店，是因为看你着急才接手经营它。”朋友听后，连声说“谢谢”。这样，小敏以低价格盘了一个生意还挺好的服装店，而且还使朋友感觉到自己十分仗义。

小敏接手服装店之后，果然经营得不错。其实，这一切都与她懂得“抄底先有底”的道理有密切关系。



感觉、敏锐、果断是女人的抄底智慧

很多时候，女性做事情都是凭感觉去做，然而做每件事情的结果，几乎都与她们感觉到的差不多，可以说是心想事成。这种看似有些神奇的感觉，其实是她们对某件事情有了足够的了解、专注之后才得到的感觉。

感觉：专注了、了解了就会有感觉

很多时候，女性做事情都是凭感觉去做，然而做每件事情的结果，几乎都与她们感觉到的差不多，可以说是心想事成。这种看似有些神奇的感觉，其实是她们对某件事情有了足够的了解、专注之后才得到的感觉。

小燕就是这样一个女人，她因为对丈夫这只潜力股了解透彻，因此对他有了感觉，不管家人如何反对，毅然决定非他不嫁。后来的婚姻幸福以及优越的生活，都证明了小燕感觉的正确性。

其实，不管是挑选对象，还是确定投资项目，两者都是一样，如果在了解透彻、专注投入之后，就会产生一定的感觉。在此感觉的引领下再进行抄底，一般总能使自己的资本不断增值，获得



巨大成功。

谢女士是某公司的一名小职员，每月工资不高，去掉生活花销基本上剩不下余钱，因此她总想着找一个赚钱的行业去做。有一次，谢女士去朋友那里玩到了十二点才回家，因为有了公交车，她就叫了一个出租车。



的抄底高手

出租车的司机是个很健谈的中年男人，他说起了拉活的辛苦，然后又讲了晚上没有吃饭的地点，市里的餐馆不仅价钱很贵，而且晚上关门早的情况。谢女士听到此，想到自己家附近那一家餐馆，平时白天的顾客很少，因为经营不善就要向外租赁。联想到自己的工资低的情况，突然感觉到开一家饭馆应该能够挣钱。

想到此，谢女士就请教出租车司机，一般都会什么时间收工、何时吃晚饭、都喜欢吃什么价位以及什么样的饭菜。司机就把自己知道的情况都告诉了谢女士，问她是不是想开一家饭馆。谢女士说还没有想好，那个司机把谢女士送到她的住处之后，看了一下那里的情况，认为开饭馆可行，于是建议谢女士如此去做。

谢女士回家后，把自己在路上听到的情况说给了丈夫，并且告诉丈夫，自己一直注意那家饭馆好多天了，因为没有什么特色，服务又不好，一直赔本，现在要出租很长时间了，却没有问津，此时去租下，还可以把价钱向下压。丈夫觉得谢女士说得有理，让谢女士辞掉了工作，两个人就开始张罗开饭馆的事情。

结果，谢女士接过餐馆不久，就因为服务热情、饭菜便宜、花样繁多、晚上经营的时间长等特点吸引了大量出租车司机，餐馆刚接过来两周，营业额就直线上升。特别是到了晚上，那些出租车司机都会聚在谢女士这家营业到凌晨一点才关门的饭馆吃饭，这也是餐馆多收入的原因之一。

一个月时间很快过去了，除去一切开销，谢女士净赚了五千元钱，比上班强多了。

敏锐：要有敏锐的抄底嗅觉

一个人要想抄底取得成功，还需要有敏锐的嗅觉，能够根据目前的情况，进行全面的科学分析，以此预期未来发展的趋势，然后找出抄底的最佳时机。这样不但能够避免太大的风险，而且还会使自己的资本大幅度增值。其中最关键的地方，就是需要正确分析目前的情况。下面这个寓言故事，就体现了根据目前情况做出正确判断的重要性。

狮王年纪大了，连走路都没有力气，但是它的脑子还很清醒，为了不至于被活活饿死，它就想到了一个馊馊的主意。

狮王找了一个山洞，躲在那里装病，号令其他动物来看自己，以便伺机吃掉它们。很多动物都不知道狮子无力捕食才想此主意害自己，担心如果不来，害怕狮王病好后加害自己，于是纷纷前去探望，结果都被狮王吃掉了。

一只聪明的狐狸隐隐地感觉到狮王可能把这些动物吃掉了，于是它决定去狮王的洞口一探究竟。这天，狐狸大摇大摆地走到狮王藏身的洞口，发现只有动物进去的脚印，没有出来的脚印，知道那些动物已经命丧狮口，同时也明白狮王肯定不能活动了，它想到这样一个捕猎的主意。

但是，狐狸还不敢贸然断定，于是警惕地对着洞口说：“尊敬的狮王，我是小狐狸，听说你生病很长时间了，我特地抽空赶来探望你。”洞里的狮王这几天没有食物，正是饥肠辘辘。于是，使

出浑身的力气威严地说：“是狐狸啊，来了就快进洞吧。”

听到此话，狐狸感到狮王可能病得很重。于是试探性地说：“我还有急事，尊敬的狮王，你出来一下，我看你痊愈了没有，这样我也就放心了。”

狮王见狐狸不进洞，恼怒道：“你不进来，分明一点都没有探病的诚意，不怕我以后把你吃掉吗？”

狐狸知道，以狮王平常的习性，如果它有活动能力，早就冲出洞口了，因此断定狮王动弹不了。

狐狸于是笑嘻嘻地回答：“我就是因为怕你，才让你出来啊。看看你这洞口，只有小动物进去的脚印，却没有出来的脚印。那些动物是不是都成了你嘴里的美餐？亏你想得出如此龌龊的主意，我才不会上你当呢。”

说完，狐狸拿出早就准备好的稻草，用火点着后扔在了洞口。为了以防万一，狐狸还使出浑身的力气，搬了一块大石头堵在了洞口。狮王看到洞口的火光，费力地想站起身，但最终没有站起来，活活地被熏死在洞中。

狐狸到洞口去探望狮王，怀有两个目的。

一是证实一下狮王有病是真是假，虽然心里怀疑，但它没有贸然行动。看到洞口有进没出的动物脚印，自己就在洞外喊叫，让狮王自己出来，这样既保证了自己不受伤害，又能查明真实情况。

二是感觉到狮王没有还手能力，于是反客为主，开始攻击，把狮王置于死地。

寓言中狐狸绝顶聪明，它能够审时度势，根据目前情况做出

准确预测，并及时采取行动，才有了最后的胜利。

其实，一个人具有敏锐的抄底嗅觉也十分重要，这样他就可以根据现有的信息，对未来做出准确的预期。这方面，女人要比男人更为敏感，有着更敏锐的嗅觉。

贾女士除了照顾家人的生活之外，有时间还会帮助丈夫倒卖水果。只要有贾女士跟着，就会比丈夫一个人生意好得多。这不是因为贾女士卖东西短斤少两，也不是由于她会说话，能够压低进货的价钱，主要是贾女士有着敏锐的抄底嗅觉，能够对未来做出准确的预期。

比如有一次，贾女士听天预报说下周温度将会骤降，预计有大雪。听到这个消息，贾女士就想，如果下雪，水果的售价肯定会提高。不如趁机多批发一些柑橘，然后贮存几天，这样不但能够压低柑橘的进价，而且到时候还能够卖上高价钱。

她把这个想法及时告诉了丈夫，但丈夫却不敢冒险。他认为柑橘在家里贮藏一周，肯定会坏掉一部分，如果价钱提不上去，将会吃大亏。贾女士通过讲事实摆道理，最后终于将丈夫说服。

于是根据妻子的建议，丈夫批发了2吨柑橘并贮藏好，等待着雪天的来临。两天过后，温度开始大幅度下降，并飘起了鹅毛大雪，柑橘的价格也从以前0.8元一斤的价格，迅速涨到了1.2元一斤，每天的销量也是往常的两倍。

女人之所以有更加敏锐的抄底嗅觉，原因可能是女人比男人更加细心，因此能够观察到目前不容易被人注意情况，掌握有效的信息，并且善于分析与利用这个情况，因此才能做出较准确的



投资预期，这样赚钱的几率当然就会增高。

果断：就是该出手时就出手

有些事情，如果推迟一些时间，对自己的前程并无太大的妨碍，比如旅游、访问亲朋好友等；而有些事情，最佳的机会转眼即逝，一旦犹豫不决就会错失良机。因此，非常之事必行果断之事，只有牢牢抓住机会及时出手，才能大获成功。

美国第三十四任总统、五星上将艾森豪威尔，就是一个勇敢果断之人，因为一次果断的命令，使他在战争中立下了不朽的战功，成了美国人民心目中的英雄，最终甚至登上美国总统的宝座。

1944年6月6日，是艾森豪威尔带领部队计划从诺曼底登陆的日期。不料头天夜里就开始下大雨，天气十分恶劣，而且没有转晴的迹象，连天气预报员也不敢肯定第二天会转晴。

面对这一突然情况，艾森豪威尔心里十分焦急。如果不能按照原计划登陆，那么整个作战计划将会以失败告终，岸上的50万陆军也会有生命危险。但是，如果天气依然大雨倾盆，空降兵将会无法着陆，也有可能以失败告终。

面对这一特殊情况，很多将领都有些手足无措、迟疑不决，艾森豪威尔思忖很久，毅然决定按照登陆的原计划时间进行。

结果登陆成功，艾森豪威尔此次的果断下令，为打败德国法西斯立下了不朽战功。

由此可见在关键时刻当机立断的重要性。当断不断，必受其乱，

这句道出坚决果断的益处。资本市场千变万化,如果进行抄底投资,有时就必须做出果断决定,否则最佳的机会稍纵即逝,连补救的机会都没有。

两个能力不相上下的人,如果一个能够果断行事,另一个却犹豫不决,那么两个今后的生活,也会将有非常大的距离。

1973年,有两位美国哈佛大学学生,一位名叫科莱特,另一位是比尔·盖茨。他们两人不但关系很好,而且学习成绩都十分优秀,是学生中的佼佼者。当年,两人都是大二的学生,正在学习BIT软件系统。

刚学习了一段时间,比尔·盖茨感觉到自己的知识足够了,就有了退学创业的想法,于是怂恿着科莱特辍学,邀请他与自己一起去开发32BIT财务软件。科莱特听到比尔·盖茨建议之后,感到非常惊讶,他认为要开发此软件,不学完大学的全部课程是不可能的,于是便委婉地拒绝了盖茨的建议。

比尔·盖茨并没有因科莱特的拒绝而放弃自己的想法,他果断地投入到自己的创业之中,而科莱特则继续留在学校读书。10年后,科莱特成为了哈佛大学计算机系BIT方面的博士研究生,而比尔·盖茨则进入美国《福布斯》杂志亿万富翁的排行榜。

1992年,科莱特成为了学校的博士后,而比尔·盖茨的个人财产已经排到美国第二;1995年,科莱特认为自己已经具备了足够的学识,可以研究和开发32Bn财务软件了,然而比尔·盖茨却早已经绕过Bn系统开发出EIP财务软件,这个软件要比BIT快上1500倍,并且在这一年,比尔·盖茨成为世界首富。



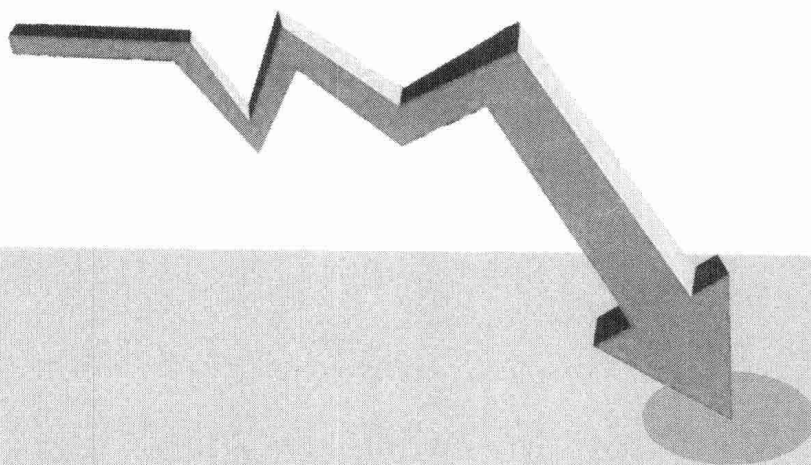
的抄底高手

虽然科莱特也非常优秀，但却因为没有及时抓住机会、果断决定，与比尔·盖茨比较起来，终究还是略逊一筹。

因此，当伟大的创意在我们脑中浮现时，一定要拿出自己的魄力，果断做出决定，立刻行动起来，不要等到一切都准备就绪了才去行动，否则自己可能早已落后于别人。

第五章

抄底就是善于抓住机遇



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

利用市场进行有规律的抄底

有时候投资的优势并不明显，表面看似没有任何投资机会，但只要花费大量时间与精力，通过多种途径去捕捉有效信息，然后再尽量创造一切条件利用它，就会创造出抄底机会，并时刻走在别人前面。

判断市场处于哪个阶段

一个人何时购进股票，何时抛出，直接关系着收益与亏损。人们希望自己适时抄底，这就需要抓住最佳的机会进行波段操作。而这个最佳机会的确定，基于对市场处于哪一个阶段的准确判断。

一般的抄底高手，都具有敏锐的洞察力，能够根据现有的信息进行深度剖析，比较准确地判断出市场状况，然后采取抄底行动。只是这种判断依据的因素也很多，中间存在太多的不确定元素。因此，就是最有经验的抄底高手也有失手的时候。

但是，市场总会存在一定的规律。

德国的安德烈·科斯托兰尼是一名成功的抄底高手，被誉为



“二十世纪的股票见证人”，在投资行业中的地位很高，可以与美国的沃伦·巴菲特相提并论。安德烈·科斯托兰尼提出，要判断市场处于哪个阶段，需要参考以下几点。

1. 从股票的价格与市场信息的关系来判断。

安德烈·科斯托兰尼认为，如果市场出现不利的消息，但是价格却没有出现下跌，就是行情接近最低点的征兆，市场出现超卖的情况。此时，大宗的股票，应该是掌握在那些固执投资者手中，因为他们坚信自己的观点，相信自己的预测与判断，所以对不利信息没有什么反应。

反之，如果市场虽然出现有利信息，价格还是波动不大的话，

此时的行情应该是处于最高点，市场出现了超买的情况。这时候，犹豫的投资者手里抓满了股票，再也没有闲散资金购买；而固执的投资者，虽然手里有资金，但处于此种状态下，他们不会做出买进的反应。

这两种情况的出现，与股市箴言“利多不涨理应看跌，利空不跌理应看涨”的意思差不多。

2. 从成交量的大小来判断市场。

如果市场行情下跌的情况下，在某一时间段出现很大的成交量，这表明此阶段有很多犹豫的投资者，把股票大量抛售，结果这些股票都流入到那些固执投资者手中，甚至那些最抗跌的股票，也被犹豫者卖光了。此时，如果成交量还在增加，而且股价下跌，就已经到了行情下跌的第三阶段，快接近了下次上涨的起点了。

如果成交量少，但是价格还在下跌，说明大部分股票，还掌握在那些犹豫投资者手中，他们正在观望，等待市场反弹的来临。但是市场行情不会如他们所愿，还会继续下跌，这样那些犹豫的投资者就会恐慌，有可能会把所有的股票进行低价清仓，市场前景堪忧。不过，安德烈认为，成交量在某一时段缩小，并不代表犹豫投资者不会抛出，因此他觉得不会出现太糟糕的局面。

反之，成交量非常大，可是股票还一直疯涨，则是上涨的第三阶段的前兆。此时，固执投资者发售大量的股票给犹豫投资者，甚至一点都不懂股市知识的老太太了也开始了炒股，这种情况不是好现象，市场行情前景也令人堪忧。

如果成交量小，股票指数还在上涨，此时大部分股票还握在



固执投资者手中，因此价格还会一直涨下去。这时犹豫投资者就沉不住气了，开始购进股票，出现成交量放大的接盘现象。此时，媒体一致看好股市行情，在这样的正面报道下，很多悲观的投资者也开始杀进了股市，就连对股市从未涉足之人，也会忍不住购买股票，并且买到手就能够赚钱，此时已经预示着牛市第三阶段就要结束。

这时候，指数与事实情况严重脱节，分析数据与基本面的情况也失去意义，这种情况不会维持太久，熊市就会开始。当熊市第三阶段快要结束时，不管再有利的信息，犹豫投资者都感觉到麻木，不再及时做出反应。此时，那些固执投资者，开始步入股市抄底，大胆地购买股票，为赚取利润做好准备。

安德烈·科斯托兰尼建议股民，在行情下跌的第三阶段进行抄底，哪怕自己购买后还会继续下跌，也不用害怕。同时，他还提示人们，即便是股价上涨时，如果是处于第一阶段，也可以继续买进，因为此时已过了最低点；到了上涨的第二阶段，最好做一名观众，持股不动，耐心观看行情的变化，不要着急抛售；上涨的第三阶段，所有的股民都处于亢奋状态之时，尽快把手中的股票抛售一空，然后再等待行情下跌的第三阶段进行抄底。

虽然判断市场处于何种阶段有着重要作用，但要做到这一点却很难。当然，参考上面安德烈·科斯托兰尼提供的方法，也能够帮助抄底者做一些有效判断，但抄底者自身还需要不断积累经验，尽可能地把每个抄底环节都掌握清楚。

善用时机进行抄底

许多人都知道“机不可失，时不再来”这句话的重要性，但很多人却看不准时机，或者看准了时间犹豫不决，结果错失良机。而那些抄底高手，都是善于把机会并紧紧抓住的人。

摩根毕业于德国哥廷大学，然后就进入了当时名气很大的邓肯商行工作。摩根当时既年轻又努力，责任心也非常强，工作中无论什么事情总是想尽办法，争取又快又好地完成。除此之外，在其他员工利用闲暇时间打牌或睡觉时，摩根总是抽空去打听市场上各种商品的行情，所以他对各种商品的质量与价钱都十分清楚。

有一次，商行里的鱼虾没有了，邓肯就交代摩根去古巴哈瓦那采购一些新鲜的鱼虾，摩根按照吩咐，以最快的速度到了目的地，采购了物美价廉的海鲜。

当往回返的路上经过新奥尔良码头时，摩根碰见了一个巴西人。那人主动走到摩根面前搭话，并先自我介绍说：“你好！先生，请原谅我的冒昧打扰。我是巴西人，是一艘货船的船长。因为有一个美国商人向我们预定了一批咖啡，于是我们就按指定地点将咖啡运到了这里。可是到这之后才发现，那位美国商人已经破了产，已经没有能力购买咖啡了。”

然后，巴西人叹了口气接着说：“这是一批上好的咖啡，我们只负责送货，没有做过这方面的生意，并且巴西那边刚发来了电报，



的抄底高手

那边还有急事，我们需要尽快回去。所以就想把这批咖啡赶快销售出去。我看你像一个生意人，不知道你是否有意买下这批咖啡？”

摩根听后，面露难色地说：“我也不是独立做生意的人，并且也没有接触过咖啡，所以……”

巴西人见摩根面露难色，于是接过话说：“我以市场价格的一半给你，不管你是否曾经做过有关咖啡的生意，保证你买下后肯定会大大赚上一笔。只是我需要现今交易，因为咖啡出手后我们需要着急回去。”

摩根听到此处，也感觉到这是一个千载难逢的机会，于是跟着巴西人去看了一下咖啡的质量，果然是上等的咖啡。接着，摩根毫不迟疑地以邓肯商行的名义买下了这批咖啡。然后给邓肯商行拍电报，告知这件事情，并说这笔生意利润很高，已经做了交易。

让摩根没有想到的是，邓肯却不愿意购买这批咖啡，他让摩根赶快撤销这笔交易。这一下难住了摩根，邓肯商行不愿意购买，自己又没有资金，同时也不愿意放弃这一次好机会，在万般无奈之下，他想来想去只有求助于父亲。

于是，摩根给在伦敦的父亲拍了一封电报，详细地讲明自己现在的情况，希望能得到父亲的支助。很快，父亲就给他回了一封电报，答应让摩根用自己在伦敦公司的户头，来偿还挪用邓肯商行的钱款。

摩根得到了父亲的支持，索性抓住这个时机大干一场，因此他不仅购买了那个巴西人的咖啡，还以同样低的价格，收购了另外几条船上的咖啡。在摩根收购这一大批咖啡后不久，巴西那边

的天气就出现了异常，致使咖啡的数量减产了近一半，因此咖啡的价格开始疯狂上涨，看到此种情况，摩根毫不犹豫地把购进的那一大批咖啡抛售了一空，赚取了一大笔利润，为摩根后来的生意打下了稳固的资金基础。

后来，美国的南北战争开始了，很多投资家都关注着战争的局势，想利用有价值的信息狠狠抄底，摩根也不例外。

一天，一位叫克查姆的人来找摩根闲聊，他是摩根的朋友，也是华尔街一位资金雄厚的投资经纪人的儿子。由于克查姆父亲工作的特殊性，因此有很多事情他比一般人要先知道。克查姆在闲聊时问摩根：“朋友，你知道现在战争的局势吗？”摩根看了克查姆一眼说：“不太清楚。”

克查姆听后得意地说：“我知道，这一仗北方军战败了，北方军是政府的军队，正在撤退。因此不久之后，黄金的价格肯定会上升很多。”克查姆说完，看摩根好像不相信，于是接着解释说：“这些战争的情况，是我父亲在华盛顿打听到的，他根据这一战争局势，预测到黄金将会涨价。”

摩根听后，认为这个消息可靠，而且是一个难得的赚钱机会，于是简单地评估了一下风险系数，就制定了一个购买黄金的计划，然后按计划而行，秘密收购了很多黄金。就在摩根按计划收购了足量的黄金之后不久，社会就开始传起了黄金要涨价的消息，接下来黄金的价格果然在短时间暴涨。

摩根冷眼旁观，一直等到黄金涨到最高点之时，迅速地把手中的黄金全部抛售了出去。这一次摩根看准了时机，采取了大胆



的抄底高手

的行动，一次就净赚了16万美元。在随后几年的南北战争中，摩根也利用时机抄了几次底，奠定了他在商界的地位。

摩根是一个看准时机孤注一掷进行抄底的商人，结果获得了巨大的成功。

活用一切条件，为自己创造财富

任何事情都需要一定的条件。有现成的条件，可以拿来就用当然好。若是没有现成的条件，就需要创造条件加以利用。惟其如此，才不会处处被动。

一位做鱼缸生意的商人，为了扩大自己的业务，运了一批鱼缸到了一个陌生小城里去推销。因为那个小城里的人没有养观赏鱼的习惯，所以商人的鱼缸虽然很精致、漂亮，生意依然很清淡。

面对这种情况，商人如果把鱼缸运走，不仅会花费金钱、时间，同时也承认了自己销售的失败。商人不甘心，他想了想，于是来到了花鸟市场，找到了卖金鱼的老人，以很低的价格要购买500条金鱼。因为小城养金鱼的人少，卖金鱼的老头见有人一下子要了500条，虽然价格低，但还是勉强同意了。

商人让老人带着金鱼来到穿小城而过的水渠上游，然后让老人把500条金鱼全部放入水中。之后，商人回到集市上。

不到半天的时间，水渠里有金鱼的消息传遍了整个小城，很多人都纷纷下水渠去捕捉小金鱼。

有幸捕捉到小金鱼的人，就会兴高采烈地到集市上去买鱼缸，



而那些没有捕捉到金鱼的人，也都买下鱼缸先预备着。结果，商人抬高了几次价钱，买鱼缸的人还是络绎不绝。不久，商人的鱼缸就被抢购一空。

下面的这个故事，也是一个没有条件创造条件的经典案例。

小阳是某烟草公司的经理助理，工作细心，聪明能干，经理交代的事情每次他都会想方设法地圆满完成，很得经理的赏识。

有一次，经理要到一个外省的旅游区去度假，顺便也想看看



能否在那里开辟市场。两个人乘飞机来到旅游区，看着风景宜人，很是惬意。

玩了一天，两人都很尽兴，他们找了一家旅店住了下来。休息时，经理对小阳说：“我们此次到这里来还有一个目的，那就是要开拓这里的市场，明天我们就要开始留意这方面的情况了，早些休息吧。”

第二天，两个人出去，想试着宣扬一下自己公司品牌的香烟，但找不到好办法。别的香烟品牌已经先入为主，后进来的香烟如果没有什么新意，怕是不会使人注意。

小阳与经理转悠着，思考着……一路上，他们看见很多禁烟标志，感觉香烟要这里开拓市场，应该难度很大。

转悠了一天，两个人回到了旅店。经理对小阳说：“明天如果再没有办法的话，我们就回去了，在这里要想打开市场，我看有一定的难度，其他品牌的香烟已经进入了市场不说，这里还到处都是禁烟标志，香烟的生存机会太小了！”

小阳听经理这样说，沉默了很大一会，之后对着经理兴奋地说：“我有办法了。我们明天就去找专门做条幅的店铺，多做一些条幅。上面写着‘禁止吸烟’，下面再写上一行小字，写上我们的香烟品牌——‘某某牌的香烟也不例外’。您看怎么样？”

经理听后，感觉这个方法可行。第二天，他们做了很多的大条幅，上面写着“禁止吸烟”，下面写着“某某牌的香烟也不例外”，然后通过城管局挂在那些禁止吸烟的场所。

结果，收到的效果出奇地好。经理立马打电话让公司把香烟

加急托运过来，一举打开了该旅游区的销售市场。

在经理的认可下，小阳的地位迅速得到了提升，他灵活利用一切条件的能力，也有了宽广的发挥余地。

掌握有效信息，顺势而为

抄底高手很清楚，成功抄底需要收集可靠信息。在如今信息爆炸的时代，可靠信息的作用越来越大，谁掌握了有效信息，谁就占据了先机。

1998年，亚洲正处于金融危机之中，很多投资人都人心惶惶，不敢贸然做事。索罗斯也在冷眼观望，但同时他开始注重收集金融与经济方面的可靠信息，在掌握了这些信息之后，索罗斯大胆投资，结果获得高额利润。

信息确实越来越重要，甚至有一些人想起了开信息公司的主意，以捕捉与销售最新有价值的信息。信息的重要作用也可见一斑。进行抄底投资更是如此，只有掌握了切实可靠的信息，才有可能成功抄底。

收集信息对于任何投资方式都十分重要，所以，抄底高手都有收集信息的习惯，每天都会及时关注各类新闻，了解投资项目的行情，尽量把信息收集得及时、全面，并做出准确的分析与判断。

许多抄底高手都懂得掌握有效信息，顺势而为。他们十分清楚，机会稍纵即逝，因此有了机会就会紧紧抓在手中。纵使眼前没有机会，也会耐心捕捉来自各方面的有效信息，因为他们深知，等



待的机会几率太低，创造机遇才能使自己牢牢掌握主动权。

事实上也的确如此，一个善于借势而为、创造机遇的人，无疑将会比那些对机会视而不见、或者只是等待机遇来临的人有更多的发展良机。

当今的社会，科技高速发展，信息繁多，要想从众多信息中找到有价值的信息，有一定的难度。同时，信息更新速度很快，机会稍纵即逝，如果不能发现并且紧紧抓住，将会失去发展的最好的机会。

1850年，李维·施特劳斯只有21岁。有一次他与朋友在酒吧喝酒。在闲聊中，李维无意间在报纸上看见一个惊人的消息，说在美国西部发现了大片金矿。李维既兴奋又担心，于是仔细核实了报纸报道的此信息。李维在确信无疑后，立即与朋友一起，怀揣致富梦想来到旧金山淘金。

可是到那里之后，李维特发现情况要比自己的想象糟糕。这里有很多比他们早来的人，一望无际的荒原中到处都是淘金者的身影和一些简陋的帐篷——前来的淘金的人很多，但却很少有人真正地挖到金子。李维看到这里，他的发财梦想迅速破灭。

李维虽然非常失望，但他并没有因此离开。他开始捕捉有价值的信息，准备寻找其他致富的方法。为了达到这个目的，李维发挥了善于交流的强项，他主动与很多人闲聊，想从那些人的嘴里找到自己的致富之路。功夫不负有心人，李维通过一段时间与那些淘金者打交道，了解这些人平时最缺少基本的生活用品。

于是，李维投资开了一家百货小商店。因为顺应了形势，结

果商店一开张，生意就十分兴隆，几乎每天都是顾客盈门。

虽然开百货商店能够赚钱，但李维并不仅仅满足于此。他认为这些淘金工人每人应该都需要一个结实的帐篷，于是他又花大价钱进了很多帆布帐篷。但是，这次李维失算了，每当李维向那些淘金工人推销自己的结实帐篷时，他们都摇头说不需要。

李维不甘心，看见淘金人来买日常用品，依然还会挨个问要不要帐篷。这天又来了一个年轻的淘金人买毛巾，李维像往常一样把帐篷拿出来，向他推销。但是，年轻的淘金人笑了一下摆摆手说：“我不需要帐篷，倒是需要一条结实的裤子。”

“裤子……”李维想了一下，顿时茅塞顿开，他笑着拍拍年轻人的肩膀说：“谢谢你提醒了我，我正要生产这种裤子。你放心吧，生产好第一条裤子我就会卖给你。”

年轻人看着李维手中的帐篷说：“或许，你可以用这些料子改成裤子。”这一下子提醒了李维，他十分感谢年轻人的提醒，搬了一个凳子让年轻人坐下，两个人聊了很久。

李维从年轻人嘴里得知，这些淘金人不需要帐篷，每人却需要一条甚至两条结实耐磨的裤子。

第二天，李维就找到那位年轻的淘金者，拉着他拿着帐篷去了一家裁缝店，让裁缝用帐篷做了一条裤子，然后免费送给年轻人。年轻人穿着如此结实的帆布裤子，别提有多么高兴了，他遇人就夸自己的“李维裤”。这样一传十，十传百，所有的淘金人都知道了“李维裤”，纷纷找李维去购买。这样，李维就把所有的帐篷都改做裤子，结果很快就销售一空。



的抄底高手

看到此种情况，李维毅然放弃了百货商店，他用自己的全部资金，开办了“李维·施特劳斯公司”，公司以淘金工人为主要对象，生产大批量既结实又耐磨的“李维裤”。不仅如此，李维还不断改进裤子的样式、面料和做工，使裤子不断得到完善。

世界上第一条“李维牛仔裤”终于诞生了，它成了现今流行牛仔裤的雏形，李维也因此 in 服装行业中成为一个响亮的名字。而李维之所以取得巨大成功，就是因为他面对众多的信息与多变的形势，能够抓住最有效信息并顺势而为的结果。

纽约有一个叫基姆·瑞德的人也是如此。他以前做沉船寻宝的工作，因此水性很好，但寻宝工作收入不高，他的经济条件很一般，所以基姆·瑞德一直就想换一个工作多挣点钱。

这天，基姆·瑞德与朋友一起去打高尔夫球。正玩着，突然，一个高尔夫球滚进了旁边的湖水中；基姆·瑞德看见了，并没有多想什么。

过了一会，又一个高尔夫球掉在了湖水里。这一下，基姆·瑞德从自己所从事的职业中获得了灵感，他仿佛看到了一个发财的机会正向自己走来。

于是，基姆·瑞德与朋友打了声招呼，就立即回家拿来潜水工具，穿戴齐备后跳进了高尔夫球场的湖中。基姆·瑞德怎么也没有想到，当他潜到水底，竟然发现湖底白茫茫的一片，全都是高尔夫球，说不清楚有多少个，总之能够用成千成万来形容。

基姆·瑞德高兴极了，他捞起一些高尔夫球，发现这些高尔夫球都没有用过太久，其中有很多都是新的。基姆·瑞德就想着把高

尔夫球捞上来后再进行销售，这样想着，基姆·瑞德又潜到湖底打捞高尔夫球。结果，球场经理很快知道了这件事情，他答应以 10 美分一只的价钱收购基姆·瑞德打捞上来的高尔夫球。

基姆·瑞德一天能捞起 2000 多只，就当天把这些高尔夫球卖给球场经理，这样每天的收入相当于以前下海寻宝工作一周的薪水。这样过了两天，基姆·瑞德感觉到利润太薄。于是，基姆·瑞德拒绝再把高尔夫球卖给球场的经理，他决定改变一下销售的方式，使高尔夫球的利润得到大幅度提高。

这样，基姆·瑞德每天把高尔夫球捞出湖面后，晚上就把这些高尔夫球带回家，把它们都清洗干净，然后把这些高尔夫球重新进行喷漆，包装一新，然后按新高尔夫球价格的一半出售，很多高尔夫球迷都争着去购买。

很快，基姆·瑞德就赚了一笔钱。后来，其他的潜水员听说基姆·瑞德打捞高尔夫球发了财，也都纷纷加入到打捞高尔夫球的工作。基姆·瑞德看见人多了起来，自己干脆不再潜入湖底打捞，安心地开了家加工公司，以每只 8 美分的价钱收购那些旧高尔夫球进行加工，然后按新高尔夫球的半价进行出售。

每天平均下来，差不多会有 8 到 10 万只旧高尔夫球被送到基姆·瑞德的加工公司里，这样，基姆·瑞德很快成了一个富翁。

可见，有时候投资的优势并不明显，表面看似没有任何投资机会，但只要花费大量时间与精力，通过多种途径去捕捉有效信息，然后再尽量创造一切条件利用它，就会创造出抄底机会，并时刻走在别人前面。



抓住机遇果断抄底

小孙是一名普通的公务员，每个月的工资仅够生活，他虽然手中没有钱，却喜欢看股市行情，关注社会中各方面的投资信息。2005年，是中国股市最低迷的时候，小孙因为了解股市行情，他知道，熊市就要结束，牛市即将来临。

抄底的最佳时机已经到了，但是小孙手中没有余钱，只有一套两室一厅的房子。思来想去，小孙怎么都不愿意放弃这个机会，于是毅然把房子卖掉，用卖房的15万元钱全部购买了股票。

果然，股市很快走出低迷，开始扶摇直上。两年后，股市的行情更是牛气冲天，很多不懂得炒股的人也开始大量涌进股市，

甚至退休的老头老太太也开始学着炒股。在股市如此好的行情之下，小孙知道离熊市已经不远了，于是就坚决地把手中的股票全部抛出，结果净挣 55 万余元。然后，小孙在曾经居住的小区买了一套三室二厅的大房子。

短短的两年时间，小孙的 15 万元变成了 70 万元，二室一厅的小房子换成了三室二厅的宽敞明亮的大房子，让周围的人羡慕不已。

小孙不仅善于抓住机遇，而且不像有些股民那样贪婪。大部分股民都有贪多的心理，结果股票上涨时不抛售，以为还有上升的空间；股票下跌时又想着能够反弹，结果往往错过买进与抛出的最佳时机。

其实，我们无论做什么事情，都应该抓住机遇果断出击，使自己能力最大限度地发挥出来。

西格诺·法列罗出身于大户人家，他家境良好，仆役成群，同时又是一个爱热闹之人，经常邀请一些尊贵的客人到府邸聚会。一天，西格诺·法列罗又邀请了一大批客人在府邸举行盛大的宴会，客人都已陆续到齐，各种饭菜也都准备就绪，就差在外面预定的甜点饰品还没有送来。

离开宴的时间越来越近了，甜点饰品还没有送来，管家十分焦急。正在这时，一个人匆匆忙忙地来到了西格诺·法列罗府邸，他给管家说：“真对不起，你们预定的甜点饰品做好后，我正准备送来，但被别人不小心碰坏了。制作人员如果重新再做，已经来不及了。因此老板让我来说一声，我们愿意赔偿一切损失。”



管家听到这里，急得团团转，但却无计可施，所有的厨房下人也都跟着着急。这时候，一个小孩子走到管家面前，怯生生地说：“您能让我试验一下吗？我想我可以做一个甜点饰品来代替。”

“你能做甜点饰品？你是什么人，竟敢说出如此大话？”管家听孩子如此说，惊讶地问。

虽然管家曾经在仆人中看到过这个小孩，但并不知道他有什么特殊的能力，也不知道他叫什么名字。

这时小孩子不慌不忙地说：“我的名字叫安东尼奥·卡诺瓦，是大雕塑家皮萨诺的孙子。”管家听到此，对面前的孩子有了点信心，不过他还是有些不放心地问：“孩子，你相信自己真的能做好吗？”

“请允许我试一下吧，应该没有什么大问题。”小安东尼奥比刚才镇定多了。他让人给自己端来一些黄油，然后就开始忙碌起来。管家与所有厨房里的仆人，都睁大眼睛看着小男孩，不一会儿，黄油就在安东尼奥手里变成了一尊漂亮的小狮子，所有人都被眼前的景象惊呆了，不相信这个漂亮的狮子竟然会出自一个孩子之手。

管家惊奇之余，急忙把黄油狮子摆到桌子的中央。刚放好，晚宴就正式开始了。客人们被主人一一引领到餐厅里。

聚会来的客人，都是上层社会有身份与地位的人，有些是有名的实业家，有些是王公贵族，还有些是挑剔的艺术家……他们进了餐厅，无一例外地都被餐桌中央的黄油狮子吸引住了，围着桌子不停地交口称赞。

他们议论狮子的神态、表情，但不管从哪一个角度去看，都对黄油狮子充满着感叹，认为它是一件有很高造诣的艺术品。连最挑剔的艺术家，也对面前这个黄油狮子赞不绝口。结果整个宴会，像是鉴赏黄油狮子的展会，一切话题都由此展开。

最后，黄油狮子慢慢融化了，客人们都表现出遗憾的表情。突然，其中的一个客人问道：“西格诺，你是在哪里找的雕塑大师来做得这个甜点？他怎么愿意把时间与精力浪费在这个将会融化的黄油身上。”

西格诺也想知道这个答案，其他的客人也跟着询问。于是他立即把管家叫了进来，问他是哪一位雕塑大师做得甜点饰品。管家就回到了厨房，把小安东尼奥带到了客人们的面前说：“这个黄油狮子甜点，就是这个孩子做的。”这些尊贵的客人看着孩子，怎么也不相信这件艺术品出自他的手，而且是仓促之间所完成的。

管家见客人们不相信，便向大家讲了整个事情的经过，所有的客人都掩饰不住惊讶的表情，既而对小安东尼奥大加夸赞，说他如何聪明，有着雕塑的天赋，并预计他将来肯定会成为最出色的雕塑家等。西格诺听着客人们对小安东尼奥的赞美，想到面前孩子如此小就有这样的技艺，应该好好培养，于是当即宣布，愿意出资给小孩请最好的雕塑老师，教安东尼奥学习雕塑。

此次宴会后不久，西格诺·法列罗就给小安东尼奥请来了最好的雕塑老师。小安东尼奥也没有辜负主人的厚望，最终成为了人人皆知的著名雕塑家。

小安东尼奥之所以改变了自己的人生轨迹，就是因为他善于抓住



机会表现自己，因此得到了主人的认可与培养，并通过自己的努力最终走向成功。

怎样在常态下抓住抄底机遇

在市场低迷、人人自危的时候，巴菲特能够从容不迫地买入具备安全边际的股票，这就需要的独特的投资理念与市场判断能力。当市场一片乐观，大家盲目跟风杀入股市、寻求短线暴利之时，巴菲特却能及时收手、激流勇退、冷静出局，这一点正是股神的过人之处。

投资理念才是更重要的武器

投资理念至关重要。精准独到的投资理念是好基金的必备因素，只有长期观察和研究市场，才能形成良好的投资理念，投资才能获得预期收益。

在市场低迷、人人自危的时候，巴菲特能够从容不迫地买入具备安全边际的股票，这就需要的独特的投资理念与市场判断能力。当市场一片乐观，大家盲目跟风杀入股市、寻求短线暴利之时，巴菲特却能及时收手、激流勇退、冷静出局，这一点正是股

神的过人之处。巴菲特不仅是投资大师，更是哲学大师、心理大师。投资是科学，更是一门艺术。单纯看盈利数字或运用数据模型，往往并不能获得持久的胜利，能够看透人性的弱点，有自己独特的投资理念，把握市场的本质才是股神长期不败的根源。

很多人都曾听说过谢晖投资股票的成功经验，比如他投资的招商银行价值翻了好几倍等。那么，经历了从牛市到熊市的转变，谢晖投资的股票又是怎样一番景况呢？

谢晖一直没有抛。就算在 2006 年到 2007 年，收益达到 500% 的最高时期，他也从没动过抛的念头。因为他知道，他买这些股票，就是作好了长线投资的打算。

1998 年，谢晖就开始炒股了。不过，那时候他还是个“菜鸟”，对行情不太懂。后来到了德国，也曾买进卖出了一些股票。不过，因为买得少，所以盈亏不大。2003 年，谢晖经历了一次很深的教训，当时他在股市上的损失达到了七位数。

谢晖从那时起，就开始认真学习巴菲特的投资理念，再结合自己投资失败的经验，逐渐悟出了股神的思想真谛。“2005 年，我再次进入股市，事实证明，我的选择是正确的。”谢晖骄傲地表示。

谢晖一直坚持“长线投资”的股票投资理念。他说：“短线操作，怎么抛，是比较难把握的，我也没考虑过。我买股票，主要是看品质，好的股票，我在低价买入，并且会一直捂着。”

谢晖可以拥有聪慧的理财观，他在房产投资方面有过非常成功的表现。谢晖判断，在 2002 年至 2004 年之间，是房地产的升值潜力和空间，所以，他大胆买入。最多时，他手上拥有的房产



达到了8处之多。

有人会觉得惊讶：买8套房子，那需要多少投入啊！假设一套100万元，8套至少需要800万元。不过，谢晖最大程度地利用了购买房地产可以借贷的特点。每套房子只需要支付首期，投资8套房子其实根本不需要太多本金。

比如，购买一套价值100万元的房子，只需付首付30万元。两年后，房子升值，价格翻了一倍，达到200万元。而他投入的本金，除了首付的30万元外，还包括两年的利息，10万元不到。再加上一些交易的费用，也就是说，两年内谢晖只要付出40万元左右的本金。当他卖掉房子时，就可以收获140万元。投入40万元，两年后净收益100万元，投资收益达到250%。

原本谢晖投资房地产是想作为长线投资。但是没想到，房产在那几年的涨幅非常高，没几年就达到了谢晖预想的高点。所以，谢晖并没有继续捂着自己的房产不放，而是在2007年时就卖掉了手中的大部分房产，而这些房产的抛售价格，基本上达到了近些年来房产的顶端价位。

抄底需要有一个正确的投资理念，这是抄底成功的最重要的基础。不同的投资理念在投资的过程与结果中扮演着极其重要的角色。如果没有正确的投资理念，就不会有正确的抄底认识与方向；如果有了正确的投资理念，抄底者就很容易在纷繁复杂的资本市场中找到一条宽敞大道。



有捡便宜货的独到眼光

所谓抄底，就是尽量付出较低的资本，获得较大的收益。要想达到这个结果，必须有捡便宜货的独到眼光，能够以发展的眼光看到某项目将来的发展趋势，然后投入一定的资本进行抄底，然后密切关注该项目的变化，把握跳高撤资的最佳时机。

黄先生原本是一个北漂。多年前，他从朋友那里得知，快递在中国是一个新兴产业，以后会有很大的发展空间。黄先生经过市场调研，发现这个新兴的行业果然发展前途很大，而且投资较少。于是，黄先生决定自己创业。他很快摸清快递行业中的一切操作程序，做起了快递生意。



但开始接办的都是一些个体客户，服务的对象太狭窄，业务量不大。他脑中盘算如何才能把业务扩大。思前想后，黄先生注册了一家快递服务公司，以此为自己搭起跳跃式发展的平台。快递公司成立后，黄先生就把目光盯住了各个大单位，与他们谈有关包揽快递的工作。但当时很多企业领导、机关干部对快递行业还不了解，所以对黄先生持怀疑的态度。但是，黄先生并不气馁，他知道现在与大单位谈生意还不成熟，于是他就去找一些小单位。结果，虽然很顺利地接到一些活，但是那些小单位却不兑现酬劳。

经过这么一折腾，黄先生发现小单位的信誉度低，还必须联系大单位。虽然大单位可能对自己持有怀疑的态度，但只要经过自己的诚恳解释，应该能够把别人打动。这样，黄先生选择了一家大单位，在黄先生诚恳介绍与一再坚持下，那家大单位终于认可了他们的快递能力，同意与他签合同，但是条件却十分苛刻。

黄先生经过再三考虑，还是毅然接下这个不怎么赚钱的大单子。黄先生认为，以最低的价格，以最高质量的服务，先在市场上站稳脚，以后才会有更大的发展。事实如黄先生所想的一样，经过他不断努力与拓展，黄先生的快递服务公司慢慢发展壮大，知名度越来越高，客户联系不断，很多外企以及国内的大企业集团，都找到了黄先生的快递公司。

对于抄底的人来说，具备了捡便宜的独到眼光，就有了发财的可能。只是这种捡便宜，并不是说在最便宜时买进，才称得上是捡便宜，而是只要发现了某项资产的价值低于“潜在价值”时，就可以进行投资抄底。

中国古代有伯乐与千里马的故事，巴菲特这位“美国伯乐”、投资大师又是怎么选择投资对象，寻找到像千里马一样具有投资潜力的公司呢？下面，我们以美国的甘尼特报业集团和微软公司为例，做一下说明。

第一步，考察公司是否属于收费桥公司

所投资的公司处于消费垄断的市场地位，即处于支配性市场地位的公司。重视公司的品牌形象和生命力，如日常消费性品牌可口可乐、吉列等；对于商品制造企业的股票，原则是它们所在行业的生产成本最低的情况下才会购买。参见表 1。

表 1

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	在全球 PC 操作软件领域具有 85% 以上市场份额	拥有垄断地位 在美国拥有许多区域性垄断的唯一一份报纸
检验结论	通过	通过

巴菲特判断一家公司是否具有消费垄断，他喜欢假设这样一种情况，如果他用几十亿美元的资金，并且可以从全国前 50 位的经理人中挑选人才，看这些人创建的企业能否成功地与这家公司相竞争。如果答案是否定的，那么他就会认定这家企业具有消费垄断性。

第二步，公司是否具有成本调控的能力

当发生通货膨胀的时候，公司能够随着经济情况的变化调整产品的价格，而销量不受影响。参见表 2。



的抄底高手

表 2

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	科技公司价格不受通货膨胀影响，产品往往随着时间而降价，决定性的市场地位能够控制价格	在美国拥有许多区域性垄断的唯一一份报纸，控制广告发布权，没有选择
检验结论	通过	通过

第三步，考察产品的复杂程度

巴菲特考察公司的产品是否易于被大众接受，如饮料、剃须刀、婴儿尿布等日常消费品，个人电脑在高科技高度发达的今天也属于被大众广泛接受的。参见表 3。

表 3

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	高技术有不可理解性，就像是另外一门语言	报业公司是一个任何人都属于并且可以理解的行业
检验结论	中性	通过

第四步，考察利润的可预测性

注重公司未来利润的可预测性。如果没有可预测性，那么任何未来价值的计算都是投机。参见表 4。

表 4

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	从 1992 年到 2002 年过去十年利润一直在增长	1983 年到 1994 年每股收益一直稳固增长
检验结论	通过	通过

第五步，考察负债水平

巴菲特会考察一家公司的长期负债能否用两年或两年以内的净利润来清偿。参见表 5。

表 5

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	公司没有负债，每年还有平均 100 亿美元的利润	过去五年平均 5 亿美元利润，长期负债是 7.67 亿美元，长期负债小于两倍的年利润
检验结论	通过	通过

第六步，考察权益报酬率

过去十年公司的权益报酬率高于或等于 15%，这说明公司在未分配利润上做得很好，能给股东高于平均水平的回报。第七步，考察资本支出。参见表 6。

表 6

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	过去 7 年平均权益报酬率是 29%	过去 10 年的平均权益报酬率是 20.4%
检验结论	通过	通过

自由现金流一定要是正数，说明公司创造的现金要比花费的现金多。参见表 7。



的抄底高手

表 7

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	公司每股现金流是 2.47 美元，且有 900 亿美元储备金	前期有大量的资本支出，随后的经营不需要太多的现金流
检验结论	通过	通过

第八步，考察未分配利润的使用

未分配利润回报率在 12% 以上，超过 15% 以上则更好。参见表 8。

表 8

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	25.8% 的年平均回报率	15.5% 的年平均回报率
检验结论	通过	通过

在选好了投资对象后，下一步需要解决的关键问题是投资时机的选择，也就是什么时候买入该公司股票。而投资时机是否合适，主要是考察股价是否具有吸引力。我们看看能从巴菲特身上学到些什么？

第一，比较企业初始回报率与长期国债收益率。2008 年 7 月 9 日的美国长期国债收益率是 4.47%。参见表 9。

表 9

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	初始回报率是 3.2%，低于长期国债收益率 4.47%	过去 10 年每股收益增长率是 8.6%，高于长期国债收益率 4.47%
检验结论	拒绝	通过

第二，考察平均 ROE(权益报酬率) 方法计算的预期回报率。
巴菲特要求的回报率在 15% ~ 22% 之间，过高他认为是不可能的，
在 12% 以上的回报率也是可以接受的。参见表 10。

表 10

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	预期回报率在 34.78%， 高于巴菲特预期回报率	平均为 14%，高于巴菲特 预期回报率
检验结论	通过	通过

第三，考察平均 EPS(每股盈余)增长率方法计算的预期回报率。
巴菲特认为高于 22% 是特别丰厚的，低于 12% 是不可以接受的。
参见表 11。

表 11

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	预期回报 18.01%	预期回报 12.64%
检验结论	通过	通过

第四，考察最终预期回报率的范围。巴菲特用第二步计算的
ROE 方法值和第三步计算的 EPS 计算出回报范围，再加以平均。该
比率要在 12% ~ 22% 之间，22% 以上也是可以接受的。参见表 12。

表 12

公司名称	微软公司	甘尼特集团
业务评价	18.01% ~ 34.78%	12.64% ~ 14%
检验结论	通过	通过



在对以上 12 项指标做过详细考察后，将其综合起来进行判断。根据巴菲特原则，如果这家公司是值得投资的，并且目前的股价具有足够的吸引力，那就可以做出投资决断。

滚石不生苔，短线不生财

许多人即使有一些好想法，如果遇到了种种困难，或者需要担很大风险时，他们也不会选择果敢行动，而是退避三舍。而抄底高手在有利的时机之下，只有想做什么事情，遇到困难也能果敢行动，百折不挠。

俗话说，滚石不生苔，短线不生财。股市经常是越希望明天大涨的越不涨，越放在那里不看的，三个月后比存银行三十年利息还要多，正是有心栽花花不开，无心插柳柳成荫。林生被周围朋友称为“股市奇人”。在他十几年炒股生涯中，曾严重被套两次，浮亏一半以上，但是他一直坚信自己的价值判断，坚决不割肉斩仓，最终他的沉稳个性也果真为他赢来了巨大丰收，最成功的时候比初始的 5 万元资金翻了近 40 倍。一路走来，他一直坚持“买每一只股都经过深思熟虑，一旦出手，绝不后悔，不赚钱死了都不卖”的信念。

林生回顾这一路走来，坦言说每一位“莅临”A 股的人，最重要的是要明白自己在做什么。他说：“我想如果能把一两只股票做好了，即使不会暴利，收益以年计也会非常可观。”

1994 年，林生抱着试试看的心态投身股海，他抱着 5 万元的

初始资金在广州一家证券营业部开了户，他买的第一只股票是粤电力 A，他以 7 块多的价格买入。因为他觉得粤电力 A 是广东省的能源电力股，公司属于国资委旗下产业，由政府管理，各方面都比较有保障。

可惜天意弄人，不久粤电力 A 就开始大跌，林生被套。这一套便是 3 年，要是换作意志不坚定的人早就熬不住割肉了，但林生却选择了坚守。从 1994 年到 1997 年，一千多个日子的等待，功夫不负有心人，林生终于等到了粤电力 A 止跌反弹。后来，林生在它上涨到 14 块钱左右的时候出货，当时粗略算了一下，三年下来他一共得到 75% 的收益，也就是说，平均每年都有 25% 的涨幅，这比当时的最高存款利息 15.37% 还高出了近 10 个百分点。

虽然林生守股，但他绝不是死守，而是坚守。对于两者的区别，林生解释说，后者偏向于理性。坚守股票从投资策略和范围来说，至少要满足四个条件：一，要是盈利模式确定的企业，比如银行、煤炭、商业连锁；二，每年是否有大比例分红；三，行业前景要好；四，判断估值是否处于相对合理或低估状态。林生坚信，中国股市以中国经济崛起的土壤为依托，向好并非难事，关键在于投资者是否具备足够准确的眼光和恰当的耐心。

否则，不管多么好的投资项目，如果面对困难就退缩放弃，那么永远将会一事无成。而且，不管是谁，无论做什么事情，总会存在着这样与那样的困难，只有顶着困难果敢前行，才有实现目标的可能。



挑选极个别最有价值的信息进行抄底

生活中有很多信息，虽然大量的信息都是没有什么用，但是极个别的信息里面却蕴涵着巨大的商机，只要自己平时多加留心，有意识地去捕捉极个别有价值的信息，并且及时抓在手中，就能够帮助自己成功进行抄底。

抄底需要随时随地把握住最有价值的信息，然后根据信息做

出最快的反应，这样才能取得应有的效果。

“香港米王”林炯灿创业早期，经营着一家小门脸的米店，因为做此行的人太多，所以竞争非常激烈，利润少得可怜，而且生意十分清淡。林炯灿看到此种情况，内心很焦急，天天思考着如何才能改变现状。

有一天，店里的小伙计接了一个电话，聊了很长时间。放下电话后，伙计对林炯灿说：“老板，你说现在的年轻人，是不是都不愿意与父母住在一起了呢？刚才我表哥打电话说他们在外边买了一套房子，今天搬家，还让我到他新家去看看呢。其实，他们上个星期刚结的婚，我还去吃了喜酒。你说我结婚以后，是不是也应该与父母分开单住？”

林炯灿正在想着如何改善目前销售不良的情况，突然听到伙计如此说，他看了一眼那些大袋装的米，眼前顿时一亮，他拍了拍伙计的肩膀说：“不管你结婚以后是与父母在一起，还是出去单过，在结婚时我都会送你一份大礼。感谢你今天所说的这些话，使我们的米店得救了。”

伙伴听得一头雾水，而林炯灿却已经从伙计的话中捕捉到了有价值的信息。原来，所有米店针对的客户都是那些大户人家，有的甚至是四世同堂，一家人有十几口，因此米面一直都是大包装。

而目前的社会情况是，一般年轻人结了婚都会与父母分开住，大家庭都变成了小家庭，但是米面的包装依然还是原来的大包装，因此不适应现在的消费者购买。商家都没有注意到这些变化，林炯灿也是一样，只是现在被伙计的话提醒了，才意识到自己的销



售模式已经滞后。

根据这一有价值的信息，林炯灿预测到小包装的米面肯定会受现代人的欢迎，于是他毅然决定把大袋子米都拆开，用小口袋分别进行包装。结果，与林炯灿预想的一样，那些小包装的大米很受消费者欢迎，刚一上市顾客就争相抢购。

林炯灿利用捕捉到的有价值的信息，把大包装的米改成小包装，仅仅通过这一招，就让大米行业重新洗牌，慢慢地奠定了自己在大米行业中不可取代的地位。

近年来，世界的百万富翁日趋年轻化，他们的平均年龄约在38岁左右。这些有钱人，除了从事一些特殊的行业，比如体育业、娱乐业和投资业以外，他们还善于主动捕捉有价值的信息。他们知道，任何行业信息都对该行业起着至关重要的作用，只有比别人提前发现有价值的信息，才有进行行业抄底的可能。

日本多博川的尼西奇公司是一家生产雨伞的小企业。因为做此行业的人太多，并且企业没有什么特殊之处，所以多博川的生意十分惨淡，如果这样照这样经营下去，倒闭的日子为期不远，多博川每天都在思考着如何能够走出困境。

这一天，多博川像往常一样，沉浸在如何突破目前困境的思考之中，正在这时，公司里的一位员工拿着一张纸看了一会，惊叫着说：“不会吧，一年竟然这么多啊。”多博川被这名员工的话惊醒了，同时也激起了他的好奇心，于是他问那位员工：“你手里拿的纸写了什么东西？”

那位员工听老板问，于是把那张纸摊在多博川面前说：“老板

您看，这是最新的一次婴儿出生报告，去年我们国家竟然有 270 万名婴儿出生，这增长的也太快了吧。您看下面，还有最近几年婴儿出生的平均数，将近 250 万。”多博川看了看那份报告，他也感觉到惊讶，没有想到日本人口增长速度竟然如此之快。

看着这份报告，多博川的思维飞了起来，日本每年都出生这么多婴儿，那么全世界每年该会有多少婴儿出生啊。每一位婴儿都会用到尿布，这么一个庞大的消费群体，需要多少尿布才能供应上！多博川意识这里面存在着巨大的商机。于是，他叫来助手，吩咐他尽快查询一下全世界每年的婴儿出生数，然后再查一下有多少家生产尿布的企业。

调查的结果是，每年世界上的婴儿出生的数量大得惊人，而生产尿布的企业不仅少，而且都是小企业。多博川看到了几乎空白的尿布市场，于是决定立即转行生产尿布。

由于多博川公司生产的尿布用的材料好，而且请了最好的技术师傅，进了一些上等设备，生产出的尿布质量很好，又很方便，而且价钱适中，一上市就深受年轻妈妈们的喜爱，国内销量一直都很好。后来，多博川公司生产的尿布又出口到其他国家，走向了国际，销售量占据到全世界的三分之一，多博川也因此被人们称为“尿布大王”，成为尿布行业的最大生产商。

芝加哥大学的著名教授法玛曾说：“投资之所以不可预测，是因为市场过于有效。在这种情况下，任何有价值的信息，都可能被一些聪明人紧紧抓住手中并充分利用，从而导致股票的价格的无规律的升降，他们从中获取最大的利益，而那些对信息不敏感



的抄底高手

之人，还来不及操作，可能价格已经发生了变化。”

由此可见，信息的作用有多么重大。当然，作为投资者获利，不排除一些垄断性操作与内幕操作的存在，但这些情况只是暂时的，只能在短期投资上获得的收益，而要想真正长期稳妥地取得利益，只能通过对信息最大化的利用。

只要经常有意识地去挑选有价值的信息，才能跟得上市场行情的变化，从而找出最佳的抄底时机。

对抄底资源要进行甄别论证

抄底需要最大限度地利用资源，这一点是不容置疑的。但是，我们对资源要进行甄别，有些不能利用的资源就不能拿来为我所用，还有一些已经利用的资源在不能继续获利时就要及时放手。

小王是南方某村庄的农民，他脑子十分灵活，看养殖业赚钱，就在自家门口果断地承包了一个鱼塘。这样，小王不仅种稻子，还搞起了水产养殖，比其他村民先一步走上了富裕之路，小王十分开心，也更加自信。

几年后，政府规划修路，邻村的一个鱼塘因为碍事需要填平，鱼塘中的鱼苗需要尽快处理。小王听到了这个消息，急忙赶到邻村。他知道鱼塘主人不管多么低的价格都会出售鱼苗，否则鱼塘被填平后，主任一分钱也落不着。

小王找到鱼塘主人低价收购鱼苗后，急忙把这些鱼苗放到自己的鱼塘里，心想这一次可捡了一个大便宜。

但是，事情并非如此简单。小王把鱼苗放到鱼塘没几天，鱼塘里的鱼就开始大面积死亡。最后，一塘鱼全部都死光了。小王十分难过，为了搞清楚鱼死的原因，他找来农科所的技术人员。经过勘查，技术人员很快得出了结论：鱼塘里放的鱼苗过多，超过了池塘饱和度的很多倍。另外，后来放入鱼塘里的鱼苗有些带着传染性极强的鱼病，最终导致整个鱼塘的鱼全部死亡。

小王的做法，从把握商机来看是正确无误的，但因为他没有对资源进行甄别，再加上养殖技术的缺失，结果到手的商机却成了祸殃。这种教训值得人们反思。

资源再好，如果不适合自己，就不要拿来利用。如果需要花费巨资，那就更需要提前打听清楚，否则只会造成极大的资源浪费。

飞鸟一直是所有机场的最大安全隐患之一，于是就有人发明了驱鸟装置，原理就是能够模拟干扰最大鸟的天敌声音和鸟的悲惨鸣叫，以此达到驱鸟的目的。驱鸟装置在国际上十分流行，国内有一座机场，在没有进行什么论证的前提下，花了很高的价钱进口了一套驱鸟装置，他们想当然地认为，这种装置在国际上如此流行、有效，驱鸟的效果一定很不错。

但是，当驱鸟装置安装之后，中国鸟像没有听到一样，依然我行我素，在机场上空横冲直撞。机场人员没有办法，只好又从国内购买了一套驱鸟装置，因为它能模仿中国鸟叫声，安装后才有了显著效果。

可见，无论需要什么样的资源，都要事先进行甄别论证，否则很可能会赔了夫人又折兵。北京的“福寿螺事件”就是这方面

的典型例子。

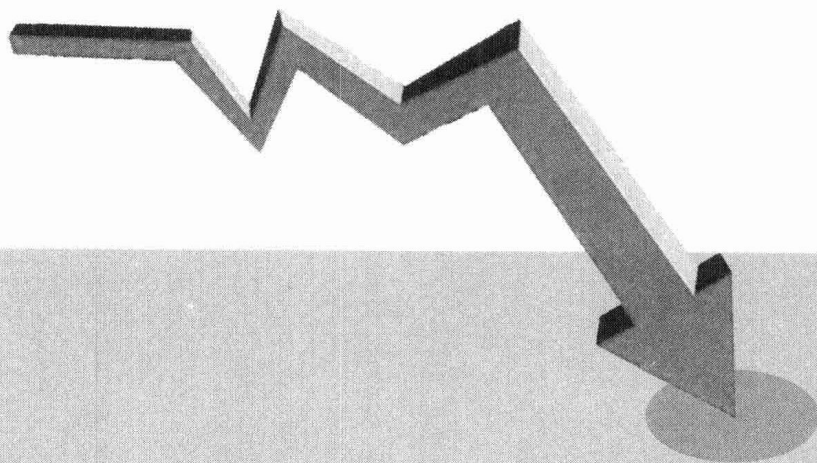
北京某餐馆以前生意兴隆，每天都是顾客盈门。为了吸引更多的顾客，他们想方设法在菜肴上下功夫，扩大菜品就是其中一项策略。有一次，餐馆老板听人说美洲螺不但肉质鲜嫩，而且营养十分丰富，于是就引进了这个品种。很多顾客吃了凉拌的美洲福寿螺肉后，却染上了“广州管圆线虫”病。

结果餐馆老板给这些顾客出医疗费不说，还引起了环保局的注意。就因此事，国家环保总局把福寿螺正式列入外来物种的“黑名单”，禁止中国的任何餐馆引进福寿螺作为菜肴。这家率先引进福寿螺的餐馆，效益也因此一落千丈。

资源我们需要拿来用，但不能盲目用，否则有可能就会因为拿来一些无用的东西，却使原来的资源遭受损失。因此，在运用一些资源进行抄底时，一定要进行仔细的甄别，看自己是否真的需要，是否真实可靠，资源拿来后能否真正给自己带来利益。不管哪一种资源，都存在着一定的风险，我们需要慎重考虑。

第六章

抄地板要想到有地下室



抄底的误区

一个抄底高手进行投资之前，各方面都会考虑得很清楚，并尽量做出准确的预测。对一般人来说，投资之前也要看自己是否有这方面的实力与能力，能不能达到预定的目的，胜算的几率有多大等，确定好之后，就要做好全面充足的准备，然后再着手去做。如果头脑一热，盲目投资，很容易就会以失败告终。

误区一：缺乏充分准备，盲目进行投资

一个抄底高手进行投资之前，各方面都会考虑得很清楚，并尽量做出准确的预测。对一般人来说，投资之前也要看自己是否有这方面的实力与能力，能不能达到预定的目的，胜算的几率有多大等。确定好之后，就要做好全面充足的准备，然后再着手去做。如果头脑一热，盲目投资，很容易就会以失败告终。

当然，如果什么细节都想到，也不太可能。只要在投资过程中做好充分准备，出现问题才能够及时补救。

这里以黄金投资为例，讲一讲如何做好投资前的准备工作。

几乎每个投资者都希望能尽快赚钱，但对于刚进入资本市场



的投资者来说，他们大多对市场了解不深，认为做投资很有赚钱机会，于是一进来就迫不及待地进行交易。其实，随着市场的不断发展，市场中聚集的财富会越来越多，投资者更应把交易前的准备工作做足。没有充分准备的交易往往最终结果都不尽如人意。交易前的准备工作至少应包括以下四点：

首先，要初步认识和了解市场的过程，这也是进行交易必不可少的过程。这一过程包括：学习基本交易理论，了解常用的技术工具，掌握交易规则和交易的品种，以及开户、交易流程等。这个过程可以通过书本以及向专业人士学习。

其次，要进行模拟交易，这是对所学知识的一个验证过程。如果你还不具备交易能力时就贸然实地交易，一定会付出巨大的

代价，所以，模拟交易必不可少。通过模拟交易可以让投资者提高实际交易的能力及心理素质，可以验证自己的想法，改正自己的错误，培养出好的交易习惯，为自己进行实际交易打下坚实的基础。

第三，初次交易最好先小单交易，这是对严格意义上的模拟交易的进一步考验，这时候获利其实仍然不能成为你追求的目标。小单量的交易可以让你减少因亏损而对市场产生恐惧，还可以最真实地体验到市场中发生的各种始料不及的情况，及这些情况给你带来伤害或意外的惊喜。在这个过程中，投资者能真实地体会交易的各个环节及可能的交易障碍，全面了解真实的交易过程，切实地感悟到交易理论和技术工具在交易中的作用，这是对你所学的知识的真正考验，是进行真正交易的必要准备活动。

最后，投资者通过小单量交易后，再次重新认识自我和市场，这是一个重要的过程。可以让你真正面对现实，对市场做出客观的评价，避免掉入暴利的虚幻陷阱，降低巨大灾难发生的概率。

投资者经历过以上四个过程之后，才能真正开始进行实际交易。但在这个表面平静如水、内在波涛汹涌的市场上，许多人被市场表面上的简单所误导，轻率地进入真实交易，结果无论赚赔都是稀里糊涂的，在真正认清市场之前资金就已经亏完了。所以，交易前的准备工作和交易本身一样重要。一个成熟的投资者，除了要经历以上四个过程，还要拥有一个优秀的心态。

1. 交易不是只靠运气和直觉。如果你没有固定的交易方式，那么获利就很可能是靠运气。这种获利是不能长久的。交易的直

觉虽然很重要，但单靠直觉去做交易则是非常冒险的行为，了解获利产生的原因及发展出你个人的获利操作手法才最为重要。

2. 善用理财预算，量力而为。投资时应依帐户金额衡量交易量，勿过度交易，切忌用你的生活资金做为交易的资本。资金压力过大会误导你的投资策略，徒增交易风险，而导致更大的错误。一般来说，每次交易风险不超过账户资金的 10%，是可以有效控制风险的办法。

3. 自己是最大的敌人，出现错误是难免的，但是一定要记取教训，切勿重蹈覆辙。交易人最大的敌人是自己，要学会控制情绪，不要因赚了钱而骄傲，也不用因损失而沮丧。交易时，个人情绪越少，就越能看清市场的情况并做出正确的决定。千万不要单纯为了很久没有进场交易或是无聊而进行交易，投资没有一定的标准规定必须于某一期间内要交易多少。当然，如果出现投资错误，不是让自己沉静在失败的情绪中不可自拔，而是要从损失中成长，了解损失的原因，切勿重蹈覆辙。

4. 顺势操作，勿逆势而行，勿有急于翻身的交易心态。投资时，一定要谨记市场上古老的通则：亏损部位要尽快终止，获利部位能持有多久就放多久。当你面对市场突如其来的反转走势时，与其平仓，也不可让原已获利的仓位变成亏损的情形。面对亏损的情形，只有在你认为原来的预测及决定完全错误的情况之下，否则切记不要急于开立反向的新仓位而欲图翻身，这往往只会使情况变得更糟。

总而言之，抄底之前做足准备，只会有百利而无一害。

误区二：缺乏风险意识，投资只赚不赔

在现实中，很多进行抄底投资的人都有这样的想法：亏点钱不是什么大事，但千万不能错过狠狠捞上一笔的最佳机会。其实这种想法是错误的。巴菲特在投资方面有一句名言：“股市成功的秘诀总共有三条：1. 尽量避免风险，一定要保住本金；2. 尽量避免风险，一定要保住本金；3. 牢牢记住1、2两条。”很多抄底高手也都懂得，投资首先需要尽量避免风险，保住本钱才是需要考虑的第一要素，赚钱在其次。否则，有可能还没有赚到钱，本金就赔了进去。

陈老先生退休在家无事，看周围人炒股赚钱，于是也把辛苦积攒一辈子的二十来万元都拿了出来，根据别人的指导投入股市。谁知，陈老先生第二天就发现自己购买的那支股票开始下滑，他想赶快抛出去，但想着下滑后总还有上升的机会，所以就没有把股票及时抛出去。

结果，那支股票一直下跌，停在了最低点。陈老先生二十万元就这样被套牢，眼看自己一生的心血大大缩水，有可能还会就此打了水漂，陈老先生心里不是滋味，越想越憋气，最后实在忍受不了如此大的打击，病倒在了床上。

所以，任何投资行为，都必须是有了充分的把握才能出手，宁可错过机会，也不能去随便犯错，必须具备很强的风险规避意识。而要想做到这一点，需要从以下几方面做起。



第一，在自己力所能及的范围之内进行投资。

巴菲特因为成功地对吉利、可口可乐、华盛顿邮件等百年老店的长期投资，因而才成为世界首富。1996年，巴菲特在伯克希尔年报中，以自己投资赚钱的经验，给进行投资抄底者提供了这样的原则：“投资人要想真正赚到钱，避免赔钱的风险，就需要在你的能力范围之内进行投资。你不必通晓各个行业与领域，只要了解你需要投资的项目，掌握这个项目的特点，预测到它的发展走势，你就可以放心地投资了。其中最关键的是，你要是否有这个能力，以及这个能力波及的范围。”

比尔·盖茨与巴菲特不同，他是因为成功投资与创建了微软公司，才成就了世界首富。之所以巴菲特与比尔·盖茨所选择的投资项目不同，但却都成了世界首富，是因为他们投资的项目都是在自己能力范围之内。当然，如果巴菲特投资了比尔·盖茨的高科技产业；而比尔·盖茨则投资巴菲特所的传统产业，虽然也可能会因此赚钱，但绝对不会拥有现在的成就。

第二，要掌握战胜市场的有效途径。

巴菲特认为：抄底者能够保住本金、避免风险的前提，就是要懂得在别人都恐惧时贪婪，在别人贪婪时要足够警惕，学会恐惧，其重要的核心，是要学会利用市场。而要做到这一点，首先要具有长远的市场目光，了解自己所投资的行业，不被市场的短期价格波动所影响，正确预见其将来发展的趋势；其次还要比市场评估更加准确。这样自己在进行项目投资时，才能在该项目的市场最低价时，果断地进行抄底；再次，还需要学会利用市场的愚蠢

之处。

第三，抄底者必须克服认知与行为的偏差。

抄底者要想避免风险，保住本钱，增加赚钱的机会，还需要克服以下几点认知与行为上的偏差。

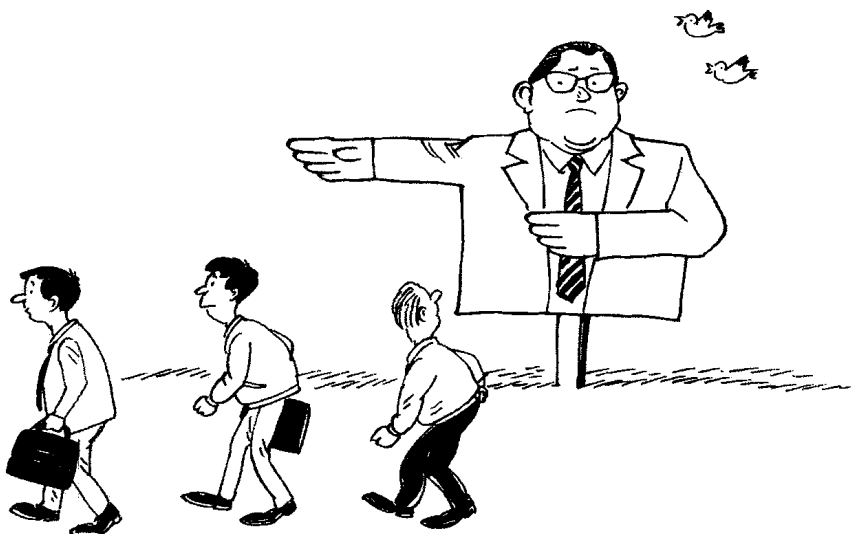
1. 对新的信息反应不足。很多投资者有着先入为主的偏见，对新信息没有足够的重视，结果没有修正以前的投资方案，从而丧失赚钱的大好时机。

2. 对新信息反应过度。这类的抄底者过度关注新信息，忽略了与历史信息进行联系，太过频繁地调整自己的投资方向，结果也容易使自己的抄底计划失败。

3. 后悔与损失对自己的不良影响，有些投资者因为投资选择失误赔了本钱，因此后悔，进而做出种种不理性的行为，结果就使自己状况更加糟糕。

4. 从众投资，很多抄底者，都是看大多数人投资什么样的项目，于是自己也跟着投资，结果把自己有能力掌握的私有信息弃置不用，结果也会因此丢掉抄底的机会等等。

进行抄底投资的前提条件，是必须尽可能地先保住本金，所以要学会规避风险。这就需要抄底者改变不良的投资方式，不要感情用事，更加理性地进行有效投资。



误区三：人云亦云，盲目跟风

人云亦云，盲目跟风，是现代很多人做事情的通病。特别是在进行投资抄底的债券市场。实际上，每个人的经济能力不同，对投资项目的了解程度也不一样，承担风险的能力更是千差万别……如果无视这些个体不同因素的存在，跟在别人后面去抄底那些对自己可能并不适合的投资项目，结果也就存在很大的不确定性。

小梅与丈夫一起到北京打工，两人一个当家庭保姆，一个做搬运工，月收入都不高。有一次小梅去集市买红薯，在与商贩拉家常时，听说倒卖红薯很赚钱，于是就找到丈夫商量倒卖红薯。两人都辞掉工作，借钱买了一辆运输车到北京周边收红薯倒卖。

在半个月的时间里，他们以每斤 0.7 元钱的价格收购了 5 吨红薯，拉到集市上以每斤 1 元的价格批发，半个月下来，他们赚了 3000 元左右，所以两人都十分高兴。

这样做了不久，小梅见一些倒卖红薯的老同行都是专门收红薯，然后租房把红薯储藏起来，等到开春以后再卖，那样价钱会高很多。小梅一看，于是也租了一间大房子专门储藏红薯。并且又找朋友借了一些钱，作为收购红薯的本钱。

等小梅的屋子里差不多放满了红薯之时，竟然发现很多红薯被冻坏了。红薯好好的，怎么会坏呢？原来，红薯必须在温度适宜的地方放置，那些老红薯商贩都知道这个道理。他们收购回来的红薯放到屋里后，就会升起炉子，一直保持着屋里的温度，这样红薯才不至于冻坏。

结果，小梅不仅没有赚到钱，还欠了一大堆债。

做事情要尽量避免盲目跟风，哪怕它是一个人人趋之若鹜的赚钱项目，只要发现这个项目的收益不大，或成功率极小，就要及时改变目标，尽量找一个适合自己的项目去做，才会获得更多的收益。下面就是这样的例子。

19 世纪中叶，美国加州传来发现金矿的消息，很多地方的人都认为这是一个千载难逢的发财机会，于是抱着致富的梦想向加州蜂拥而来。17 岁的小农夫亚默尔也是这支庞大的淘金队伍中的一员。

当亚默尔到了加州后，发现满地都是淘金者的身影，因为人很多，淘到金子的人很少。而且那里的环境很差，气候干燥，水

源奇缺，很多淘金人的嘴裂开了大口子，但还是依然不放慢淘金的速度。甚至有些淘金者因为没有水喝，劳累过度，不仅没有淘到金子，反而葬身于此。

小亚默尔看到这种情况，脑中产生了卖水的想法。经过仔细考虑，亚默尔毅然放弃对金矿的努力，将手中挖金矿的工具变卖成了挖水渠的工具，从远方将河水引入水池，用细沙过滤，变成清凉可口的饮用水。然后将水装进桶里，挑到山谷一壶一壶地卖给找金矿的人。

一些淘金人见亚默尔卖水，嘲笑他说：“你从很远的地方千辛万苦地赶到加州，不挖金子发大财，却干起这种蝇头小利的小买卖，真是没有出息！这种生意哪儿不能干，何必非要跑到这里来？”

听着别人这样说，亚默尔只是一笑了之。因为引进河水不需要任何本钱，而且有水就能卖出去。这样好的专卖市场，使亚默尔很快赚到了 6000 美元，这在当时可算得上是一笔巨款。

社会中大多数人做事情都十分盲从，他们想当然地认为，别人能抄底，我也能抄底，这样想的人多了，于是大家就一窝蜂地都去做此事，这也称之为“群羊效应”，是一种非理智的行为，这样的结果往往事与愿违。

别人之所以在哪个项目上抄底，是别人做了大量的调查工作，有那方面的才能，适合去做那方面的事情。自己如果不进行任何调查研究，就在后面盲目跟风，忽略个体之间的很多差异性因素，那么肯定会投资失败无疑。

误区四：急功近利，频繁操作

每位抄底者都希望能够准确知道什么实际获利最高，但是我们却没有一个人能真正做到。频繁的交易真的能带来利润吗？有很多抄底者认为高点卖出，低点买入可以挣的比长期持有更多。

实际的理论研究和美国股市的实践证明，这是个完全错误的想法。我们看一组数据：从 1926 年到 1996 年，在这段漫长的 70 年里，股票所有的报酬率几乎都是在表现最好的 60 个月内缔造的，这 60 个月只占全部 862 个月的 7% 而已。这的确让我们认识到一个简单而珍贵的事实，就是如果我们错过了这些表现绝佳但不算太多的 60 个月，我们会错失掉整整 60 年才能积累到的投资报酬率，这几乎是所有的投资报酬率。

目前为止，还没有任何证据显示，任何大型机构能够持续在行情低落时进场，到行情高涨时退场。根据对行情波动的预测，在股票和债券、或在股票和现金之间，来回换类操作，失败远比成功容易多了。

无论在任何时候，如果全靠“波段操作”，是没有一位经理入能够持续不断创造出神奇的成就的。一份研究显示：在计算错误和加以成本之后，投资经理对市场的预测 4 次必须有 3 次正确，他的投资组合才能损益平衡。随着选择次数的不断增多，失误的概率也会随之增大。另外，贪心或恐惧促成的决策通常都是错误的。在真刀真枪的金钱游戏上，试图猜透市场或胜过众多专家，以便“卖



的抄底高手

高买低”，是非常愚蠢的想法，这种想法只会让你失败，而且还可能让你输得很惨。

费雪尔·布莱克说得好：“一般说来，无论投资人退出市场或是在市场里，市场的表现都一样好，所以投资人有一部分时间退出市场时，和简单的买进长抱策略相比，一定会亏钱。”只有在行情艰难时仍然继续投资，才是唯一健全的投资方式！

在股票投资过程中，大多数投资者都有过这样的抱怨：“我知道那是一只好股票，就是拿不住。更有的投资者说，几乎所有翻倍的股票都曾经买过，就是涨一点就卖了。”这个问题实际上是长期投资者面临的真正困难，是长期投资者真正的挑战，也是关系长期投资者成败的硬功夫。

赵先生夫妇俩都是 IT 白领，几年下来，手里积蓄了一些钱，感觉到搁置起来不用浪费，准备进行投资。在选择投资工具之前，他们咨询了一些专业人士，问自己应该选择哪一种投资工具。专业人士分析他们两个人上班都很忙，然后又根据他们收入情况，建议他们选择刚上市的沪深 300 指数基金，这样定点投资 3 年，收益丰厚，而且不至于分心。

同时，专业人士还建议赵先生夫妇，如果购买股票，就要买那些知名度高、实力强的企业，这样资金投入进去，即便市场上股价出现了微小的波动情况，还应该继续持有，以保证股票的长期增值，降低风险。

于是赵先生夫妇听从了专业人士的建议，购买了一些知名度高的股票。但是不久后，他们听说有很多投资人都是在短线频繁

操作获得巨大收益，于是自己也想试试。

因为没有足够的时间去关注最新资讯，同时也没有经验能够做出正确判断和及时做出反应，所以股市中有点风吹草动他们就急忙出手。赵先后夫妇如此频繁操作折腾了一段时间后，不仅没有赚到钱，还赔了几万元。

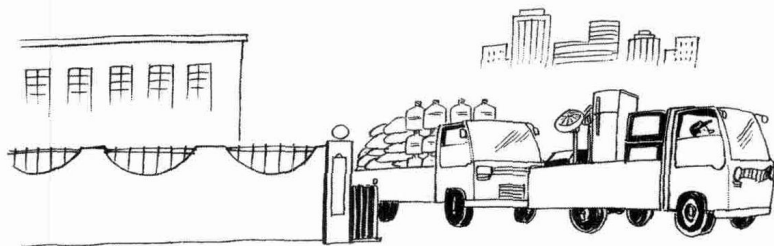
此时，他们才反省过来，根据自己的情况购买了基金，以便获得长期稳妥的收益。

比以前便宜不能成为抄底的理由

虽然需要坚持价值投资，但是做起来也很难。因为我们总是习惯了看眼前、看现在。当看到巴菲特一卖就涨、一买就套时，就觉得巴菲特今天应该坐在下面，认为他是个“高买低卖”的“低能儿”。但却没有人想过，这个坐拥将近 500 亿美元资产的巴菲特为什么现在还在做一些大家认为很幼稚的事情呢？

凸现价值投资高境界

巴菲特依靠股票、外汇市场的投资，积累了大量资本，成为世界上数一数二的富翁，堪称有史以来最伟大的投资家。他所倡



导的价值投资理论如今早已风靡世界。价值投资其实并不复杂，巴菲特曾将其归结为三点：把股票看成许多微型的商业单元，把市场波动看作你的朋友而非敌人（利润有时候来自对朋友的愚忠），购买股票的价格应低于你所能承受的价位。也许有不少人同样理解这些道理，但是却很少有人能像巴菲特一样数十年如一日地坚持下去。巴菲特似乎从没有试图通过股票来赚钱，他总是抱着第二天可能会关闭股市，或在五年之内不再重新开放的心态去购买股票。因为从价值投资理论来看，一旦看到市场波动而认为有利可图，投资就会变成投机，没有什么比怀抱赌博的心态更影响投资。

一场席卷全球的金融危机令投资市场哀鸿遍野，“股神”巴菲特亦无法幸免。巴菲特麾下的伯克希尔·哈撒韦公司，股价下跌约18%，致使巴菲特身家缩水超过100亿美元。巴菲特此前向高盛投

资 50 亿美元也一时间成为了投资者的笑谈。

除了投资高盛，巴菲特投资 GE、比亚迪等，也均没有取得令人满意的效果。但巴菲特近期的一系列投资，或许可以让投资者理顺一个投资思路。

第一，巴菲特并不追求简单意义上的抄底，不在意短期账面上的收益，只要投资项目物有所值，就会成为他投资的目标。

其次，巴菲特投资高盛等公司，可以说是一种策略性投资，而并非简单的抄底。比如对高盛、GE 的投资，就是以有优先股为主，并获得以一定价格认购股份的权利。优先股与普通股不同，它属于固定收益投资，不管公司盈利多少，只要公司不破产，都可以获得固定的投资回报。

第三，巴菲特除了获得优先回报外，他的投资还拥有额外认股权，尽管从签订协议的时点看，高盛的股价是 125 美元，认股价是 115 美元，近期高盛的股价最低曾跌到 88.8 美元，而最新价也只有 111 美元。尽管巴菲特的投资从表面上来看是吃亏了，但实际上，巴菲特只要不去行使认股权，他就不会产生什么实质性的亏损。

第四，巴菲特用于“抄底”的资金只占其总资产的极少一部分，还不到其总资金的 10%，这部分资金的损益并不会对其整体损益有较大影响。

事实上，我们从巴菲特近期的一系列投资看，他无愧于“股神”的头衔。当然，即使巴菲特是世界公认的价值投资专家，但他是人不是神，他也会有犯错的时候。过往的事实证明，巴菲特从来



就不是一个抄底专家，作为追捧巴菲特的投资者，最为关键的就是要学习巴菲特投资思想的精髓——不要亏损！

以下是堪称巴菲特投资理念精华的“三要三不要”理财法：

要投资那些始终把股东利益放在首位的企业。巴菲特总是青睐那些经营稳健、讲究诚信、分红回报高的企业，以最大限度地避免股价波动，确保投资的保值和增值。而对于总想利用配股、增发等途径榨取投资者血汗的企业一概拒之门外。

要投资资源垄断型行业。从巴菲特的投资构成来看，道路、桥梁、煤炭、电力等资源垄断型企业占了相当份额，这类企业一般是外资入市购并的首选，同时独特的行业优势也能确保效益的平稳。

要投资易了解、前景看好的企业。巴菲特认为凡是投资的股票必须是自己了如指掌，并且是具有较好行业前景的企业。不熟悉、前途莫测的企业即使被说得天花乱坠也毫不动心。

不要贪婪。1969年整个华尔街进入了投机的疯狂阶段，面对连创新高的股市，巴菲特却在手中股票涨到20%的时候就非常冷静地悉数全抛。

不要跟风。2000年，全世界股市出现了所谓的网络概念股，巴菲特却称自己不懂高科技，没法投资。一年后全球出现了高科技网络股股灾。

不要投机。巴菲特常说的一句口头禅是：拥有一只股票，期待它下个早晨就上涨是十分愚蠢的。

坚持价值投资

价值投资，简单地说就是要用 4 毛钱的价格去买价值 1 块钱的资产。这是说投资要从项目的基本面去分析，而不是从技术面分析。

在这里，我们以股票为例，谈谈坚持价值投资的重要作用。自改革开放以来，证券市场可谓经历了风风雨雨，这期间更是出现了各种各样的技术分析理论、波浪理论，甚至包括一些用电脑分析软件等，但是到 2007 年“5·30”之后，这些几乎都被价值投资的声音掩盖了。

并不是买进一个人人都知道的好公司就可以称作是价值投资。直到现在，人们依然认为价值投资中需要考虑的因素跟生命一样珍贵，那就是资金的安全。但是，为什么在现在看来，价值投资似乎还是不怎么保险呢？

许多人以为，巴菲特先生在我们眼皮底下演绎的这个价值投资并不怎样，有时候好像并不能体现出这种投资方式的“价值”。其实不然，投资需要一种理念与坚持，要想把这种理念贯彻到操作和实践中，仅在实践时抱着对理论的简单了解是远远不够的。这就好比一个刚从名牌大学毕业的高材生并不一定能在其他方面都能赢过没有上学的人一样。实际操作虽然需要掌握理论知识，需要具备知识层面的心理素质，但更多的是要对理念的坚信与坚持。

价值投资也应该要有一个时间点的考虑，这跟技术分析有一定的相似点，技术分析中也有一些考验人贪婪与恐惧的指标。比如说 RSI 就是一个类似人性的指标，当贪婪显现时，指标就向 90、100 区间靠；当恐惧显现时，指标就会往 10、15 靠。事实上，这个技术指标并没有错，错的是你在这个指标达到这样的数据期间不敢应用。巴菲特先生有一句话说的好：“在别人恐惧的时候我贪婪”，巴菲特先生曾经在中国所有投资和投机者面前，把他的一贯思路 and 一贯坚持的方法贯彻到底。

可以说，我们每个人都对财富有着迫切的追求。正是在希望能赚钱的强烈欲望驱使下，才推动了全球经济几百年来不断地向前发展。价值投资是优秀公司价值再发现的一个过程，中国的证券市场不是大赌场，而是一个资源重新配置、让资源最终掌握在优秀团队手里的场所。可以说，证券市场是消灭邪恶，张扬优秀的场所。从这一点意义上讲，价值投资永远都不会错。如果价值投资错了，那么世界上的其他国家的证券指数绝不会相对长期向上。

众多伟大的公司、优秀的公司通过证券市场 IPO 上市后融资、成长，才使得中国证券市场蓬勃发展，这不得不说是中国证券市场的大幸。所以在股市相对低迷的时期，更应该坚持做价值投资。

虽然需要坚持价值投资，但是做起来也很难。因为我们总是习惯了看眼前、看现在。当看到巴菲特一卖就涨、一买就套时，就觉得巴菲特今天应该坐在下面，认为他是个“高买低卖”的“低能儿”。但却没有人想过，这个坐拥将近 500 亿美元资产的巴菲特

为什么现在还在做一些大家认为很幼稚的事情呢？

几乎所有的抄底都需要不断地判断其正确与错误，对待价值投资，如果你只是简单地判断，以买下去涨就是对、买下去跌就是错，那你根本就连门槛都没有跨过。

只要我们能坚信，中国的经济有着光辉的前景，那么我们就有理由坚持价值投资。

防止地板下面还有地下室

当中石油在“A股历史上最大公开发行”、“全球资本市场市值老大”、“亚洲最赚钱公司”等炫目光环的照耀下华丽登场时，中国股民纷纷认为迎来了投资的大好时机。然而，等待中国股民的却是一个“世纪大套”。如今，那句“你买中石油了吗？”早已被股民们用来相互调侃。

2007年11月5日，中石油30亿A股正式挂牌上市，开盘走势确实看好：开盘即报48.6元，涨幅191.02%。全天小幅回落，收盘报43.96元，涨幅163.23%，换手率51.58%，成交额达699.9亿元。然而在接下来的走势中，却令人大跌眼镜，这个顶着“亚洲最赚钱公司”光环的股票竟然一路狂跌，股价竟在三个月后被腰斩。

在中石油一路狂跌的过程中，有不少不死心的股民来抄底，自以为抄在了地板上，却没想到地板下面还有地下室；抄在地下室的，没想到地下室下还有地窖；抄到了地窖的，没想到地窖下



还有地壳；抄在地壳上的，没想到地壳下还有地狱……一路上就没有一人能成功抄底。

中石油毁了蓝筹的华丽演出，也带领着大盘一头栽倒。全体中国股民在5个月的时间里集体坐了一次“大滑梯”——5个月的时间里，沪深股市总市值缩水10万亿元，沪指一度考验3600点关口。在最初的几个月，广大股民对后续发展还持乐观态度，坚信前景是光明的道路是曲折的，过去那些眼见沪指下跌五六十点就上蹿下跳的人们，面对这动辄百点的重挫反而看开了。不少人认为这次下跌只不过是正在为登上更高的山峰积蓄力量。

然而，再良好的心态也终究还是敌不过大盘自由落体似的下跌趋势。2008年1月14日，大盘从5500点左右开始跳水，几乎是毫无阻力地击破了各类技术和心理支撑。3月18日，上证综指连破3800点、3700点两关，两市A股中上涨的仅有30只，有近1400只股票下跌严重，其中近300只股票跌停。由于股民们信心大受打击，散户纷纷被逼割肉离场，中国股市瞬间变成了一台“绞肉机”。

不可无所顾忌地抄底，抄底永远要排在止损后面；抄底也要有严格的纪律，一旦发现错了就要快点认赔，千万不可犯了“老手套反弹”的毛病。

抄底和逃顶并称为股市中最需要技术含量的两种策略。试想，真正的底部只有一个，真正的顶部也只有一个，又如何让你那么容易抄到？然而，除此之外，任何一次判断和操作都很可能是错的，其正确率之低只有体验过的人才知道。

股市中有“新手套顶部，老手套反弹”的谚语，确实有很深的哲理。新手大多初生牛犊不怕虎，对顶峰上的鲜花与掌声多有迷恋，虽获利丰厚却不知道兑现，结果被生生套在那高山之巅动弹不得。老手则大多有过惨痛的套牢经验，对顶部有其敏感，稍有风吹草动就急忙脱手，他们则很难被真正的重要顶部钩住。但就如某私募基金总管丁毅民说的：“但老手也有弱点，喜欢抄底，市场在下跌时确实非常诱人，股价打7折甚至对折，而且底部远不像顶部那样令人恐惧，看上去很美，于是老手就手痒了，认为自己已经看出底部，丰厚的利润正等待他去拾取。但一个自我强化的下跌趋势往往是底下有底，稍有犹豫就把你牢牢套上，所以往往在半山腰能够看到一批老手又被套上了。”

其实，抄底和止损都有其内在矛盾性，在下跌的初期就应该尽早止损出局，不去考虑任何抄底行为。任何把握性不大的抄底行为都不应该贸然操作，最好的方法是等待市场自己走出底部，这才是胜率更高的操作方法。股市一旦迅速下跌，那下跌趋势就非一朝一夕可以扭转的，即使目前是相对底部，也需要经过一个反复确认和筹码换手过程。投资者更应当从一个整体的市场趋势变化中把握时机，而不是一两天的踏空而自乱阵脚。

有抄底机会时更应该理性对待

但凡学经济学的，都该明白这个道理，那就是永远不要想抄真正的“底”，也永远没有真正的“底”可抄。投资更应理性对



待，应该遵守自己的原则——当市场形势或产品价格到达一定程度，并认为合理时，才去投资。如果超过了一定的程度，出现泡沫，就该脱手。

我们在任何时候都必须对风险有个清楚的认识，不要只顾跟风。比如一看到别人要投资，你也投资；别人买车，你也买车。这些都是盲目的跟风，终究是要承受后果的。投资一定要从自身的角度考虑，做适合自己的投资，千万不要随波逐流。选择投资项目时，首先要衡量有没有这个必要，其次要对风险可能造成的影响有个清醒的认识。

比起国内那些动辄上百万元的商品房，金融危机风靡之时，持续近一年处于“寒冬”的美国楼市，众多标价不足百万元人民币的美国别墅对中国投资者产生了不小的诱惑。

正如美国不动产管理集团总裁张刚所说：“眼下，美国随处可见特别便宜的房屋广告，例如 10 万美元左右的连栋房、20 多万美元的别墅，尽管极具吸引力，但是对于国内不了解当地情况的购房者来说，仍是有较高风险的。”

一场风靡全球的金融风暴，令美国众多中产阶级都纷纷破产。据了解，银行一旦启动抵押没收程序，就需要担负 5 万美元的没收费用。比如一套 32 万美元的房子，如果按 70% 的折价率算，卖出价为 22.4 万美元，除去银行没收须支付的费用 5 万美元，再除去银行须支付的 6% 的地产中介费 1.32 万美元，银行最后只能得到大约 16 万美元。但是在“现金为王”的美国，投资者往往只需花 12 万美元左右就能轻松从银行拿到这套房。

“去美国抄底房产，其实宁波的企业家、投资者兴趣也很大，并且有资金实力。”2009年初，一场“金融危机中抄底收购美国地产机遇和方法”的企业沙龙上，甬商联谊会秘书长曹云如是说。曹云表示，早在金融危机蔓延之初，宁波的一些民营企业就已经开始关注国外的形势了，于是年初就有不少人有了“抄底美国楼市”的念头，并称其为“机会性财富”。

然而，尽管精明的投资者对于这样的“机会性财富”肯定不会错过，但仍需理性观望。至少美国人自己持币观望本身就说明，他们依然对楼市的下跌空间有着较大的预期，这种预期既包括了下跌时间，也包括了下跌幅度。

对于赴美抄底购房的时机，许多分析师调查都显示，美国楼市并不会很快到达底部，需要数年才能企稳，投资者不得不警惕“抄底”；甚至有一些分析师认为，美国楼市价格的起伏周期平均在18年左右，这次的房价下跌才仅仅延续两年左右，这有可能仅仅是





的抄底高手

个开始……

美国房屋买卖经纪人泰纳也坦率地说：“作为房屋买卖经纪人，我们对中国的购房投资者是十分欢迎的，但还是得提醒购房者不可盲目，毕竟买房容易卖房难，就目前看，买房投资短期内很难看见有明显的收益。”

美国房屋抄底的最好时机是否已经到来？鄞州区一家民营企业负责人周先生也表示，“抄底的时机很重要，并且作为投资者，我们将会作好长期打算，带着经营的思路去投资、再出租、再贷款或者再融资，而不是盲目地炒房，倘若单纯出于投资，短期收益的期望值势必很难实现。”

正当美国接连出台楼市救市计划时，国内房地产振兴计划也出现端倪。对此，投资者又不得不谨慎考虑，在何处投资更有“钱景”。如今，世界经济已经连为一体，要拓展业务，不可避免地要走向国际，投资国外也越来越常见。然而需要强调的是，在今后的投资时更要注重风险控制，遇到抄底机会时更应该理性对待。

享受“快乐抄底”的人生乐趣

我们对那些仅凭一味埋头苦干、日夜钻研才赚到一些钱的抄底者，往往只有羡慕而没有佩服；而对一个玩也玩了、赚也赚了

的快乐抄底者，我们是既羡慕又佩服的。

抄底应化繁为简

电脑之所以遍及世界的每一个角落，就是因为它的操作简单易学，所以才能有如此广大的市场。投资也是如此。

那些抄底高手之所以成功，是因为他们善于把投资从复杂变得简单化，他们在脑中以最简单的形式进行高效地思考，进行实际操作时则采用最简单易行的方式投资，结果以最短的时间，获得最大的成功。沃伦·巴菲特就是如此。他说：“很多人看到我投资成功，就让我传授经验，其实我没有别的什么好经验，只是用最简单的方法挑选出一支能为自己赚钱的股票而已。”

一般情况下，那些抄底高手在进行投资时，都会遵循一个“KISS”原理，这个简化得来的组合，展开就是“KEEP IT SIMPLE STUPID”，把它译成中文的意思，也就是：把事情简化到傻瓜都能做的程度。这个意思很明白，如果能把投资简化到傻瓜都能做的程度，那么抄底对我们来说就轻而易举。举例来说，如果分散投资使一切变得复杂，导致自己顾此失彼，因而投资失败。那么，就改变投资策略，采取集中投资的方式，这样就可以有足够的时间与精力应对。

叶先生以前做木材生意，十几年下来，积累了几百万元的家产。后来放弃生意，专心投资股市。开始，叶先生对自己不太自信，为了避免担太大的风险，他就把用于股市投资的资金分成了几等



份，购买了十几支股票。

结果因为购买的股票品种太多，无暇一一顾及，再加上自己又是新手，哪一支股票出现一点情况就手忙脚乱，因而一番折腾之后，叶先生最后实在支撑不住，连睡眠都受到了影响，于是他就不管三七二十一，把所有的股票都抛了出去，不过叶先生的运气还好，只赔了几千元钱，但却浪费了一年时间。

这一次给了叶先生一个很大教训，他后来只买一支自己看好股票进行长期投资，这样不仅简单得多了，而且自己有时间与精力去收集信息，了解该股票的最新资讯，每天既开心，又轻松，生活过得十分惬意，结果反而获得了丰厚的收益。

其实，叶先生第一次选择多支股票分散投资，就是把投资变得复杂化了，结果把人搞得筋疲力尽。而他后来采取集中投资的方式，则正好是把复杂的投资简单化，只需要花费时间挑选可以进行抄底的股票，就可以长期持有，坐享其成。

这就像一个人在战场上，如果针对一个敌人，就可以把所有的注意力只集中这一个敌人身上，找其弱点进行攻击，取胜的把握当然更大。如果身边围绕着十个敌人，顾着眼前这个，背后九个自己却无暇招架，结果肯定输得很惨。

即便是一些很有实力的企业家，他们也认为投资越简单越好，如果把全部资本与精力投入到那些最值得做的项目上，收益才更加稳妥。

杰克·韦尔奇是通用公司的老总，他为了提高通用公司的竞争力，在经过一段时间的认真思考和仔细分析之后，提出“非一即

二”(NO. 1 or NO. 2)的投资经营原则。意思就是说：要做，就把产品做到极致，在同行业中必须数一数二，如果达不到这个标准，那么即便有利润可赚，也不去耽误时间，宁愿丢弃不做。他不仅如此想，而且真正那样去做了，很多业务上占第三、第四的产品，一直都还在盈利，但是杰克·韦尔奇却毅然放弃。

对于这样的做法，有些人感觉到不解，杰克·韦尔奇是这样给外界解释这种决定与行为的：“如果你的产品在市场占据第四或者第五的位置，那么你就没有掌握命运的权力，老大打一个喷嚏就有可能导致你染上肺炎，或者当场毙命。所以，要做就做老大，至少也要做老二，只有如此才能掌控着自己的命运，否则处在第四、第五的位置时，需要花更多的时间与精力去打理，还要随时考虑着不被市场残酷的竞争击溃，而且什么时候都有可能被兼并或者倒闭的危险。”

杰克·韦尔奇这个“非一即二”的原则，实质上也是化繁为简的一个策略，在进行抄底投资中同样奏效。因此，如果要进行抄底投资，就要选择那些在市场上数一数二的企业进行集中投资。这样一来，因为投资的项目少，使投资活动变得简单易行，自己有更多的时间与精力去管理，因此能够比较稳妥地获得收益。

花最少的钱获得更多享受

有的人花很多的钱，却没有买到称心如意的东西，那么这个钱就花得不值，这是“被抄底”。而有的人，却能把极少的钱，发

挥出它最大的价值来。下面这个犹太人就给人们做出了榜样。

一天，一位犹太人提着一个豪华公文包，大模大样地来美国华尔街的一个大银行的贷款部，然后他不慌不忙地坐了下来。贷款部的经理早就看到了这个穿戴非凡的犹太人：他一身名贵的西服打扮，脚上穿着高档的皮鞋，手腕上戴着昂贵的手表，领带夹子上还镶着宝石……贷款经理觉得来了一个大客户，他不敢怠慢，那位犹太人刚坐下，经理就迎了上来，还没有等那位犹太人开口，他就小心翼翼地问：“您好先生，请问您有什么事情需要我们效劳吗？”

犹太人看了一眼经理说：“我想借点钱。”

贷款经理脸上露出笑容问：“可以，那么请问您想借多少钱呢？”

“我只借一美元。”犹太人回答道。

“一美元？”，贷款经理不相信地问了一遍。

“是的，我只需要一美元，难道不可以吗？”

经理听后赔着笑脸答：“可以，只要有担保，借多少都行。”

那个犹太人听到经理如此说，于是把手中的公文包放到柜台前，一样样地掏出里面的东西，有股票、债券、国债等等一大堆东西，贷款经理惊讶地看着，被眼前这个人行为弄蒙了。

正在这时候，犹太人问经理说：“这些东西做担保够吗？”

此时贷款经理才回过神来，他清点了一下，价值总共 50 万美元，于是问犹太人：“这些钱足够担保了，不过先生，你确信自己只贷款一美元吗？你的这些担保东西很贵重，因此你完全可以从我

这里借更多的钱呢。”

“我只需要一美元。”犹太人答道。

贷款部经理心里虽然疑惑重重，但却不好意思再问。于是对犹太人说：“好吧，请您到那边去办手续。年息是6%，期限一年，到时候您把利息还上，我们就把这些担保的股票与证券等等东西还给您。”

“谢谢你。”犹太人说完，到那边去办贷款一美元的手续。一会手续就办完了，犹太人提着自己的空公文包一身轻松地转身离开了银行。

还没有等他走到大门口，一个人就从后面追了上来，此人是这个银行的行长。犹太人的所言所行他都看在了眼里，只不过他实在搞不懂一个拥有50万美元的人，怎么会到银行里来贷款一美元，所以在犹太人离开时才忍不住追上去问个明白。

银行行长站在犹太人面前，窘迫地说：“对不起先生，我是这个银行的行长。我实在弄不明白，您拥有50万美元作担保，为什么只借一美元呢？这些担保足够你贷款40万美元呢。”

犹太人听后笑了笑说：“既然你如此热情，我就告诉你实情。我今天到这儿来，是要办一件重要的事情，但是身上携带的这些票据不方便行事。于是我就去找金库，要出租他们的保险箱，但是每一个金库的租金都很昂贵，而且并不是很保险。所以，就选择了银行，把这东西以担保的形式寄存你们这里，这样我更加放心，而且利息很便宜，您们给我保存一年的时间，我只花6美分，实在很划算。”



的抄底高手

我们不得不佩服这个犹太人的精明，他一年只花 6 美分，却找了一个最安全的保险箱，把 6 美分的价值淋漓尽致地体现了出来。由此提醒我们，在花钱时，要充分地考虑到应该花的地方，把每一分钱的价值都要体现出来，只有如此，那些钱才花得其所。投资也是一样，以最少的钱换来最大的收入，这才是最高明的抄底高手。

投资最小的钱，换来最丰富的收益，就需要我们平时多动脑筋、多思考，要具备发展的眼光，只有如此，才能让手中的资金体现出它最大的价值。

做一个快乐并挣钱的抄底者

我们对那些仅凭一味埋头苦干、日夜钻研才赚到一些钱的抄底者，往往只有羡慕而没有佩服；而对一个玩也玩了、赚也赚了、快乐抄底的，我们是既羡慕又佩服的。比如说旅游，人们总认为旅游就是要花钱，于是想旅游但手头又紧的人就琢磨怎么省旅费，这充其量只能住便宜民居、吃泡面，谈不上是享受旅途中的快乐。如果你的观念还没改变，那么不但不会体味到旅游的价值，更会忽略许多赚钱的可能性。

他，5 岁起就在棒球场捡空瓶挣钱，靠着奖学金念完的耶鲁大学。1968 年，他带着全部的家当——600 美元一头扎进了华尔街，之后他与金融炒家索罗斯共同创设了闻名全球的量子基金。10 年间，他在投资领域的报酬率高达 4000%。1980 年，37 岁的他已赚



得盆满钵满，潇洒地自
华尔街退休。

如今已 65 岁的他，
曾两度环游世界，第一
次自己一个人骑着摩托
车跑了 10 万公里，第二
次和未婚妻用了 3 年的
时间行过了 245000 公里
的土地，到过 116 个国
家，这个数字足以让他
打破吉尼斯世界最长汽
车之旅纪录。一路上，
他不仅吃喝玩乐，还跟
商家、政府官员、黑道

大哥聊天，股票、换汇一样不少。用他自己的话说就是：“我虽然
在旅行，但是看到机会，仍忍不住想要投资。”

他就是被《时代》杂志誉为“金融界的印第安纳·琼斯”的，
现今最会边玩边赚钱的投资高手——吉姆·罗杰斯！

身为一名投资专家，罗杰斯每到一个地方都对自然而然地关
注当地的货币支付状况，总是会自觉地比较官价与黑市的汇率差
别，如果官价与黑市价差并不大，就表明当地民众对本国货币深具
信心；反之，该国的金融体系就可能即将遭遇大危机。

罗杰斯曾经一个人在非洲买下了博茨瓦纳股市所有的股票。



的抄底高手

当时他发现博茨瓦纳股市只有 7 个营业员，整个股市居然只有 7 只股票，而且股价很低，还全部发放现金股息，但是在博茨瓦纳城里却随处可见的是高级轿车，货币可以自由兑换。这一发现让罗杰斯当场决定买下全部股票，并告诉他的经纪人继续帮他购买以后上市的每一只股票。

2002 年，博茨瓦纳被美国《商业周刊》评为 10 年来成长最快的股市，抱股抱了 13 年的罗杰斯，把所有股票全部出手，大获全胜。

罗杰斯曾三次横穿中国。1999 年，正当中国内地 B 股崩跌时，罗杰斯以每股 20 美分的极低价格大量购入，到现在 B 股涨翻天，平均报酬率十几倍，罗杰斯还没有卖掉，因为他觉得自己在 2003 年的上海看到了 1903 年纽约的影子，一切正在蓬勃发展。

会赚钱

的抄底高手

生活中财富投资倍增技巧

越来越多的人意识到，将金钱放在银行并不是上上之策，只有通过投资才能让自己的生活过得更好。当你掌握了愈基本的、愈简单的规律，你对抄底的理解就越准确。巴菲特的两句话，其实就是抄底的根本规律：第一是不输钱；第二，记住第一条。“不输钱”就是保障抄底成功的基本规律。不输钱是什么概念？是常胜将军！



ISBN 978-7-5074-2299-3



9 787507 422993 >

定价：27.00元